Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 36 (194)
4 верасня 1996 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 8000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✻ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

Программа-2000: иллюзии и реальность

Как известно, исполнительная власть страны готовится изложить обществу свою экономическую политику на ближайшие годы. Ею разработан проект программы Основных направлений социально-экономического развития Республики Беларусь до 2000 года. Анализ этого документа, подготовленного к рассмотрению на совещании, которое первоначально намечалось на 23 августа, и предлагается читателям "НЭГ".

В проекте Основных направлений убедительным образом показана та глубина кризиса, в котором сегодня оказалась наша страна. Правда, его основные причины вряд ли определены объективно. Распад СССР, недостатки системы управления, инвестиционный и денежно-кредитный кризисы, просчеты в функционировании банковской системы, безусловно, крайне негативно отразились на экономике Беларуси. Но только не в качестве основных, а вторичных причин. Специалистам известно, что в основе всех экономических кризисов лежат: во-первых, несоответствие общественного характера производства частному способу присвоения результатов труда и, во-вторых, перекосы в товарно-денежных отношениях. Именно эти причины, возникшие в недрах командной системы, и вызвали нынешний кризис.

Стратегическая цель преобразований — повышение уровня жизни населения с постепенным его приближением до уровня экономически развитых европейских государств — носит явно идеалистический характер. Эти общества, их инфраструктуры, уровень жизни формировались веками. А мы, шарахаясь из крайности в крайность в поисках лучшей жизни, хотим этого уровня достичь гораздо быстрее. Ведь по расчетам специалистов Мирового банка, Беларуси, чтобы достичь к 2010 году уровня доходов Греции, Ирландии и Португалии (три страны ЕС, в которых в 1989 году были самые низкие доходы), нужно иметь темпы экономического роста 7,4% в год. В документе говорится о построении "социально ориентированной рыночной экономики". Между тем, эта общая и, увы, уже ставшая притчей во языцех формулировка может скрывать все: и шоковую терапию, и возвращение к командной экономике, и "ничего неделание". Для основных направлений социально-экономического развития Республики Беларусь до 2000 года одних общих формулировок мало, нужна их конкретизация.

Нас пытаются убедить в том, что самая тяжелая фаза переходного периода уже пройдена и с 1997 года начнется реальное улучшение жизни. Одновременно отмечается, что сохранение нынешней ситуации с привлечением инвестиций приведет экономику в тяжелейшее положение в течение 3—5 лет. Ожидается, что в следующем году будет привлечено 3,5 млрд.долларов США отечественных и иностранных инвестиций (только это явится гарантом выполнения прогнозных показателей 1997 года), в 1998 году — 4 млрд., а в 2000 году — 5,5—6 млрд.долларов.

Неужели всерьез можно рассчитывать на такие объемы инвестиций? Ведь за 1990—1994 г.г. во все страны Восточной Европы в среднем за год поступало менее 3,5 млрд.долларов иностранных инвестиций. А по привлекательности инвестиций Беларусь находится на 147 месте в мире и за период с 1991—1995 г.г. смогла привлечь всего 396 млн. долларов инвестиционного капитала. Так за счет чего они увеличатся? Факторы, названные в проекте Основных направлений, — создание семи свободных экономических зон и обеспечение начала их работы в 1996 году, немедленное начало реализации программы Кабинета Министров по привлечению инвестиций, реализация имеющихся государственных инвестиционных программ и создание новых, продажа с аукциона предприятий, не имеющих возможности ни самостоятельно, ни с помощью государства выйти из кризиса, — кардинально ситуацию не изменят. Почему нет варианта развития экономики с реальным инвестиционным потоком? И потом, общеизвестно, что эффект от инвестиций сказывается лишь через определенный промежуток времени.

В документе есть ряд положений, которые воспринимаются популистски. Например, желание синхронизировать экономические реформы в Беларуси и России, где уровень жизни, как известно, выше. Но ведь в РФ более чем 9-процентная безработица. Мы же хотим не допустить ее превышения свыше 6—7%. Приватизация до сих пор сдерживалась, а вот сейчас заявляется, что это ключевое звено преобразований в производственной сфере...

Конечно, в проекте Основных направлений есть набор достаточно хорошо известных мер по преодолению экономического кризиса. Не столь уж трудно за такой срок (распоряжение Президента Республики Беларусь о разработке программы N 66-рп было подписано 28 апреля 1995 года) сформулировать их на бумаге. Однако практически реализовать — задача неизмеримо более сложная. В этой связи интересным представляется сравнение проекта данной программы с Программой неотложных мер по выходу экономики Республики Беларусь из кризиса, подготовленной исполнительной властью два года назад.

(Окончание на с. 5)

Где и как найти средства для инвестиций

В июле правительство одобрило национальную программу привлечения инвестиций в экономику Республики Беларусь (опубликована в "НЭГ" N 35). Спустя месяц под председательством вице-премьера Сергея Линга состоялось заседание экспертного совета Кабинета Министров по экономическому развитию с повесткой "О состоянии и мерах по активизации инвестиционной деятельности в Республике Беларусь". Эти факты свидетельствуют о серьезности проблем, проявляющихся в сфере инвестирования. Наш корреспондент попросил прокомментировать их председателя комитета по инвестициям Министерства экономики Валерия ДРОЗДА.

Наблюдаемый спад инвестиционной активности — это отражение общей критической ситуации последних лет. Кризис централизованной системы планирования вызвал потребность в трансформациях, однако степень сложности трансформационных процессов превысила возможности существующего государственного аппарата, который оказался не совсем готовым все это "переварить".

Характерная особенность экономики переходного периода — всеобщая нестабильность, которая обусловливает высокую степень риска, что отрицательно сказывается на инвестиционных планах, рассчитанных на долгосрочный период. Уменьшение склонности к инвестированию в наших условиях проявляется как на уровне предприятий, так и коммерческих банков, иностранных инвесторов. Об этом свидетельствует беспрецедентно низкий уровень инвестиций, осуществляемых за счет прибыли, долгосрочных кредитов и заграничных вложений капитала.

(Окончание на с. 5)

КРАТКАЯ ИНФОРМАЦИЯ ОБ ОТКРЫТОЙ ПОДПИСКЕ НА АКЦИИ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ВЫПУСКА ОТКРЫТОГО АКЦИОНЕРНОГО СТРАХОВОГО ОБЩЕСТВА "РИП-АЧСК"

г.Минск 25 июля 1996г.

Открытое акционерное страховое общество "РИП-АЧСК" (именуемое в дальнейшем "Общество"), юридический адрес: г.Минск, ул.Кульман, 16, к.5, почтовый адрес: г.Минск, Партизанский пр-т, 144, к.13, 14, 15, созданное решением учредительной конференции 20 июля 1995 года, зарегистрированное Государственным страховым надзором Республики Беларусь 24 ноября 1995г., N 100, приняло решение о подписке на акции дополнительного выпуска.

Величина объявленного уставного фонда общества — 4 000 000 000 (четыре миллиарда) рублей.

Основными целями общества являются:

— получение прибыли для удовлетворения социальных и экономических интересов акционеров и сотрудников общества.

Предметом деятельности Общества являются:

— страхование, сострахование и перестрахование;
— страховое посредничество;
— инвестиционная деятельность;
— рекламная деятельность в области страхования;
— операции страхования рисков в иностранной валюте.

С момента регистрации общества балансовая прибыль на 01.07.96г. составила 219 755 000 (двести девятнадцать миллионов семьсот пятьдесят пять тысяч) рублей.

Выпуск ценных бумаг осуществляется третий раз.

Сведения о первом выпуске акций:

Количество акций всего — 300 (триста) штук, все простые на предъявителя.

Общая сумма эмиссии — 300 000 000 (триста миллионов) рублей, номинальная стоимость одной акции — 1 000 000 (один миллион) рублей.

Зарегистрирован в Государственной инспекции Республики Беларусь по ценным бумагам 4 января 1995г. N 5-200-01-2345.

Сведения о втором выпуске акций:

Количество акций — 700 (семьсот) штук, все простые на предъявителя.

Общая сумма эмиссии 700 000 000 (семьсот миллионов) рублей, номинальная стоимость одной акции — 1 000 000 (один миллион) рублей.

Зарегистрирован в Государственной инспекции Республики Беларусь по ценным бумагам 12 июня 1996г. N 5-200-01-2819.

Акции выпускаются с целью мобилизации капитала, необходимого обществу для осуществления страховой деятельности.

Количество акций третьего выпуска — 3 000 (три тысячи) штук, все простые на предъявителя.

Общая сумма третьей эмиссии — 3 000 000 000 (три миллиарда) рублей, номинальная стоимость одной акции — 1 000 000 (один миллион) рублей.

Порядок выплаты дивидендов определяется общим собранием акционеров.

Подписка на акции будет происходить с момента опубликования до пятнадцатого ноября 1996г. и в соответствии с условиями опубликованной Краткой информации о проведении открытой подписки на акции с 9.00 до 17.30 часов ежедневно (кроме субботы и воскресенья) по адресу: 220102 г.Минск, пр-т Партизанский, 114, к.14.

В случае недостижения или превышения объявленного уставного фонда фактически набранный уставный фонд утверждается собранием акционеров.

Средства на покупку акции перечисляются на расчетный счет N 3012106071016 в Минском филиале N 2 "Белвнешэкономбанка", код 215. При оплате акций в российских рублях или долларах США номера расчетных счетов указываются в договоре на подписку.

Гарантируется сохранность средств, аккумулируемых путем подписки, до момента регистрации акций.

Средства, мобилизуемые путем выпуска акций, будут использоваться как капитал, необходимый обществу для осуществления страховой деятельности.

В подписке может быть отказано в случае непредоставления подписчиком декларации о доходах.

При отказе от выпуска акций средства возвращаются подписчикам в 15-дневный срок со дня принятия такого решения.

Все акции выпускаются одной серии.

С более подробной информацией (проспектом эмиссии) можно ознакомиться по адресу: 220102 г.Минск, пр-т Партизанский, д.144, к.14 с 9.00 до 17.30 ежедневно (кроме субботы и воскресенья).

Заверено Инспекцией по ценным бумагам Министерства финансов РБ 22.08.96г.

ОТ СРЕДЫ

СОБЫТИЯ

ФАКТЫ

МНЕНИЯ

ДО СРЕДЫ

Встречаются белорусские и российские предприниматели

11—12 сентября в Минске состоится белорусско-российская деловая встреча промышленников и предпринимателей "Бизнес без границ".

Хозяева и гости примут участие в работе международной ярмарки "1000 мелочей", в конференции "Законодательные основы экономического сотрудничества предприятий Беларуси и России", в деловой дискуссии. Работа контактно-кооперационной биржи, которая будет налажена в ходе двусторонней встречи, предполагает ведение деловых переговоров и заключение контрактов.

Накануне мероприятия предполагается подписание трехстороннего соглашения о деловом партнерстве между предпринимательскими союзами Беларуси, России и Украины.

Валентина МАРТИНОВИЧ

СЭЗ "Брест" ждет инвесторов

Как известно, постановлением Кабинета Министров N 559 от 23 августа 1996г. утверждено "Положение о свободной экономической зоне "Брест". Уже в основном создана нормативная база для работы СЭЗ. Зона готова начать принимать инвесторов, для которых предусмотрены налоговые и другие льготы.

СЭЗ на протяжении 10 км граничит по реке Буг с Польшей. С южной стороны зона примыкает к Бресту и отделена от него железнодорожной грузовой магистралью Брест—Польша, а с востока отделена от других территорий железнодорожной магистралью Брест—Белосток—Калининград. В настоящее время по территории СЭЗ "Брест" проходит грузовая автомагистраль международного значения с пограничным пунктом пропуска "Козловичи".

* * *

Недавно Брест посетила китайская делегация во главе с советником по торгово-экономическим вопросам Посольства КНР в Беларуси г-ном Чжао Хуа. Цель визита — знакомство с законодательной базой и условиями деятельности СЭЗ "Брест". Особенно интересовали гостей из Китая технические возможности Брестского международного аэропорта, расположенного на ее территории, перспективы его использования в качестве международной базы для перевалки грузов и авиатранзита.

ЗАО "БАСИИ" получило "квартиру"

На состоявшемся недавно собрании рабочей группы по созданию ЗАО "Белорусское агентство содействия иностранным инвестициям" утвержден устав ЗАО "БАСИИ". Главное управление административных зданий управления делами Президента Республики Беларусь выделило для агентства — в качестве неденежного государственного вклада в уставный фонд — площади по проспекту Машерова, 7. Идет подготовка документов для государственной регистрации ЗАО.

Все еще в стадии рассмотрения

Президиум Совета Федерации профсоюзов рассмотрел ход выполнения резолюции республиканского совещания профсоюзного актива промышленных предприятий, которое состоялось 18 июля этого года.

Отмечено, что значительная часть предложенных мер по выводу предприятий промышленности из кризиса реализована лишь частично, иные все еще находятся в стадии рассмотрения. Не выполнено основное требование резолюции о погашении до 1 сентября задолженности по выплате зарплаты. На 26 августа общая задолженность составила 963,9 млрд.рублей, в промышленности — 313,3 млрд. Очень напряженная ситуация с выплатой зарплаты на предприятиях радиоэлектронной промышленности, в автомобильном и сельскохозяйственном машиностроении, приборостроении, в строительстве.

Президиум Совета ФПБ констатировал, что за прошедшее после совещания время финансово-экономическое состояние большинства промышленных предприятий не улучшилось, каждое четвертое из них — убыточное, продолжается рост безработицы. Принято решение выработать на сентябрьском пленуме Совета ФПБ тактику профсоюзных действий по защите социально-экономических прав трудящихся на ближайший период.

Галина АКУЛОВА,
пресс-секретарь Совета ФПБ

ПОРА УЧИТЬСЯ

Семинар по налогам и бухучету

Кончилось лето — время отпусков, отдыха. За эти месяцы вы, уважаемые читатели, возможно, поотстали от жизни — законодательная и исполнительная власти, министерства и ведомства продолжали свою нормотворческую деятельность. Чтобы наверстать упущенное, редакция "Нацыянальнай эканамічнай газеты" и агентство "Экоинформ" **17 сентября 1996 года проводят первый после летних каникул семинар на тему: дополнения и изменения в налоговом законодательстве и бухгалтерском учете,** принятые в последнее время.

Квалифицированные аудиторы, специалисты налоговой инспекции разъяснят вам все новшества в исчислении платежей и отнесении их по статьям затрат, проанализируют типичные ошибки налогоплательщиков, дадут советы как их избежать и ответят на ваши конкретные вопросы.

Семинар пройдет с 10 до 17 часов в актовом зале института "Белпроект" (пр.Машерова,23, первый подъезд, 2-й этаж).

Стоимость участия одного человека — 385 тысяч рублей с обедом.

Деньги переводить на р/с 3012003532009 в Белвнешэкономбанке, код 0226, получатель — "Экоинформ".

Справки по телефонам: (017) 226-97-87, 226-93-53.

В ВЕРХОВНОМ СОВЕТЕ

Депутаты собрались на осеннюю сессию

Летние каникулы депутатов XII созыва завершились, и 2 сентября они собрались на свою вторую парламентскую сессию. Кроме принятия важнейших политических решений по отношению к предстоящему референдуму и другим событиям общественной и государственной жизни Беларуси им предстоит сделать ряд ответственных шагов по ее социально-экономическому реформированию. В повестку дня осенней сессии, которая была утверждена на ее первом пленарном заседании, члены Верховного Совета внесли около семидесяти вопросов. О некоторых из них рассказывают представители трех парламентских комиссий.

Василий ХРОЛ, секретарь Комиссии Верховного Совета по промышленности, транспорту, строительству, энергетике, торговле и другим услугам населению, связи и информатике:

— Из вынесенных нашей комиссией вопросов на вторую сессию ВС главным будет, пожалуй, рассмотрение во втором чтении проекта нового Жилищного кодекса страны. На предыдущей сессии он, как известно, не получил поддержки со стороны юридической службы парламента, а также фракции коммунистов. Они "тормознули" документ из-за изменившихся подходов в концепции, заложенной в Жилищный кодекс. Если раньше гражданин получал квартиру бесплатно, в зависимости от срока своего нахождения в жилищной очереди, то сегодня, основываясь на жилищной программе, принятой ВС XII созыва, последних документах на сей счет нынешнего правительства, мы пришли к выводу, что следует предоставлять жилье по договору аренды. Право получения квартир по договору найма предполагается оставить за социально незащищенными группами населения, имеющими низкий уровень доходов.

Будет также предложен для рассмотрения проект Воздушного кодекса. Такой кодекс, как правило, имеется в каждой стране мира. Он регулирует взаимоотношения авиационных линий и пассажиров, унифицирует обязательства госорганов по транспортным воздушным перевозкам, регламентирует порядок пользования воздушным транспортом и т.д.

С первой сессии парламента на вторую "перекочевал" законопроект "О регистрации прав на недвижимое имущество". В случае принятия других законов он способен улучшить инвестиционный климат в нашей стране. Дело в том, что привлечение внешних и внутренних инвестиций зависит от государственных гарантий прав на имущество. Принятие данного закона предполагает наведение порядка с регистрацией прав граждан при аренде, субаренде имущества, владении им на правах собственности.

В повестку дня текущей сессии вносится также рассмотрение новой редакции закона "О предприятиях в Республике Беларусь". Первоочередность зарплаты и других платежей, взаимоотношения госструктур с предприятиями, их руководителей с коллективами требуют целого ряда изменений и поправок.

Александр ЗИНЧЕНКО, секретарь Комиссии по бюджету, налогам, банкам и финансам:

— От нашей комиссии на осеннюю сессию парламента вносятся изменения и дополнения в следующие законы: "О бюджетной системе Республики Беларусь", "О внутреннем государственном долге Республики Беларусь", "О Национальном банке Республики Беларусь". Кроме них депутаты обсудят законопроекты "О государственном бюджете Республики Беларусь на 1997 год", "Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев автотранспортных средств", "О покрытии потерь от обесценения вкладов". Разумеется, депутатам также придется заслушать и утвердить отчеты правительства об исполнении государственного бюджета страны за 1996 год и Национального банка о реализации в текущем году денежно-кредитной политики.

Иван ГУКОВ, секретарь Комиссии Верховного Совета по социальной политике и труду:

— Мы разработали и предлагаем рассмотреть восемь законопроектов. Во втором чтении депутаты обсудят проект закона "Об оплате труда в высших государственных органах". Новая редакция Закона "О пенсионном обеспечении" вызвана необходимостью преодолеть "уравниловку", которая в настоящее время нивелирует и высокооплачиваемый, и низкооплачиваемый труд в прошлом. Назрела необходимость внести дополнения и изменения в законы "О коллективных договорах и соглашениях", "О порядке разрешения коллективных и трудовых споров". Большая работа и ответственность ожидает депутатский корпус при рассмотрении поправок в Кодекс законов о труде в нашей стране. Безусловно важным документом представляется новая редакция Закона "О занятости населения Республики Беларусь". Кроме названных комиссия выносит на суд депутатов законопроекты, совершенствующие индексацию доходов населения в зависимости от инфляции, молодежную политику в Республике Беларусь.

Иван ВАВУЛА

БАНКОВСКИЕ НОВОСТИ

Снижена ставка рефинансирования

Как сообщила пресс-служба Национального банка, в связи со снижением уровня инфляции правлением Национального банка РБ уменьшена базовая ставка рефинансирования, со 2 сентября 1996 года она устанавливается в размере 35% годовых. Прежняя ставка рефинансирования составляла 55% годовых и действовала с марта 1996 года.

Установлен официальный курс гривны

Национальный банк РБ сообщает, что со 2 сентября текущего года устанавливается официальный курс белорусского рубля к украинской гривне на уровне 8233 белорусских рубля за 1 гривну. Данный курс используется для всех экспортно-импортных операций, а также для целей налогообложения и бухгалтерского учета.

ЦИТАТЫ

Оптимисты и пессимисты

Российская газета "Экономика и жизнь" опубликовала заметку следующего содержания: "По словам президента Белоруссии Александра Лукашенко, республика первой в СНГ сумела остановить спад в экономике. За семь месяцев этого года рост объемов промышленного производства в стране составил 4,6 процента по сравнению с соответствующим периодом прошлого года. Остановлен спад производства в таких ведущих отраслях, как химическая промышленность, нефтехимия, легкая промышленность.

Вместе с тем продолжает расти отрицательное сальдо внешней торговли, которое за минувшее полугодие достигло 871,5 млн.долларов. Наибольший дефицит наблюдался в торговле с Россией — 444 млн.долларов, несмотря на то, что Российская Федерация поставляет в Белоруссию нефть и газ по ценам ниже мировых. Импорт за полгода составил 3420,6 млн.долларов, в том числе из стран СНГ — 2226,8 млн.долларов, из стран дальнего зарубежья — 1193,8 млн.долларов. Объем же экспорта составил 2549,1 млн.долларов. Из этой суммы на долю стран СНГ приходится 1731,9 млн.долларов, дальнего зарубежья — 817,2 млн.долларов. Всего объем внешнеторгового оборота Белоруссии составил почти 6 млрд.долларов. Из них две трети — товарообмен со странами СНГ и 2 млрд. — с государствами дальнего зарубежья".

А участники "круглого стола", которые провели на минувшей неделе второе совместное заседание, в принятом заявлении констатируют:

Беларусь переживает период острейшего социально-экономического кризиса. На сегодняшний день дефицит торгового баланса составляет 871 млн.долларов США. Полностью истрачены чистые золото-валютные резервы страны, составлявшие еще год назад 230 млн.долларов США. Просроченные платежи по заработной плате приближаются к 2 триллионам рублей, а по пенсиям — к 1 триллиону рублей. Чистые долги предприятий составляют более 15 триллионов рублей. 90% населения имеет среднедушевой уровень доходов значительно ниже минимального потребительского бюджета и находится на грани выживания. Еще два года назад жизненный уровень в Беларуси и России был одинаков. Теперь же у белорусов он почти в два раза ниже, чем у россиян.

Как составить бизнес-план?

Бизнес-план — тот документ, от которого во многом зависит успех и государственного предприятия, и коммерческой структуры, который необходим в процессе разгосударствления и приватизации, при решении вопроса о предоставлении банковского кредита и привлечении внешних инвестиций.

Но с чего начать его составление? Какие позиции отразить в нем? Подобные вопросы нередко ставят в тупик руководителей, ответственных за экономическую политику предприятия.

Минское издательство "Парадокс" выпустило брошюру "Бизнес-план", подготовленную авторским коллективом ученых и сотрудников Министерства по управлению государственным имуществом и приватизации. Особенность этого издания в том, что она может использоваться как сборник методических рекомендаций при разработке бизнес-плана, а также как учебное пособие при изучении основ предпринимательской деятельности. Новинку можно приобрести в книжных магазинах республики, а также в самом издательстве "Парадокс" по адресу: **220050 г.Минск, ул.К.Маркса, 21-25. Тел.(017) 227-36-57.**

Полет с дальним прицелом

Шведская авиакомпания SAS открыла регулярную воздушную линию по маршруту Копенгаген—Минск.

Первым "инаугурационным" рейсом в Минск прибыла группа журналистов, представляющих ведущие ежедневные издания Швеции и Дании.

Вместо "Эйд" читать "Эмир"

В 33-м номере "НЭГ" в материале "Без вины виноватый "монополист" дана таблица цен на нефтепродукты в Минске. Минское хозрасчетное предприятие "Минскавтозаправка" приносит свои извинения за ошибочно напечатанные данные по ценам фирмы "Эйд". Указанные цены относятся к фирме "Эмир" (АЗС-11), владельцем которой ранее была фирма "Эйд".

Официальное письмо, полученное редакцией, подписано и.о.директора "Минскавтозаправки" И.А.Чистополовой.

АКЦИИ

... А вышло как всегда

28 августа торговый люд на крупнейшем столичном рынке — стадионе "Динамо" — затеял акцию протеста. Поводом послужило... благое намерение городских властей облегчить жизнь представителям торгового бизнеса. Конкретно — вводом так называемой упрощенной системы налогообложения, о чем, кстати, частные предприниматели давно мечтали.

Делалось это во исполнение постановления Кабинета Министров № 424 от 27 июня 1996г. (см."НЭГ" № 28), которое устанавливало, что плательщики налога на прибыль при реализации товаров за наличный расчет через розничную торговую сеть и магазины с площадью торгового зала не более 25 м², а также на рынках, ярмарках, выставках-продажах уплачивают налог на прибыль в фиксированных суммах, а предприниматели — подоходный налог на доходы в твердых суммах. Эти суммы предписывалось устанавливать областным, а в Минске городским властям дифференцированно по каждой торговой точке. Как рассчитать их? Об этом должны были позаботиться ГГНИ, Минэкономики, Минфин и Минторг. Именно им постановление предписывало в месячный срок подготовить соответствующие рекомендации.

Неизвестно, получили ли в течение месяца эти рекомендации в областях и столице, но до конца августа о сборе указанного налога власти не вспоминали и лишь 26 числа устами начальника минской городской налоговой инспекции в одной из столичных газет было рассказано, что юридическим лицам и предпринимателям до 1 сентября предстоит уплатить миллионы рублей за июль, август и сентябрь. При этом сам документ исполкома нигде не публиковался.

Вот это и вызвало стихийный протест торговцев, довольно быстро принявший организованную форму.

... Под петицией протеста подписалось более 5 тысяч предпринимателей.

Признавая несовершенство новой системы налогообложения, торопливость ее принятия, городские власти 29 августа провели экстренное совещание. В нем приняли участие и представители мелкорозничной торговли, а также вице-президент Белорусского союза предпринимателей Сергей Пирожник, начальник Государственной налоговой инспекции по г.Минску Виктор Дашкевич, другие ответственные работники Мингорисполкома. Внимательно выслушаны все замечания предпринимателей. Принят ряд компромиссных положений. Во-первых, решение Мингорисполкома от 8 августа 1996г. № 584 "О порядке уплаты налога..." ввести в действие не с 1 июля, а с 1 октября 1996г. А в ближайшие дни предстоит доработать его и опубликовать в СМИ в установленном порядке.

Предложено рассмотреть вопрос о снижении базовых ставок фиксированных сумм налогов, не применять повышающих коэффициентов к торговым точкам в зависимости от категорийности улиц, т.к. в случае их применения получается как бы двойное налогообложение: уже арендная плата дифференцирована в зависимости от местонахождения торгового объекта. Аренда же одного торгового места на стадионе "Динамо" — $400 в квартал, что тоже не слабо. Планируется предусмотреть льготы для инвалидов, одиноких матерей, воспитывающих несовершеннолетних детей, пенсионеров, а также учесть интересы представителей низкооплачиваемых категорий трудящихся, заработная плата которых значительно ниже прожиточного минимума и которые вынуждены по несколько дней в неделю "приторговывать" на рынке. Для них предлагается установить фиксированные ставки налогов не на месяц, а за фактически "коммерческие" дни, скажем, субботу, воскресенье. Они должны быть указаны в лицензионном документе и послужат отправной точкой для исчисления налога. Детально обсуждены, пересмотрены и другие положения документа.

После принятия его в новой редакции "НЭГ" опубликует это решение.

Олег ЧЕРНОВ

Последние кредитуют первых

Автомобиль у нас хочет иметь каждый. Но при существующей (бескредитной) системе продаж возможность его покупки рядовым гражданином невелика. И вот этому рядовому гражданину предлагают выход.

Этот выход нашло СП "Белавтокредит". А точнее — заимствовало то ли от соседей-поляков, то ли из далеких Аргентины и Бразилии. В чем его суть? В том, что собирается группа граждан и ежемесячно сбрасывается по энной сумме, которой хватает, скажем, на пару автомобилей. После этого эти же граждане один из двух автомобилей разыгрывают, т.е. выявляют счастливца, который, уплатив одну шестидесятую стоимость автомобиля, будет пользоваться им как купленным в кредит, выплачивая остальную сумму ежемесячно в течение 5 лет. Второй автомобиль отдается тому, кто на конкурсе сразу внесет наибольшую долю стоимости авто.

И вот в минувшую субботу в гостинице "Октябрьская" состоялся первый такой акт — акт распределения 3-х автомобилей "Шкода". Группа кредиторов-соискателей состояла из 120 человек. Но сообща (по нашим прикидкам) они оплатили не меньше десятка автомобилей, ибо многие вносили сразу по несколько месячных платежей.

Розыгрыш проходил с помощью лототрона, публично, на глазах соискателей "Шкод" и журналистов. Счастливцем оказался гражданин, имевший номер 29. И это хорошо. Ибо выпади, например, № 6 или 89, неминуемо возник бы казус: достали "6" или "9", "89" или "68". Организаторы упустили мелочь — пометить низ или верх цифр-перевертышей. Два других автомобиля ушли к участникам, которые оплатили их стоимость сразу на 83 и 58 процентов.

Розыгрыш только трех автомобилей позволил СП оставить в своем распоряжении на некоторое время энную сумму. Кроме того, предприятие, неофициально именуемое автоклубом, берет небольшую наценку с участников за свои услуги — 0,33% от стоимости автомобиля. Так что финансовая основа для его нормальной деятельности вроде есть.

На данный момент сформирована пока только 1 группа. Надо полагать, что число желающих стать членами автоклуба вырастет. Принимаются туда как физические, так и юридические лица. Если верить пресс-релизу, то, например, в Польше в таком автоклубе насчитывается 150 тысяч человек.

Конечно, эта система хороша для тех, кому повезет, т.е. кто получит автомобиль в первый или второй год участия. Но ведь кому-то придется ждать своей очереди пять лет, каждый месяц отдавая деньги "ни за что", так как никаких процентов вам не начисляется. Получается система, когда последние кредитуют первых. Некоторые пионеры автоклуба задавали вопросы по поводу гарантии своих взносов — вдруг предприятие прекратит существование. Ответ главного консультанта системы продаж Фернандо Сантурио был таким: "Причин для закрытия быть не может, мы намерены здесь работать в течение лет 50 как минимум. Этому может помешать разве что только война".

Комментировать ответ господина Сантурио нам не хотелось бы. Пусть каждый желающий сесть за руль "Шкоды" сам решает, как реализовать свою мечту — через автоклуб или как-то по-иному.

Алексей ВЕЛИКОСЕЛЕЦ

Профсоюзы защищают мелких предпринимателей

Президиум Совета Федерации профсоюзов выразил озабоченность в связи с состоявшимися 28 августа стихийными выступлениями работников мелкорозничной торговли на рынках Минска. Эти выступления были вызваны новым порядком уплаты налогов при реализации товаров, работ, услуг за наличный расчет через розничную торговую сеть, а также на рынках, ярмарках, выставках-продажах.

По мнению профсоюзов, такой подход к этому виду предпринимательской деятельности противоречит действующему законодательству, Указу Президента "О государственной поддержке малого предпринимательства", политике государства по обеспечению занятости населения, может привести к ликвидации десятков тысяч рабочих мест, росту цен и снижению уровня жизни людей.

Федерация профсоюзов настаивает на широком участии общественности и профсоюзов в подготовке решений, затрагивающих интересы населения республики.

Галина АКУЛОВА, пресс-секретарь Совета ФПБ

Подозрительность

государства и населения к предпринимателям не дает им возможности сыграть свою историческую роль

В 1991 году новых субъектов хозяйствования было всего лишь 2 тысячи, ныне — 300 тысяч. Что дал этот процесс обществу, государству?

Во-первых, разрешение ряда узловых вопросов: обеспечение продовольственными и промышленными товарами; снятие проблемности многих бытовых услуг; снабжение промышленного сектора государства сырьем, материалами, комплектующими изделиями стало носить рыночный характер, более прогрессивный. Во-вторых, существенное продвижение в социальном аспекте. Для инициативных людей нет проблем с работой. Для менее инициативных создано около 200 тысяч рабочих мест. В-третьих, в доход государства перечислено 2,5 трлн. руб.

И все же однозначно позитивно создание негосударственного сектора оценить нельзя. Существует множество нерешенных серьезных проблем.

Появление предпринимателей породило резкое расслоение общества. Если по утверждению статистики 6% наиболее богатой части населения получают половину всех денежных доходов, то около 90% жителей республики пока что не могут приобрести товары длительного пользования. По различным оценкам, у белорусских предпринимателей капитал достигает 3—5 млрд.долл., инвестиции же к началу 1995 года по сравнению с 1990 годом составили всего 17%, причем капвложения бизнесменов оказались на уровне десятитысячных долей процента.

Сегодня нам требуется 50 млрд.долл. капвложений. Где "найти" такую астрономическую сумму при пассивном поведении отечественного предпринимательского капитала?

Официальные данные свидетельствуют о преобладающем удельном весе предпринимателей в сфере торговли и общественного питания: почти 50% новых структур сосредоточено именно здесь. Производством товаров народного потребления занято около 8% малых предприятий и обществ с ограниченной ответственностью, каждый третий кооператив; на науку и научное обслуживание приходится всего около 5%.

Структуры взаимодействуют главным образом между собой. Удельный вес товаров, работ, услуг для населения стабильно небольшой — около 30%, на транспорте, в строительстве, юридических учреждениях — 2—8%.

Самостоятельность и независимость агентов, действующих на рынке, может быть достигнута, как известно, путем внедрения всех форм собственности и их развития. Проведенные автором исследования на ряде малых предприятий показывают, что они, как правило, не содержат сколько-либо серьезной технической базы. Труд работников преимущественно ручной. Технология в ряде случаев не отличается оригинальностью, автоматизация отсутствует. По ряду причин предприниматели не стремятся к созданию собственной производственной современной базы, предпочитают аренду развитию мощностей своими силами.

И это очень тревожное явление! Количественный фактор, не переходит в качественный. Последнее же обстоятельство не позволяет говорить о каком-то серьезном развитии негосударственного сектора. Разрыв между количеством и качеством выглядит особенно фантастическим на примере таких государств, как Южная Корея, Япония и ныне — Китай. В этих странах еще десятилетия назад осознали важность качественного роста мелких и средних предприятий, сделали его предметом государственной заботы.

У нас движение предпринимательства слабое, весомой отдачи по большому счету ни государство, ни общество от него не ощущают. Формирование макросреды, в которой главную роль призвано играть государство, происходит неудовлетворительно. Макроэкономические факторы усугубляются микроэкономическими. Суть последних можно свести к неэффективности экономического механизма действующих рыночных форм.

Что же делать? Ответ однозначный: формировать предпринимательскую среду.

Во-первых, без этого невозможно создание рыночной экономики. С помощью малых и средних предприятий государство должно уменьшить свое участие в материальном производстве, его функции возьмет на себя рынок. В корне должны измениться отношения собственности, формы и методы управления. Появится не используемая у нас более полувека инфраструктура в составе рынков ценных бумаг, рабочей силы, средств производства и др., будет достигнуто единство производителя и собственника. Резко возрастет мотивация труда. Экономическая революция при этом преследует одну цель — повышение качества жизни.

Во-вторых, предпринимательство — важнейший инструмент приватизации, качественно новый процесс в материальной сфере. Малые предприятия на основе приватизации формируют агентов рыночной экономики, способствуют росту эффективности производства, избавляют государство от неоправданных во многих случаях функций собственника, пополняют бюджет, создают конкурентную среду.

Малые предприятия выполняют как минимум две важнейшие функции совершенной конкуренции:

а) формируют количество рыночных агентов;

б) делают невозможным для производителя влияние на ценообразование.

В ближайшие два года намечается довести долю негосударственного сектора по стоимости основных фондов до 20—30%, к 2000 году — сузить его до 50%. Где же взять капитал для выпуска госимущества? Если ориентироваться на средства трудящихся, то реформирование отношений собственности растянется на ... 60—70 лет! Экономические преобразования теряют всякий смысл.

Субъектами приватизации могут быть главным образом предприниматели с их склонностью к новаторству, интеллектуальному поиску новых комбинаций. Они и инвестиционный капитал, как отмечалось, имеют немалый.

Результативность зарождающегося сектора экономики возрастает в том случае, если наметившиеся прогрессивные изменения будут происходить по инициативе государства и при его конкретной и действенной экономической поддержке.

Формирование предпринимательской макросреды это:

— стабильность государственной экономической политики;

— государственная поддержка предпринимательства;

— регулирование хозяйственной деятельности предпринимателя;

— создание благоприятного психологического климата;

— правовая защищенность.

Стабильная государственная экономическая политика нужна, просто необходима для уверенности предпринимателей в том, что они не станут жертвами конъюнктурных политических решений или кампаний.

Суть такой политики могла бы заключаться в следующем:

— наличие и неизменность поставленной цели;

— какую экономику будет создавать правительство?

— чем цель подкрепляется?

— гарантии неизменности политики.

Заметим, что в республике курс на формирование рыночной экономики юридически подтвержден только 3 марта 1995 года Указом Президента N 101 "О мерах по совершенствованию реформирования государственного имущества".

Итак, цель поставлена — рынок. На макроуровне названы приоритетные отрасли на ближайший период:

— топливная и нефтехимическая;

— радиоэлектроника;

— наукоемкое машиностроение;

— деревообработка.

Предприниматель, обладая подобной информацией, может ориентироваться в инвестиционной деятельности, привлечении материальных ресурсов.

К сожалению, заслуживающая всяческой поддержки отраслевая приоритетность выглядит декларативной. Не определен экономический механизм достижения поставленных целей — инвестиционная государственная приоритетность, кредитная и налоговая политика, ценообразование.

Сущность государственной поддержки предпринимательству могла бы состоять в экономически обоснованной налоговой и кредитно-денежной политике, обеспечении права собственности, наличии свободных цен, формировании рыночной инфраструктуры.

Налоговая и кредитная политика имеет решающее воздействие на материальное производство.

Как известно, функции налогов состоят в их фискальном, регулирующем, стимулирующем и распределительном характере. Обладает ли налоговая система названными качествами? В настоящее время — нет.

Не обеспечивается стимулирующая функция налогов, ибо они не учитывают научно-технический прогресс, передовую технологию, экспорт; регулирующая роль налогов также негативна, т.к. не осуществляется отраслевое регулирование предпринимательства.

Число налогов на республиканском и местном уровнях — свыше 3-х десятков, обеспечиваемое инструкциями, представляется довольно сложным и громоздким механизмом.

Заимствуя налоговый опыт динамично развивающихся стран следовало бы учесть:

— длительность деятельности хозяйствующего субъекта (при определенном сроке планируемой деятельности ставка уменьшается);

— отраслевое регулирование предпринимательства (ставка изменяется с учетом характера работы субъекта);

— применение передовой техники и технологии (снижение налоговой нагрузки);

— экспортные поставки (снижение);

— налоговые каникулы;

— дифференцированный подход к налогам при приватизации и др. Кредитно-денежная политика должна получить стимулирование банковского кредитования производства. Иначе едва ли будут достигнуты неотложные цели;

— уменьшение кредитной ставки;

— увеличение удельного веса долгосрочных кредитов;

— создание реального института кредитных гарантов.

Ведь в совокупности названные причины привели к тому, что кредит для частного производителя стал попросту нереальным. Кредитная масса по отношению к валовому внутреннему продукту за последние пять лет уменьшилась с 70 до 15%; долгосрочные кредиты составляют около 9%, а на долю "частника" в прошедшем году пришлось всего лишь 0,5% всех кредитов.

Немало искусственного, бюрократического в регулировании хозяйственной деятельности малых форм хозяйствования. Процедура регистрации все еще разрешительная, формы отчетности громоздкие, всего лишь четверть хозяйствующих субъектов, и то в лучшем случае, отчитывается перед статистикой. Обработанные отчеты государственными властными структурами практически не учитываются. Недоумение вызывает лицензионная деятельность; за рассматриваемый период (пять лет) число лицензируемой деятельности менялось трижды, сегодня равно 88, по которым 33 министерства и ведомства принимают решения.

Пересмотр названных аспектов является неотложным. Регистрация должна стать учетной, немотивированный отказ при этом недопустим. Следовало бы не только упростить, но и сократить до целесообразного минимума отчетность. Подавляющее большинство лицензий отменить, их роль призвано играть законодательство.

Исключительно острой и болезненной выглядит сфера морально-психологического климата. Менталитет населения стойко и упорно формирует неуважение как к предпринимательству, так и к предпринимателям. Спустя полгода после вступления в силу закона о предпринимательстве (февраль 1992г.) менее 1% опрошенных из почти 3 тысяч различных групп жителей имели свое дело, 79% (внушительное большинство!) не хотели бы его иметь. Может плохо разобрались с сущностью явления, присматривались, изучали? Нет, причины гораздо более серьезные: неприязнь, духовное отторжение. Через пять лет после принятия отечественного законодательства ситуация не меняется — в марте 1996 года всего лишь 4% (!) опрошенных ответили, что их интересует предпринимательство. Только 6,5% в 1994 году и 6% в 1995 году респондентов ответили, что считают предпринимателей спасителями национальной экономики.

Данные свидетельствуют: у бизнесменов пока нет социального фундамента. И как бы ни была остра необходимость предпринимательства, следует серьезно и государству, и коммерческим структурам заняться имиджем предпринимателя. И делами, и идеологически показать позитивность происходящих изменений.

Развитие предпринимательства в республике, его исключительно важная роль в проведении экономических реформ, требует, как свидетельствуют исследования, активного включения регулирующих функций государства. Стимулирование деловой, в т.ч. и инвестиционной активности независимо от форм собственности откроет здоровые перспективы предпринимателям как субъектам создаваемой в Республике Беларусь рыночной экономике.

Виктор ПЫКО,
доцент БГЭУ

ШОУ-БИЗНЕС

Как песня строить и жить помогает

Крылатую строчку из популярного шлягера времен Леонида Утесова сегодня могут с полным основанием взять в качестве девиза международного фестиваля "Славянский базар" в Витебске его организаторы, а также власти города и простые обыватели.

"Горластый младенец" с берегов Двины (так окрестили "Славянский базар" к его пятилетию записные острословы) вырос из некогда официозного фестиваля польской песни.

Но как заметил поэт Евтушенко, "пришли иные времена, взошли другие имена". Польские меломаны резко охладели к советской эстраде, и бразды правления фестивалем взяли на себя концертная фирма "Ирида" из Москвы, "Рок Академия" из Киева и Витебская дирекция фестивалей. Они создали международную корпорацию "Славянский базар", добились включения витебской фиесты в престижный список всемирного объединения организаторов фестивалей (FIDOF) и сделали песенный праздник едва ли не самым "звездным" по составу гостей и участников в странах Содружества.

На пятом году сотрудничества у компаньонов случился финансовый скандал: киевская "Рок Академия" отказалась оплачивать банкеты и другие увеселительные мероприятия "протокольного" толка, которыми, помимо всего прочего, тоже богат "Славянский базар". Строптивых украинцев "отчислили" из состава учредителей. Теперь Россию представляет национальный оргкомитет "Славянский базар", Беларусь — Витебская дирекция фестивалей, а Украину — украинский центр культуры и искусства в Москве. По утверждению организаторов, ежегодные расходы на "Славянский базар" составляют как минимум миллион долларов. Сумма эта распределяется поровну.

— Не буду говорить за партнеров, но вообще-то мы проводим фестиваль, как правило, в долг, — говорит вице-президент корпорации "Славянский базар", директор Витебского городского центра культуры Родион Басс. — Потом практически целый год рассчитываемся, одновременно отбиваясь от ревизоров и контролеров разных рангов и уровней. В этом году впервые обратились за поддержкой в госструктуры и напрямую к Президенту республики Александру Лукашенко, хотя предыдущие четыре года умудрялись жить на самоокупаемости, спонсорской поддержке и доходах от рекламы. Мизерные суммы перечисляло Министерство культуры Беларуси. В прессе уже прокатилась волна публикаций о "странной" судьбе 2,5 млрд. рублей, выделенных Президентом, на которые претендовали не только мы, но и ансамбль "Песняры", и местные власти. В результате имеем пока процентов 80 средств от необходимых для того, чтобы "закрыть" счета уже проведенного фестиваля. Хорошо еще, что нас, как прежде, солидно поддержали фирмы "Кока-кола", "Паулиг", "Хелен", кондитерский комбинат "Витьба", производственное объединение "Витязь", белорусско-германское предприятие "Белвест".

И все же у Витебска есть объективные резоны не только гордиться "Славянским базаром", но и принимать его радушно у себя из года в год.

— Абсолютно беспочвенен спор о том, нужен или не нужен "Славянский базар" Витебску, — убежден председатель местного горисполкома Михаил Григорьев. — Не буду говорить об огромном культурном значении этого грандиозного праздника и о его политическом имидже. Скажу как хозяйственник. Посмотрите, как преображается город в дни фестиваля: нарядный, веселый, чистый, пусть и слегка бесшабашный. Но вот деталь: милицейская статистика "базарного" периода практически не фиксирует серьезных инцидентов и нарушений общественного порядка. А сколько престижных заказов получают наши предприятия и фирмы, сколько взаимовыгодных контрактов оформляют деловые люди и сосчитать трудно.

И действительно, в этом году, к примеру, из почти 40 млрд. рублей, изысканных властями из внебюджетных источников для подготовки Витебска к приему гостей, хороший куш смогли "урвать" себе коммунальщики для завершения строительства моста через речку Лучесу, трамвайно-троллейбусное управление и автобусный парк для приобретения машин и даже органы охраны правопорядка для укрепления материальной базы. Получить средства "под фестиваль" непросто. Но это стимулирует деловую активность различных ведомств и уже этим идет на пользу горожанам.

— За фестиваль пришлось выложиться основательно, — признался молодой пенсионер, бывший военный летчик. — Не в смысле траты денег, наоборот! Устроились с женой посудомойками в одном из фестивальных кафе возле Амфитеатра. Не поверишь, за неделю заработали 700 долларов. Это не считая того, что потратили на билеты "звездных" концертов и питались, считай, бесплатно. Причем билеты покупали не лишь бы какие, не входные по 40 тысяч, а на хорошие места, по 100—120 тысяч рублей. Так что и удовольствие, и польза, и приварок к пенсии хороший. Если получится, в следующем году повторю это "на бис"...

Таких "семейных дуэтов" и просто людей расторопных, не ленивых, легких на подъем "Славянский базар" ежегодно востребует сотнями. И в какой-то степени, пусть и временно, снижает острую напряженность растущей безработицы, позволяет найти свою "копейку" замучившимся в вынужденных отпусках работникам промышленных предприятий, не говоря уже о тех, кто непосредственно занят обслуживанием самых разнообразных прихотей и нужд фестиваля искусств.

И в последующие годы следует ожидать не только роста популярности "Славянского базара", но и большей коммерческой отдачи от него за счет туристов, увеличения продажи в дни его проведения товаров и продуктов, роста объема оказываемых услуг. Именно поэтому минские власти довольно ревностно относятся к фестивалю, ведь в столице республики ничего подобного пока нет. А очень хотелось бы пригласить побольше гостей, чтобы основательно и вполне законно уменьшить содержимое их бумажников.

Константин СЕВЕРИНЕЦ

Программа-2000: иллюзии и реальность

(Окончание. Начало на с. 1)

Вспомним, как пытались привлечь иностранные инвестиции в середине 1994 года. Предполагалось, например, создать свободную экономическую зону в районе Бреста (указ Президента, октябрь 1994г.), технопарк в Минске (указ Президента, октябрь 1994г.), утвердить целевую программу по привлечению иностранных инвестиций (постановление Кабинета Министров, IV квартал 1994г.) и т.д. Однако в реальности документы по свободной экономической зоне в районе Бреста, программа по привлечению иностранных инвестиций приняты только в текущем году. О технопарке же никто и не говорит...

Большие проблемы с торговым балансом: сальдо за 6 месяцев 1996 года — минус 871,5 млн.долларов США. Читаем Программу 1994 года: "выравнивание торгового и платежного баланса". Опять вспомним: сальдо внешней торговли за 6 месяцев 1994 года сложилось в размере минус 30 млн. долларов. В какую сторону выравняли?

Что сделано в сельском хозяйстве? В проекте Основных направлений записано: "завершить первый этап акционирования перерабатывающих и обслуживающих сельское хозяйство предприятий". В программе 1994 года сказано: "осуществить в 1994 году — первом полугодии 1995 года преобразование перерабатывающих и обслуживающих предприятий в открытые акционерные общества с передачей не менее 40% акций производителям сельскохозяйственной продукции". В нынешнем документе указывается на необходимость передачи земли, недвижимости и другого имущества колхозов и совхозов в частную или коллективно-долевую собственность с последующим добровольным объединением работников в крупные сельхозколлективы: закрытые и открытые акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью, кооперативы и т.д. Антикризисной программой предусматривалось создать необходимые условия для проведения структурной реорганизации сельскохозяйственных предприятий путем преобразования колхозов, совхозов в акционерные общества. Почему эти проблемы не решались? И какие нужны гарантии, чтобы они были выполнены сейчас?

Подобные сравнения позволяют сделать вывод: проект программы Основных направлений социально-экономического развития Республики Беларусь до 2000 года, мягко говоря, оставляет желать лучшего. Так может и не нужна эта программа вовсе? Ну жили же мы год без нее (срок действия Программы неотложных мер по выходу экономики Республики Беларусь из кризиса закончился в июне 1995 года). Нет, нужна! Для народа — поскольку обещает быстрое улучшение жизни (поэтому и оставляет желать лучшего), для власти — в качестве народной поддержки проводимой политики. Юридически последнее выражается в создании нормативно-правовой базы реформ посредством указов Президента до принятия соответствующих законов Верховным Советом. Это не прошло в Верховном Совете двенадцатого созыва при одобрении Программы неотложных мер по выходу экономики Республики Беларусь из кризиса. Может пройдет сейчас?

А как же реальная экономика? Да как и раньше, когда каждый шаг действительного движения важнее дюжины программ. И вообще правы те, кто утверждает, что цель — ничто, движение — все. Только вот для движения, которое ведет вперед, должны приниматься верные решения, использоваться рациональные методы их подготовки. А это применительно ко всей экономике возможно только на основе терпимого демократического подхода. Это как раз та отличительная черта обществ, уровня жизни которых мы хотим достичь. Необходимо найти равнодействующую интересов различных групп населения. Это очень сложное дело. Единственный реальный механизм в данном случае — парламент. Возможно, Верховный Совет — не самый эффективный орган государственного управления, но, как свидетельствует история, без открытого, честного, компетентного согласования интересов неверные решения, принимаемые субъективно, погубили и плановую экономику, и перестройку, и СССР, значительно усложнили переход к рыночной экономике. Ибо четко срабатывает правило: самый верный способ быть обманутым — считать себя умнее других.

Николай ПАНКРУТСКИЙ,
кандидат экономических наук

Где и как найти средства для инвестиций

(Окончание. Начало на с. 1)

Анализ основных характеристик инвестиционного процесса говорит о следующем. За последние пять лет объем валовых капиталовложений сократился в два раза, а в основные фонды промышленности и строительства — в 2,5 раза. Для сравнения: объем промышленного производства за этот же период сократился на 40%. Идет интенсивный процесс старения основного капитала. Так, износ основных фондов приблизился к 60%, а в некоторых отраслях — к 80%.

Весьма интересны структурные характеристики инвестиционного кризиса. Наименее задетой кризисом оказалась практически единственная отрасль. Это связь. Капиталовложения в нее в 1995 году по сравнению с 1991 годом составили 122%. Малопонятным является снижение инвестиций в наиболее прибыльные отрасли, такие как транспорт, торговля и общепит, жилищное строительство. Объем инвестиций в эти отрасли сократился соответственно в 1,6 и 2,7 раза. Вложения в активную часть основного капитала — машины и оборудование — уменьшились с 5,1 млрд. рублей в ценах 1991г. до 1,9 млрд. в 1995 году, т.е. в 2,8 раза.

На фоне резкого сокращения инвестиций в оборудование ситуация по другим направлениям инвестирования выглядит более благоприятно. Например, расходы на строительно-монтажные работы сократились за 5 лет на 65%, а их доля в общем объеме капиталовложений достигла 55% по сравнению с 53% в 1991 году. Оценивая в целом динамику капиталовложений за последние годы, необходимо признать, что далеко не все происходящие процессы нужно считать негативными. Значительную часть сокращения инвестиций в военную промышленность, сельское хозяйство, другие неэффективные отрасли следует признать как позитивный фактор, потому что зачастую эффективность вложения в эти сферы была нулевой и даже отрицательной. Сокращение инвестиций в этих случаях по существу увеличивает эффективность капиталовложений в масштабах всей экономики. Кроме того, прекращение расходования средств на восстановление морально устаревшего за последние годы оборудования является экономически целесообразным.

Об источниках финансирования инвестиций

В 1995 году за счет собственных средств было профинансировано: государственными предприятиями — 43% объема капвложений, частными — 0,23% и предприятиями с участием иностранного капитала — 2,1%. За счет централизованных ресурсов финансировалось 25,9% капиталовложений. Доля частных и смешанных инвестиций настолько невелика, что не позволяет говорить о каком-то сдвиге от традиционной структуры, в которой доминирующие позиции занимают чисто государственные предприятия.

Особый интерес в этом плане представляет жилищное строительство. С 1991 по 1995 годы площадь вводимого жилья сократилась на 44,5%. При этом площадь жилья, построенного за счет государственных источников, уменьшилась на 74%, а за счет средств населения — только на 4%. Жилье оказалось наиболее привлекательной сферой для частного инвестирования. В 1993—1994 годах площадь жилья, возведенного за счет негосударственных источников, уверенно превышала уровень 1991 года. Так, в 1991 году негосударственные организации ввели 1,423 тыс.квадратных метров, а в 1995 — 1,495 тыс., а население соответственно 815 тыс. и 1,069 тыс. квадратных метров. Это при том, что официальная статистика существенно приуменьшает масштабы жилищного строительства, не регистрируя строительство дач, масштабы которого огромны. Но, к сожалению, нет даже косвенных оценок объемов инвестиций в эту сферу.

Поддержке жилищного строительства и инвестиций в непроизводственную сферу способствует изменение структуры госкапвложений, перераспределение бюджетного финансирования в пользу местных бюджетов. Местные власти, как правило, не направляют свои ресурсы в производство. Благодаря этому финансирование строительства жилья и объектов социальной сферы в государственных инвестиционных расходах существенно возросло, и его удельный вес составляет порядка 60%.

Наряду с бюджетными расходами одним из основных источников финансирования капиталовложений являются внебюджетные фонды. За счет производственных внебюджетных фондов в 1995 году было профинансировано 14% всех капиталовложений. Внебюджетные фонды вполне можно рассматривать как элемент системы государственного финансирования инвестиций. Многие из них оказались неэффективными.

В общем объеме инвестиций, осуществляемых предприятиями, резко уменьшилась доля прибыли как одного из главных источников накопления. В 1995 году она составила 28% в накоплениях предприятий при 17% в 1991 году, но никто не знает, какая часть ее пошла на финансирование инвестиций. Нет статистики.

За счет амортизационных отчислений в 1991 году осуществлялось 36% инвестиций, а в 1995 — не более 27%. Объем долгосрочных кредитов коммерческих банков за последние 5 лет не превысил 4—5% от общей суммы кредитных ресурсов государства. В первом полугодии текущего года этот показатель возрос до 16%.

Еще один источник финансирования капвложений — иностранные инвестиции. Объемы накопленного капитала мизерны. На конец 1995 года они составляли 465 млн.долларов, из которых прямые инвестиции — 45 млн.долларов. Это значит, что в общей структуре инвестиций инокапитал составляет только 3%.

О потенциальных источниках инвестиционных накоплений

Первый наиболее очевидный источник — это амортизационные отчисления. Но необходима разработка новой амортизационной политики, которая предусматривала бы индексацию амортизационных отчислений, учитывая изменение восстановительной стоимости реальных активов, разделение счетов предприятий и установление жесткого контроля за использованием амортизационных отчислений на развитие и модернизацию производства.

Увеличение финансирования за счет прибыли представляет не техническую, а общеэкономическую проблему. Склонность к инвестированию может увеличиваться при условии стабильного экономического развития и снижении инфляции до приемлемого уровня.

Сбережения населения, несмотря на их величину, все-таки трудно рассматривать как существенный потенциальный источник инвестиционных ресурсов. Величина реальных доходов населения резко снижается, что не позволяет рассчитывать на существенное повышение объема сбережений. Происходит отток денежных средств юридических и физических лиц из финансового сектора. Потенциально имеются некоторые резервы для использования на инвестиционные нужды сбережений наиболее состоятельной части населения. Правда, эти средства либо уже используются (строительство коттеджей), либо вообще уходят за границу. Однако отсутствие реальных шансов на увеличение притока средств в виде долгосрочных депозитов не означает, что инвестиции не могут быть расширены за счет имеющихся кредитных ресурсов коммерческих банков. Задача заключается в создании условий, чтобы доля долгосрочных кредитов поднялась до 20% от общей суммы кредитных вложений в экономику. Ключевым фактором здесь является высокая степень риска и неопределенности предпринимательской деятельности.

В последнее время стали действовать некоторые налоговые скидки на инвестиции, но влияние такого рода инструмента на инвестиционную деятельность пока трудно оценить. Другие же виды льготирования предприятий, кажется, уже исчерпаны.

Ощутимым источником финансирования могли бы служить средства, утекающие за рубеж. Сегодня это порядка 10 млрд. долларов в год. Даже при самом благоприятном климате далеко не все они пойдут на накопление внутри страны, но потенциальные возможности этого источника очень велики. Однако главным внутренним источником финансирования инвестиций в сложившейся ситуации может быть только увеличение кредитной эмиссии с жесточайшим контролем ее использования только на нужды производства. Другого выхода внутри государства практически не видно.

На фоне перечисленных потенциальных ресурсов иностранные инвестиции выглядят каплей в море. Однако в нынешних условиях наиболее эффективным комплексным инвестиционным резервом являются именно иностранные инвестиции. Ибо финансирование капиталовложений только за счет внутренних источников означало бы дальнейшее сокращение потребления, что не может быть приемлемым по социально-политическим причинам.

В комплексе разрабатываемых мер наиболее важными в области привлечения иностранных инвестиций являются следующие. Необходимо определиться, какой режим функционирования иностранных инвестиций мы будем осуществлять — национальный или преференциальный. Осуществление национального режима в условиях нестабильности, отсутствия инфраструктуры ставит в дискриминационное положение иностранного инвестора и дискредитирует саму идею национального режима. Поэтому целесообразным сегодня представляется осуществление преференциального, т.е. льготного режима для иностранных инвестиций, что уже нашло свое отражение в Указе Президента N 244 от 8 июля 1996 года. Это режимы инвестиционного налогового кредита, ускоренная амортизация высокотехнологичного оборудования, беспошлинный импорт оборудования под инвестиционные проекты и ряд других мер.

Вторым важным фактором привлечения иностранных инвестиций является их правовое обеспечение. Под этим понимается: частичное закрепление в законодательстве преференциального режима, принятие и публикация списков приоритетных и закрытых отраслей для иностранных инвестиций, четкое определение видов ограничений для иностранных инвесторов, введение разрешительного порядка создания предприятий с иностранными инвестициями (регистрация предприятия целесообразна при вложении не менее 250 тыс.долларов иностранных инвестиций), законодательная защита иностранных инвесторов от ухудшения условий инвестиционной деятельности в течение десяти лет, решение вопроса о форме владения землей иностранными инвесторами с четкими гарантиями неизменности условий.

Необходимо обеспечить иностранных инвесторов оперативной информацией о планах приватизации объектов республиканской и муниципальной собственности, сформировать систему отбора и мониторинга проектов. Последняя необходима для выбора и продвижения наиболее перспективных проектов для белорусской экономики и защиты от инвестиций, которые не отвечают национальным интересам.

Обязательным условием более широкого привлечения иностранных инвестиций является разработка механизма поддержки иностранных инвесторов, которая может осуществляться в административной и информационной формах. Административная поддержка должна включать в себя конференции, семинары, миссии по проблемам инвестиций, подготовку условий для визита перспективных инвесторов, подбор потенциальных партнеров среди белорусских предприятий. Информационная поддержка — это регулярная информация о законодательстве, состоянии рынка, перспективах развития экономики и т.д. Задача заключается в объединении усилий разных организаций, занимающихся сбором такой информации.

Очень важный вопрос — статистическое обеспечение инвестиций. Нынешний уровень статистики не отвечает международным стандартам. Нет достоверной информации об объемах иностранных инвестиций в экономику. Данные Минстата, Минэкономики, Минвнешэкономсвязей, Минфина расходятся в десятки раз. Необходимо разработать методику статистического учета, которая устранила бы путаницу и максимально приблизила статистику к международным стандартам. Главная задача здесь — обеспечение полного учета всех видов иноинвестиций, включая объявленные и фактически внесенные, прямые и портфельные, покупку недвижимости, приватизированные предприятия, реинвестирование прибыли и т.д.

Нынешняя ситуация на мировом рынке капитала позволяет предположить, что в ближайшее время конкуренция за иностранные инвестиции существенно обострится. Поэтому нужны и специальные меры по укреплению позиций республики среди потенциальных конкурентов. Это максимальное открытие экономики в отношении иностранных инвестиций, включая общую либерализацию инвестиционного режима, снятие большинства ограничений на деятельность иностранных фирм, введение четких правовых гарантий от национализации, конфискации собственности.

По оценкам экспертов, сегодня в республике имеется возможность привлечь иностранный капитал в реализацию около 200 проектов в различных отраслях народного хозяйства с оценочным объемом инвестиций в 2 млрд.долларов. Но реально можно рассчитывать только на привлечение венчурного, т.е. рискового капитала, который идет к нам в расчете на высокую норму прибыли. Примером такого инвестирования является совместный проект с предприятием "Форд". Обычный же капитал пойдет к нам не скоро. Они будут еще очень долго присматриваться.

В условиях продолжающегося кризиса и дестабилизации экономики воздействие государства на инвестиционную деятельность приобретает особое значение. Для повышения склонности к инвестированию необходима выработка набора правил игры в области экономической политики, без чего невозможно говорить о стабилизации как главном условии повышения инвестиционной активности и реальной реструктуризации экономики. И вот здесь с неизбежностью напрашивается вывод, что государству не обойтись без правительственного органа, который отвечал бы за весь комплекс вопросов, связанных с инвестиционной деятельностью, и был наделен для этого соответствующими полномочиями. Ни одна из ныне существующих структур, распыленных по различным ведомствам, не в состоянии решить проблемы инвестиционной сферы. Инвестиции нельзя рассматривать по отдельности, а только в комплексе. Сейчас нет, практически, проектов, которые финансировались бы за счет какого-то одного источника. Об этом говорит пример того же "Форда", где есть вливания государственного, частного и иностранного капитала. Ни Минфин, ни Минэкономики, ни Минвнешэкономсвязей не могут обеспечить комплексный подход в осуществлении инвестиционных проектов, их строгую государственную экспертизу.

Перспективным представляется и усиление регионального аспекта привлечения инвестиций, для чего необходимо разработать инвестиционные паспорта областей, где были бы видны возможности каждого региона и республики в целом по вопросам инвестирования.



Повышение оклада возможно...

Работаю в колхозе в должности бухгалтера 21 год. Образование среднее специальное. Сейчас у меня оклад такой же, как и у работников, которые только что пришли на работу после окончания техникума. Ранее в "НЭГ" было дано разъяснение, что бухгалтеру со стажем работы свыше 15 лет положена надбавка в размере до 20% должностного оклада. Касается ли это меня? Как должен учитываться мой стаж работы при оплате труда?

Т.ДМИТРИЕВА, Могилевская обл.

В соответствии с Квалификационным справочником должностей руководителей, специалистов и служащих в характеристиках в пределах одной и той же должности предусматривается внутридолжностное квалификационное категорирование по оплате труда. Так, по должности бухгалтер предусматриваются следующие категории: без категории, II категории и I категории, которые учитывают образование и стаж работы. Размер оплаты труда по каждой категории устанавливается нанимателем по основаниям, предусмотренным в коллективном договоре.

Учитывая ваш стаж в должности бухгалтера, возможно присвоение вам II категории, к которой предъявляются следующие требования: высшее экономическое образование без стажа работы или среднее специальное образование и стаж работы в должности бухгалтера не менее 3 лет.

По данному вопросу следует обратиться в аттестационную комиссию по месту работы или к руководителю предприятия. Повышение категории производится при наличии вакансии по этой должности или пересмотре штатного расписания.

Что касается надбавки за выслугу лет, предусмотренной для специалистов централизованных бухгалтерий, то на работников хозрасчетных предприятий, к которым относится и ваш колхоз, она не распространяется, если это не предусмотрено коллективным договором хозяйства.

Людмила ЛОБАЧ, главный экономист Минтруда

Контракты с пенсионерами

— Срок действия контракта с пенсионером подходит к концу. Какова дальнейшая судьба трудовых отношений?

— По соглашению сторон срок действия контракта может быть продлен до двух лет либо перезаключен на тот же срок, что был ранее. Если такое соглашение не достигнуто и ни одна из сторон не потребовала прекращения трудовых отношений, то в соответствии со ст. 30 КЗоТ контракт прекращает свое действие и превращается в договор, заключенный на неопределенный срок. В последующем контракт с таким пенсионером может быть заключен вновь на общих условиях.

— Можно ли заключать контракты с работниками, имеющими право на пенсию, если с ними уже заключены контракты в соответствии с другими нормативными актами, например, как со служащими госаппарата, либо для работы за границей или в Чернобыльской зоне и др.?

— Нет, нельзя. Есть специальные нормативные акты, которыми регулируются трудовые отношения данной категории работников. Это Положение о контрактах с работниками субъектов хозяйствования, являющимися юридическими лицами, утвержденное постановлением Госкомтруда № 15 от 28.01.1994г., Положение о порядке и условиях заключения контрактов со служащими государственного аппарата, утвержденное постановлением Совета Министров № 49 от 31.01.1994г. и другие. С подробной информацией по этим вопросам можно ознакомиться в книге, выпущенной Белорусским кадровым центром " Профессионал", "Контракты с отдельными категориями работников".

— Влияет ли заключение контракта с пенсионером на размер получаемой им пенсии?

— В настоящее время заключение контракта не оказывает никакого влияния на размер пенсии, назначенной и выплачиваемой пенсионеру, хотя ранее такая увязка была.

— При наличии права на какие виды пенсий можно заключать контракты?

— Закон "О пенсионном обеспечении" от 17.04.1992г. (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1992г., № 17, ст.275; 1994 г., № 8, ст. 111; 1995г., № 18, ст. 197) государственные пенсии подразделяет на две группы — трудовые и социальные. В соответствии со ст.4 этого же закона трудовые пенсии подразделяются на пять видов: по возрасту; по инвалидности; по случаю потери кормильца; за выслугу лет; за особые заслуги перед республикой.

В соответствии с Указом Президента № 350 от 1.09.1995г. и п.2 Положения контракты можно заключать только с лицами, имеющими право на одну из трех видов трудовых пенсий: по возрасту, за выслугу лет, за особые заслуги перед республикой.

С лицами же, имеющими право на социальные пенсии, а также на трудовые пенсии по инвалидности и по случаю потери кормильца, контракты заключать не допускается.

— Можно ли заключить контракт с работниками, которые получают пенсию на льготных условиях, т.е. в более молодом возрасте, а также работниками, которые получают пенсию за выслугу лет?

— Да. Это вытекает из пункта 2 Положения. Исключение предусмотрено лишь для тех, кто получает пенсию по инвалидности, по случаю потери кормильца и социальные.

— Требуется ли предупреждать работника о желании заключить с ним контракт?

— Работа кадровых служб по переходу от трудового договора, заключенного на неопределенный срок, к срочному трудовому договору, каким является контракт с работником, имеющим право на пенсию, должна начинаться с письменного предупреждения последнего о желании нанимателя заключить с ним контракт. Соблюдая требования ч.3 ст.25 КЗоТ, работник должен быть поставлен в известность не позднее чем за один месяц. Период предупреждения может составлять как месяц, так и более длительный срок (полтора, два месяца и т.д.) Смысл предупреждения заключается в том, чтобы работник мог самостоятельно решать вопросы своего последующего трудоустройства.

— Какие правовые последствия могут наступить, если наниматель известил работника позднее чем за месяц о желании заключить с ним контракт?

— В случаях, если работник не подлежит восстановлению на работе по другим основаниям, суд изменяет дату его увольнения с таким расчетом, чтобы трудовой договор был прекращен по истечении срока извещения, установленного частью 3 ст.25 КЗоТ. Это опирается на пункт 23 постановления Пленума Верховного суда № 5 от 17.06.96 г. (с последующими изменениями) "О некоторых вопросах применения судами законодательства при разрешении трудовых споров". Оно опубликовано в сборнике действующих постановлений Пленума Верховного суда по гражданским делам.

— Некоторые считают, что перед заключением контракта нужно сначала уволить пенсионера. Верно ли это?

— Нет, достаточно по истечении месячного срока предупреждения заключить контракт и издать приказ примерно такого содержания: "С 1 марта 1996г. с Жуковским С.В., достигшим пенсионного возраста и имеющим право на полную пенсию, заключить по соглашению сторон контракт сроком на один год". Таким образом, трудовой договор на неопределенный срок трансформируется в контракт без разрыва трудовых отношений.

— Работник отказывается, несмотря на предложение нанимателя, заключить контракт. Как быть?

— При отказе работника заключить контракт трудовой договор может быть прекращен по основанию, предусмотренному п.6 ст.29 КЗоТ — "отказ от продолжения работы в связи с изменением существенных условий труда".

— Требуется ли предлагать пенсионеру другую работу у данного нанимателя, получать согласие профсоюза или уведомлять его при увольнении по п.6 ст.29 КЗоТ?

— Поскольку данное увольнение не отнесено законодательством к тем, которые производятся по инициативе нанимателя и перечислены в ст.33 КЗоТ, уведомление профсоюза или получение от него согласия, как и предложения другой работы, не требуется.

— Как оформляется увольнение по п.6 ст.29?

— Сначала издается приказ об увольнении и на его основании в трудовую книжку работника вносится запись: "Уволен(а) вследствие отказа от продолжения работы в связи с изменением существенных условий труда (п.6 ст.29 КЗоТ)". Трудовая книжка должна быть вручена работнику и окончательный расчет произведен с ним не позднее чем в последний день работы. При задержке по вине нанимателя выдачи трудовой книжки и окончательного расчета работник может взыскать с нанимателя средний заработок за каждый день просрочки или вынужденного прогула при задержке трудовой книжки (ст. 98, 99 КЗоТ).

Виктор КРИВОЙ, заведующий отделом Комиссии Верховного Совета по социальной политике и труду

Инесса ЧИСТЯКОВА, начальник юридического управления Минтруда

Положены ли компенсации?

Прошу разъяснить, какие необходимы документы для получения денежной компенсации военнослужащим (кроме военнослужащих срочной службы), лицам начальствующего и рядового состава внутренних дел и прокурорским работникам, занимающим жилые помещения по договору найма или поднайма согласно постановлению Кабинета Министров РБ № 66 от 26 января 1996 г.? Действует ли данное постановление и распространяется ли на работников пожарной службы при Министерстве внутренних дел?

Л.ЛУЦЕНКО, г.Минск

Да, на работников военизированных пожарных служб МВД распространяется действие постановления Кабинета Министров Республики Беларусь № 66 от 26 января 1996 г. "О размерах денежной компенсации военнослужащим (кроме военнослужащих срочной службы), лицам начальствующего и рядового состава органов внутренних дел и прокурорским работникам, занимающим жилые помещения по договору найма или поднайма", а также и постановления Кабинета Министров Республики Беларусь № 309 от 6 мая 1996 г., "О внесении изменения в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь № 66 от 26 января 1996 г.", поскольку они отнесены к разряду военнослужащих. Для получения компенсации необходимо подать соответствующий рапорт на имя командира.

Виктор САВИЦКИЙ

Как оплачивается переподготовка

Какие производятся выплаты при направлении работников на повышение квалификации или переподготовку с отрывом от производства, практики после переподготовки?

Л.САМЦЕВИЧ, г.Барановичи

В соответствии со статьей 112 Кодекса законов о труде Республики Беларусь и Положением "Об условиях материального обеспечения слушателей системы повышения квалификации и переподготовки кадров", утвержденного постановлением Кабинета Министров № 709 от 30 декабря 1995г. за работниками, направленными на учебу, сохраняется средняя заработная плата по основному месту работы на весь срок обучения. При первоначальном профессиональном обучении лиц, принятых на предприятия, в организации и учреждения по рабочим профессиям, выплата им заработной платы осуществляется в размерах, предусмотренных для рабочих первого разряда, рассчитанного по Единой тарифной сетке.

Иногородним слушателям, направленным на повышение квалификации или первоначальное профессиональное обучение с отрывом от работы, выплачивается стипендия в размере 0,3 должностного оклада (тарифной ставки) в месяц и суточные по установленным нормам командировочных расходов на протяжении всего срока обучения, а также проезд к месту учебы и обратно на основании вызова из учебного заведения, но не более двух раз в год и проживание в общежитии или гостинице.

Практические занятия должны производиться во время обучения и оплачиваться в соответствии с действующим законодательством.

Игорь РЯБЦЕВ, ведущий экономист Минтруда

Продолжительность рабочего времени для воспитателей домов ребенка

Согласно постановлению Совмина РБ от 27.05.91г. № 204 продолжительность рабочей недели воспитателей специализированных домов ребенка 25 часов, а в Списках, утвержденных постановлением Минтруда РБ № 89 от 29.07.94г., — 36 часов. Чему верить?

А.ШАПКИНА, г.Витебск

В соответствии со статьей 44 КЗоТ Республики Беларусь сокращенная продолжительность рабочего времени на работах с вредными условиями труда устанавливается Списком производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск, утвержденным постановлением Госкомтруда № 89 от 29 июля 1994г.

Сокращенная продолжительность рабочего времени для отдельных категорий работников (статья 45 КЗоТ Республики Беларусь) устанавливается также другими законодательными актами.

Сокращенная продолжительность рабочей недели в пределах 25 часов установлена воспитателям специализированных домов ребенка постановлением Совета Министров Белорусской ССР "О мерах по улучшению работы специальных учебно-воспитательных учреждений для детей и подростков, имеющих недостатки в физическом или умственном развитии" от 27.05.91г. № 204.

Леонид БУЛАШ, ведущий специалист Минтруда

СПРАШИВАЙТЕ — ОТВЕЧАЕМ

Прихожане костела Святой Троицы в Ружанах Брестской области собирают средства на ремонт крыши костела, памятника архитектуры XVII века. В Польше можно купить качественную и долговечную жесть по той же цене, что и простую оцинкованную, т.е. менее прочную, в Беларуси. Имеет ли право костел привезти стройматериалы из-за рубежа без уплаты таможенной пошлины?

В.КОНОНЕНКО, Ружаны

Как сообщили "НЭГ" в Государственном таможенном комитете, согласно действующему законодательству строительные материалы, независимо от юридического статуса их покупателей и продавцов, не относятся к перемещаемым через таможенную границу республики товарам, подлежащим льготированию. (Как, например, гуманитарная помощь.) И ГТК — чисто исполнительный орган — не вправе самостоятельно облегчать или ужесточать бремя таможенных платежей ни для отдельных физических, юридических лиц и общественных организаций, ни в целом. Это компетенция правительства республики, куда и следует обращаться прихожанам костела. Равно как и другим культовым учреждениям, у которых возникают аналогичные проблемы.

Еще раз о льготах чернобыльцам

Судя по письмам, поступающим в "НЭГ", после выхода в свет Указа Президента Республики Беларусь N 349 от 1 сентября 1995г. "Об упорядочении некоторых льгот для отдельных категорий граждан", а также некоторых правовых актов Верховного Совета и Верховного суда республики у наших читателей нередко возникают проблемы, связанные с механизмом реализации льгот, предусмотренных Законом "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС". Разъяснения на вопросы читателей дают специалисты Минтруда Евгений ЕГЕРЕВ и Инесса ЧИСТЯКОВА.

Пунктом 1 указа Президента приостанавливалось действие норм законов, предусматривающих льготы и преимущества, включая и установленные Законом "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС", в частности, пункта 19 части первой статьи 18; пунктов 5, 8 и 9 части первой статьи 19; части второй статьи 19 (в плане распространения льгот, предусмотренных пунктом 15 части первой статьи 18), пункта 4 части первой статьи 20, пунктов 13, 14 части первой статьи 22, пункта 16 части первой статьи 23, пункта 1 части первой статьи 25 и статьи 39.

По Указу Президента N 349 принято заключение Конституционного суда N 3-29/95 от 26 декабря 1995г., которым пункт 1 указа признан несоответствующим Конституции и законам Республики Беларусь.

После этого принято распоряжение Президента Республики Беларусь от 29 декабря 1995г. N 259 РП "О соблюдении норм указов Президента Республики Беларусь", пунктом 1 которого предусмотрено до внесения изменений в соответствующие законодательные акты обеспечить безусловное соблюдение указов Президента, в числе которых и Указ N 349.

Вопрос о внесении изменений в нормы законодательства о предоставлении льгот рассмотрен в Верховном Совете и постановлением N 399-XIII от 26 июня 1996г. введен в действие Закон "О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Беларусь". Раздел II этого документа включает изменения и дополнения в Закон "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС", которыми предусматривается:

1. В статье 14 слова "находившиеся в период с 26 апреля по 31 мая 1986г. на данных территориях" исключить.

2. В пункте 9 статьи 15 слова "находившиеся в период с 26 апреля по 31 мая 1986 года на территориях радиоактивного загрязнения (включая детей, находившихся во внутриутробном состоянии)" исключить.

3. Пункт 13 части первой статьи 22 после слова "получение" дополнить словами" (в случае отказа при переселении от компенсации за жилье, которое принадлежит на праве личной собственности)".

4. Пункт 16 части первой статьи 23 исключить.

5. В части четвертой статьи 24 слова "пунктом 16 части первой статьи 23" исключить.

6. Статью 39 исключить.

Таким образом, из числа норм Закона Республики Беларусь "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС", приостановленных по Указу Президента N 349 от 1 сентября 1995г., две нормы (установленные пунктом 16 статьи 23 и статьей 39 названного Закона) исключены, одна (пункт 13 статьи 22) — изменена, другие — оставлены в редакции действующего Закона.

При этом исключенный пункт 16 части первой статьи 23 Закона имел следующее содержание: "Получение выезжающими ссуды в размере 10 тыс.руб. на каждого члена семьи для самостоятельного (при желании) приобретения или строительства индивидуального жилого дома (квартиры). Ссуда выдается за счет средств, предназначенных для капитального строительства, по месту приобретения или строительства жилья. Погашение ссуды производится банком ежеквартально по мере освоения средств на строительстве или осуществления купли-продажи, но не выше фактических затрат".

Исключенная статья 39 Закона имела следующую редакцию: "Работникам, командированным на строительство объектов, связанных с ликвидацией последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС, выплачивается 75% средней заработной платы по основному месту работы взамен суточных с возмещением затрат за счет средств, выделяемых республике на указанные цели".

Пункт 13 статьи 22 этого закона с учетом внесенного изменения имеет следующее содержание: "Граждане, эвакуированные и отселенные из зон эвакуации (отчуждения), первоочередного отселения и последующего отселения, а также самостоятельно покинувшие эти зоны после аварии (включая детей, находившихся во внутриутробном состоянии), имеют право на получение (в случае отказа при переселении от компенсации за жилье, которое принадлежит на праве личной собственности) беспроцентной ссуды на строительство или приобретение индивидуальных жилых домов с надворными надстройками, кооперативное жилищное строительство с погашением ее в течение 25 лет, начиная с третьего года после получения ссуды, а также на строительство садовых домиков и благоустройство садовых участков с погашением в течение 10 лет. Компенсация банкам потерь от предоставления указанной ссуды осуществляется за счет средств бюджета".

Остальные приостановленные по указу Президента нормы Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС", продолжают действовать и должны предоставляться. Какие же это льготы?

Согласно пункту 19 части первой статьи 18 закона граждане, заболевшие и перенесшие лучевую болезнь, вызванную последствиями катастрофы на Чернобыльской АЭС, а также инвалиды, в отношении которых установлена причинная связь наступившей инвалидности с чернобыльской катастрофой, из числа лиц, указанных в статьях 13—16 и 21 настоящего закона, имеют право на получение беспроцентной ссуды на приобретение или строительство садовых домиков и на благоустройство садовых участков. Компенсация банкам потерь от предоставления указанных в настоящем пункте ссуд осуществляется за счет средств бюджета.

В соответствии с пунктом 5 статьи 19 лица, принимавшие в 1988—1989 годах участие в работах по ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС в пределах зоны эвакуации или занятые в этот период на эксплуатации или других работах на указанной станции (в том числе временно направленные или командированные), включая военнослужащих и военнообязанных, призванных на специальные сборы и привлеченных к выполнению работ, связанных с ликвидацией последствий данной катастрофы, имеют право на получение беспроцентной ссуды на строительство или приобретение индивидуальных жилых домов, кооперативное жилищное строительство с погашением 25% размера ссуды за счет бюджета. Погашение ссуды осуществляется в течение 25 лет начиная с третьего года после ее получения. Компенсация банкам потерь от предоставления указанных в настоящем пункте ссуд осуществляется за счет средств бюджета.

Эти же лица согласно пункту 8 указанной статьи имеют право на бесплатный проезд на городском общественном (кроме такси), железнодорожном, автомобильном и водном транспорте пригородного сообщения, а согласно пункту 9 — предоставление 50% скидки со стоимости проезда один раз в год в любой пункт страны и обратно на железнодорожном транспорте, а в районах, не имеющих железнодорожного сообщения, — на водном, воздушном или автомобильном междугородном транспорте. Эти лица в соответствии с частью второй статьи 19 (в части распространения льгот, предусмотренных пунктом 15 части первой статьи 18) имеют право на оплату жилой площади (в пределах норм, предусмотренных действующим законодательством), занимаемой этими гражданами и проживающими совместно с ними членами их семей, а также семьями, получающими пенсии по случаю потери кормильца вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС, в размере 50% квартирной платы, исчисленной по ставкам, установленным для рабочих и служащих. Указанным гражданам, а также семьям, получающим пенсии по случаю потери кормильца вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС, предоставляется скидка в размере 50% с установленной платы за пользование отоплением, водопроводом, газом и электроэнергией, а проживающим в домах, не имеющих центрального отопления, предоставляется 50% скидка со стоимости топлива, приобретаемого в пределах норм, установленных для продажи населению.

Согласно пункту 4 статьи 20 лица, принимавшие в 1988—1989 годах участие в работах по ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС в пределах зоны эвакуации (отчуждения) или занятые в этот период на эксплуатации или других работах на указанной станции (в том числе временно направленные или командированные, включая военнослужащих и военнообязанных, призванных на специальные сборы и привлеченные к выполнению работ, связанных с ликвидацией последствий данной катастрофы, принимавшие в 1986—1987 годах участие в работах по дезактивации, строительству, по жизнеобеспечению населения в зонах первоочередного отселения и последующего отселения, включая военнослужащих и военнообязанных, призванных на специальные сборы и привлеченных к выполнению этих работ, имеют право на получение беспроцентной ссуды на строительство или приобретение индивидуальных жилых домов, кооперативное жилищное строительство. Погашение ссуды осуществляется в течение 25 лет, начиная с третьего года после ее получения. Компенсация банкам потерь от предоставления указанных в настоящем пункте ссуд осуществляется за счет средств бюджета.

В соответствии с пунктом 14 статьи 22 граждане, эвакуированные и отселенные из зон эвакуации (отчуждения), первоочередного и последующего отселения, а также самостоятельно покинувшие эти зоны после аварии (включая детей, находившихся во внутриутробном состоянии), имеют право на получение беспроцентной ссуды на хозяйственное обзаведение, приобретение материалов для строительства индивидуальных домов с погашением 50% за счет средств бюджета.

Согласно пункту 1 статьи 25 граждане, проживающие (работающие) в зоне проживания с периодическим радиационным контролем, имеют право на бесплатное получение по рецептам врачей лекарств для детей и подростков.

Принятые Законом "О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Беларусь" от 26 июня 1996г. изменения и дополнения в Закон Республики Беларусь "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС", не коснулись норм, предусматривающих льготы по труду и его оплате, в том числе предоставления ежегодных и дополнительных отпусков, выплаты фиксированных доплат и единовременной материальной помощи на оздоровление.

Ответы на вопросы читателей, связанные с приватизацией жилищного фонда

Актом государственной приемочной комиссии и решением исполнительного комитета Гомельского городского Совета народных депутатов в 1985 году введен в эксплуатацию девятиэтажный жилой дом для малосемейных по ул.Тельмана,39. В Гомельском городском бюро технической инвентаризации дом зарегистрирован как жилой для малосемейных. В нем 76 квартир. На 43 из них, расположенных на 2—6 этажах (на основании списков завода), Центральный райисполком города выдал ордера на право занятия жилой площади. На 12 квартир, расположенных на этих же этажах, выданы ордера работникам бюджетных организаций — эти квартиры принадлежат городу.

21 квартира на 7, 8, 9 этажах перепланирована под общежитие. На основании совместного решения администрации и профкома завода рабочим также выданы ордера. Введено штатное расписание, которым предусматривались такие должности, как воспитатель, уборщики помещений, дворники, кастелянша, лифтер-швейцар, зав.общежитием. На первом этаже им выделены служебные помещения.

И вот решением N 141 п.2 от 18.07.89 г. исполнительного комитета Гомельского городского Совета народных депутатов "О ходатайстве руководства 12-го государственного подшипникового завода об изменении порядка заселения 55-квартирного жилого дома для малосемейных по ул. Тельмана, 39" руководству завода разрешено выделенные ему (заводу) 43 квартиры, расположенные на 2—6 этажах, использовать как общежитие для проживания семейных...

Возникают вопросы:

1. Можно ли нанимателям 12 квартир, расположенных на 2—6 этажах, переданных городу в счет процентных отчислений, приватизировать квартиры?

Мнение администрации — отрицательное, поскольку согласно статье 5 Закона "О приватизации жилищного фонда в Республике Беларусь" "жилые помещения в общежитиях приватизации не подлежат", а завод с апреля 1992 года приобрел статус арендного предприятия.

2. Каким способом в данной ситуации закрепить статус дома?

Н.ЯНАЛИН, и.о.директора завода

Как видно из письма и.о.директора арендного предприятия "Гомельский подшипниковый завод" Н.М.Яналина, жилой дом для малосемейных, построенный в 1985 году **государственным предприятием "Гомельский подшипниковый завод"**, использовался для постоянного проживания граждан на условиях договора найма жилых помещений (55 квартир) и в качестве общежития на период работы специалистов на заводе (21 жилое помещение). Это, в принципе, не противоречит Положению об общежитиях, утвержденному постановлением Совета Министров БССР N 15 от 15 января 1986 г.

В соответствии со статьями 1,4 п.5 Закона "О приватизации жилищного фонда в Республике Беларусь" жилые помещения, занимаемые гражданами по договору найма, могут быть приватизированы ими, а жилые помещения в общежитии приватизации не подлежат. Отказ в приватизации жилых помещений, занимаемых по договору найма, может быть обжалован в судебном порядке.

Что касается дальнейших действий руководства завода и Гомельского горисполкома (по "преобразованию" в 1989 году жилого дома для малосемейных в общежитие), то правомерность их вызывает сомнение. Дело в том, что в соответствии со статьями 10, 60 и 61 Жилищного кодекса Республики Беларусь жилые помещения в домах государственного и общественного жилищного фонда по договорам найма предоставляются **в бессрочное пользование**. Никто не может быть выселен из занимаемого жилого помещения или ограничен в праве пользования им (а именно это и произошло в результате переоформления жилого дома в общежитие) иначе как по основаниям и в порядке, предусмотренным законом.

Ходатайство в 1989 году администрации завода "Об изменении порядка заселения 55-квартирного жилого дома для малосемейных" само по себе не имеет юридической состоятельности. Ведь дом на законных основаниях по ордерам, выданным Центральным райисполкомом г.Гомеля, уже был заселен в 1985 году и изменить порядок пользования жилыми помещениями в нем можно было лишь после расторжения договоров найма жилых помещений, предоставленных гражданам, как уже было сказано, в бессрочное пользование. При этом необходимо отметить, что статья 106 Жилищного кодекса предусматривает возможность расторжения договора найма жилого помещения по требованию наймодателя лишь по основаниям, установленным законом, **и только в судебном порядке**, кроме случаев выселения из домов, грозящих обвалом. В письме в редакцию о таких законных основаниях для расторжения договоров найма ничего не сказано, что позволяет сделать вывод о том, что их и не было, как не было и соответствующего решения суда.

Не было совершенно никакой надобности выдавать новые ордера, так как они уже были оформлены в 1985 году (напомним, что ордер, как документ, нужен лишь при первоначальном заселении либо при повторном заселении освободившегося жилого помещения). Из письма видно, что квартиры, предоставленные в 1985 году в бессрочное пользование по договорам найма, в 1989 году не освобождались, и выдачу новых ордеров ничем, кроме как полнейшим абсурдом, назвать нельзя.

Итак, бесспорно, в соответствии с Законом о приватизации жилищного фонда 12 семей, занимающих квартиры по договорам найма в "жилом доме — общежитии", имеют право на приватизацию занимаемых ими жилых помещений в установленном порядке, ибо если даже дом и назван общежитием, то в соответствии со ст.7 Жилищного кодекса он прежде всего является **жилым домом**. Тем же, кто оказался в числе "проживающих в общежитии поневоле", скажем, что исправление правовой ошибки, как нам представляется, допущенной администрацией завода и горисполкомом, может стать делом чести и просто порядочности правопреемника завода — арендного предприятия и горисполкома. Можно порекомендовать на этот случай и подходящую правовую основу. Это пункт 8 постановления Верховного Совета Республики Беларусь от 23 апреля 1992 г. "О введении в действие Закона Республики Беларусь "О приватизации жилищного фонда в Республике Беларусь", где исполкомам местных Советов поручено пересмотреть свои решения, касающиеся определения статуса общежитий, и привести их в соответствие с жилищным законодательством.

Виктор САВИЦКИЙ,
ответственный секретарь Республиканского межведомственного совета по проведению жилищной реформы



Дефицит торгового баланса может перейти критическую черту

В текущем году по сравнению с 1995 годом отрицательное сальдо торгового баланса республики продолжает увеличиваться: по данным Министерства статистики и анализа, за первое полугодие дефицит торгового баланса составил -871,5 млн.долл. и возрос по сравнению с соответствующим периодом прошлого года в 1,8 раза, в том числе со странами СНГ увеличение дефицита составило 2,2%, с Россией он сократился на 8,3%, с государствами дальнего зарубежья дефицит составил 43,3% общего объема.

ДЕФИЦИТ торгового баланса со странами СНГ определяется в основном влиянием пассивного сальдо торговли с Россией (50,9% объема дефицита) и Украиной (12,4%). В торговле Республики Беларусь со странами дальнего зарубежья в текущем году наблюдается существенная несбалансированность товарных потоков, поэтому за 6 месяцев сальдо торговли с этой группой стран сложилось отрицательное (-331,5 млн. долл.) ввиду постоянного превышения импорта над экспортом (по результатам полугодия в 1,5 раза), которое в текущем году носит достаточно устойчивый характер.

Источником покрытия пассивного сальдо текущих операций, которое не было погашено за счет валютных поступлений по текущим статьям платежного баланса, являются главным образом займы и кредиты иностранных государств, составляющие внешние источники финансирования и регистрируемые в капитальном и финансовом счете платежного баланса. Основной приток иностранного капитала в экономику республики осуществляется в форме ссудного (товарного или денежного) и предпринимательского капитала. Первый из них отражается в платежном балансе поступлениями средне- и долгосрочного кредитов, второй — поступлениями прямых инвестиций (перечисления в уставный фонд совместных и иностранных предприятий).

Прямые инвестиции для экономики республики с позиции осуществления обратных платежей являются достаточно выгодной формой привлечения иностранного капитала, поскольку осуществляются на собственный риск иностранного инвестора, и обратные выплаты по ним (переводы дивидендов и прибылей) напрямую связаны с эффективностью их вложений в экономику и не требуют участия бюджетных средств. Целью прямого инвестирования, как правило, является создание дополнительного экспорта или производств, заменяющих импортные, что позволяет улучшить состояние торгового и платежного баланса.

По данным отчетного платежного баланса, поток прямых инвестиций в 1995 году составил 6,7 млн.долл., из них 6,1 млн.долл.— из стран дальнего зарубежья. Эта скромная цифра, составившая 7% от объявленного уставного фонда, представляла только 50% ожидаемого в 1995 году объема. По прогнозу, на 1996 год объем привлечения прямых инвестиций должен составить также незначительную цифру — 15,8 млн.долл. Однако по результатам января—февраля 1996 года платежным балансом не было зарегистрировано поступлений прямых инвестиций, поскольку регистрация совместных и иностранных предприятий была приостановлена, и лишь за март—апрель в уставные фонды совместных и иностранных предприятий было перечислено 3,7 млн.долл.(13% от объявленного уставного фонда). По оценке экспертов, в связи с приостановкой регистрации совместных и иностранных предприятий республика недополучит прямых иностранных инвестиций в объеме порядка 50 млн.долл.

Таким образом, анализ показывает, что влияние прямых инвестиций на экономику незначительно, и необходимо всемерно расширять объемы привлечения иностранного капитала по этой статье для расширения производственной деятельности в самых разнообразных формах (создание совместных и иностранных предприятий, поставки техники и оборудования в лизинг и т.п.). В целом активизацию усилий по привлечению прямых иностранных инвестиций необходимо рассматривать в качестве приоритетного направления получения необходимых капитальных средств, не связанного с обострением дефицита платежного баланса, поскольку доходы от прямых инвестиций напрямую зависят от предпринимательской деятельности, целью которой является, как правило, получение дополнительной валютной выручки.

Привлечение иностранных кредитных средств под гарантии правительства, формирующих внешний государственный долг, неразрывно связано с осуществлением долговых обязательств по его обслуживанию. Платежи по обслуживанию внешнего государственного долга являются одной из важнейших расходных статей государства. Отвлекая значительную часть от внутренних капвложений, выплаты по обслуживанию внешнего долга способны сдерживать темпы роста экономики.

По данным отчетного платежного баланса, в 1995 году под государственную гарантию республикой было получено 328,3 млн.долл., при этом почти половина всех заимствований была осуществлена в форме товарных кредитов, при этом кредиты МВФ составили 175,9 млн.долл. (53,6% общего объема). Обратные платежи по обслуживанию внешнего долга при этом составили 167,7 млн.долл., в том числе по основному долгу — 64 млн.долл., по процентам — 103,7 млн.долл. Таким образом, чистый приток иностранного капитала (поступление иностранных кредитов минус платежи по обслуживанию внешнего долга) составил 160,6 млн.долл., или 49%, т.е. менее половины валового объема привлеченных иностранных средств.

В 1996 году, по прогнозу экспертов МВФ, поступление кредитов в республику не превысит 100 млн.долл. В настоящее время данный, достаточно печальный для республики прогноз, пока оправдывается — за первое полугодие в республику было привлечено 75 млн.долл., что составило половину объема средств, привлеченных за соответствующий период прошлого года. В то же время обратные выплаты по обслуживанию внешнего долга в 1996 году составят более 150 млн.долл. Поскольку выделение кредитов МВФ в 1996 году представляется проблематичным, оплату указанной суммы необходимо будет проводить за счет экспортной выручки (в основном от экспорта в дальнее зарубежье) вне зависимости от состояния торгового и платежного баланса.

Необходимость осуществления платежей по обслуживанию внешнего долга при отрицательном торговом балансе может привести к накоплению задолженности и последующему вынужденному ограничению импорта в рамках товарного кредитования из стран дальнего зарубежья и приостановке импорта товаров производственного назначения или закрытию кредитных линий. Все это может отрицательно сказаться на темпах роста промышленного производства, вызвав недогрузку производственных мощностей, падение производства и рост безработицы.

Кроме того, необходимо учитывать и то, что политика сдерживания обменного курса, кроме сокращения рентабельности экспортных отраслей, привела также к тому, что субъекты хозяйствования из-за отсутствия экспортных доходов не смогут погасить за счет собственных средств иностранные кредиты, выделенные им под гарантию правительства. В настоящее время уже имеется пример подобной ситуации, когда привлеченные кредиты не обеспечили достаточную эффективность производства. Так, под угрозой срыва оказалась кредитная линия австрийского правительства, и если в ближайшее время правительство Беларуси не погасит задолженность перед австрийскими банками, выделившими в рамках кредитной линии средства для двух белорусских предприятий (“Фандок” и “Витьба”), то Контрольный банк Австрии (центральный банк страны) остановит реализацию всей кредитной линии (правительство Австрии при открытии кредитной линии в 1992 году предполагало выделение 500 млн.долл. белорусским предприятиям для закупки оборудования и технологий).

При условии, что Беларусью будут предприняты усилия для продолжения диалога с МВФ и в дальнейшем будет проводиться необходимая жесткая политика в рамках требований стабилизационных программ, данный дефицит может быть профинансирован за счет возобновления использования средств МВФ и получения ссуд от других кредитодателей, чья финансовая помощь республике напрямую зависит от ее соглашений с МВФ. В противном случае недопоступление внешнего финансирования при сохранении сложившейся ситуации с привлечением иностранных кредитных средств, как отмечает Министерство финансов, может к концу года привести к серьезным проблемам по сбалансированию бюджета и погашению внешнего долга, поскольку будут отсутствовать источники их финансирования. Для предотвращения такой ситуации, кроме введения режима строжайшей экономии по всем бюджетным статьям расходов в иностранной валюте, необходимо активизировать работу с международными финансовыми организациями и иностранными государствами по привлечению внешних источников финансирования. Необходимо также активизировать работу со странами-должниками (общая сумма задолженности государств бывшего СССР составляет более 300 млн.долл.). Можно попытаться или вернуть эти средства, или выставить долги на продажу другим государствам, неся потери в деньгах, но выигрывая время.

Одним из важных резервов являются и услуги, которые называют еще “невидимой торговлей”. В целом дефицит торгового баланса как в прошлом году, так и в текущем (примерно на 30%) устойчиво компенсировался активом баланса услуг. “Невидимые” операции в значительной своей части непосредственно связаны с самим процессом внешней торговли: как правило, с ростом объемов товарного экспорта и импорта увеличиваются расходы на перевозку товаров и внешнеторговое обслуживание. Кроме того, объем внешнеторговых сделок по услугам для Беларуси увеличивается также за счет усиленной эксплуатации телекоммуникационных каналов и прочих средств связи, а также оказания строительных услуг за пределами республики. За 1995 год, по данным Национального банка Республики Беларусь, общий объем экспорта всех видов услуг составил 613,4 млн.долл. и увеличился по сравнению с 1994 годом в 2,4 раза, импорт услуг составил 351,6 млн.долл., увеличившись в 1,8 раза. В результате за 1995 год активное сальдо услуг достигло размера 261,8 млн.долл. и по сравнению с 1994 годом увеличилось в 5 раз. В 1996 году, по данным отчетного платежного баланса, тенденция роста положительного сальдо баланса услуг сохраняется как со странами СНГ, так и с государствами дальнего зарубежья. В первом квартале экспорт услуг составил 258,7 млн.долл., увеличившись по сравнению с соответствующим периодом прошлого года в 2,8 раза, импорт услуг составил 119,6 млн.долл., увеличившись в 1,9 раза. При этом активное сальдо баланса услуг составило 139,1 млн.долл., увеличившись по сравнению с соответствующим периодом прошлого года в 4,6 раза. По результатам первого квартала отмечен рост услуг по отношению к экспорту товаров: экспорт услуг составил 21,3% в объеме экспорта товаров (в первом квартале 1995 года — 14%), доля импорта услуг практически не изменилась (7,1% и 7% в первом квартале 1996 и 1995 годов). Актив баланса услуг на 29,8% компенсировал значительно возросший дефицит торгового баланса.

В целом в 1995—1996 годах положительные сальдо сложились по всем составляющим позициям баланса услуг (транспортные, строительные, прочие), кроме услуг туристического сектора. Это прежде всего связано с тем, что количество граждан Беларуси, выехавших за рубеж, превысило количество иностранных туристов, посетивших республику, в 1995 году — в 37 раз, а в первом квартале с.г. — в 67 раз. За 1995—1996 годы объем оказанных туристических услуг на территории республики увеличился незначительно, хотя, как известно, туристические расходы в нашей республике намного ниже зарубежных. Увеличение притока иностранных туристов могло бы стать важным источником поступлений иностранной валюты, что способствовало бы сокращению дефицита текущих статей платежного баланса и улучшению его состояния.

Таким образом, анализируя состояние текущих статей платежного баланса в 1996 году, необходимо отметить устойчивый значительный рост объемов услуг и усиление роли баланса услуг как активной составляющей, снижающей существенный дефицит в торговле товарами.

Возникшие проблемы с платежным балансом надо решать именно сейчас, поскольку в 1997 году платежи по обслуживанию внешнего долга составят намного большую, чем в текущем, сумму. Это говорит о том, что уже сейчас государству как гаранту возврата иностранных кредитов необходимо проводить такую политику, в том числе и в области валютного курса, которая позволяла бы предприятиям, привлекающим иностранный капитал под правительственные гарантии, осуществлять их погашение за счет собственных средств от производственной деятельности.

В заключение анализа необходимо отметить следующее. В период структурной перестройки экономики с точки зрения платежного баланса различают два структурно различных состояния дефицита торгового баланса. В первом случае наличие и даже возрастание дефицита торгового баланса не является поводом для беспокойства, поскольку, если в стране осуществляется разумная стратегия привлечения иностранных инвестиций для целей модернизации и расширения производства товаров и услуг, то по истечении определенного срока указанные инвестиции обеспечат дополнительный рост продукции и экспортной выручки, которая будет использована также и для погашения ранее привлеченных кредитов. Примером подобного состояния торгового баланса может служить Чехия с населением в 10 млн. человек и с территорией в 2,5 раза меньше, чем Беларусь. За первые пять месяцев с.г. дефицит ее торгового баланса составил более 1 млрд.долл., увеличившись за май на сумму около 500 млн. Данное обстоятельство не вызывает опасений ни у МВФ, ни у кредиторов, поскольку в 1995 году объем прямых инвестиций в экономику Чехии составил около 1,5 млрд.долл., и в настоящее время возросший дефицит торгового баланса связан в основном с поставками оборудования и комплектующих, которые в последующем будут обеспечивать производство дополнительной экспортной продукции. Во втором случае привлечение инвестиций осуществляется в недостаточных объемах и, кроме того, иностранные кредиты в производственной сфере используются неэффективно, не обеспечивая необходимого прироста экспортной выручки, в результате чего дефицит торгового баланса усугубляется дефицитом платежного баланса и возрастанием дефицита бюджета, что может вызывать серьезные проблемы в платежеспособности государства. Результаты проведенного анализа платежного баланса Республики Беларусь свидетельствуют о развитии ситуации по второму из указанных сценариев.

Валентин ЮРИК,
зам. начальника отдела торгового и платежного баланса МВЭС, кандидат экономических наук

ИНФОРМБАНК



НЭГ

документы
комментарии
реклама

Сентябрь ' 96

Отдел рекламы
☎ (0172) 223-63-62

В ВЫПУСКЕ:

О порядке внесения проектов решений по распоряжению государственным имуществом

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь № 536 от 13 августа 1996 г.

В целях усиления контроля за распоряжением государственным имуществом и в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 17 мая 1995 г. № 191 "Об упорядочении распоряжения государственным имуществом" Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Установить, что министерства, другие центральные органы управления, государственные объединения (концерны), созданные по решению Правительства Республики Беларусь, вносят в установленном порядке в Кабинет Министров Республики Беларусь проекты решений по распоряжению государственным имуществом, находящимся в собственности Республики Беларусь, на сумму свыше 10 тыс.минимальных заработных плат в следующем порядке:

при отчуждении и сдаче в залог зданий, сооружений, объектов незавершенного строительства, а для Белорусской железной дороги и Государственного комитета по авиации дополнительно вагонов, локомотивов, дизель- и электропоездов, путевых машин, контейнеров и воздушных судов соответственно, документы, подготовленные согласно законодательству, согласовываются с отраслевым министерством или другим центральным органом управления либо государственным объединением (концерном), созданным по решению Правительства Республики Беларусь, областным (Минским городским) исполнительным комитетом, Министерством экономики, Министерством финансов и направляются в Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации, которое в 2-х недельный срок рассматривает эти документы и направляет проект решения в Кабинет Министров Республики Беларусь.

Аналогичный порядок согласования и представления проектов решений в Кабинет Министров Республики Беларусь устанавливается при формировании уставных фондов субъектов хозяйствования путем внесения государством неденежных вкладов в уставные фонды субъектов хозяйствования негосударственных форм собственности;

при отчуждении и сдаче в залог основного технологического оборудования, автотранспортных средств общего пользования и речного транспорта отраслевое министерство или другой центральный орган управления либо государственное объединение (концерн), созданное по решению Правительства Республики Беларусь, в 2-х недельный срок рассматривает согласованные с областным (Минским городским) исполнительным комитетом, Министерством экономики, Министерством финансов документы и направляет проект решения в Кабинет Министров Республики Беларусь;

при продаже пакетов акций, принадлежащих государству в капитале акционерных обществ, подготовленные в соответствии с законодательством документы согласовываются с отраслевым министерством или другим центральным органом управления либо государственным объединением (концерном), созданным по решению Правительства Республики Беларусь, Министерством экономики, Министерством финансов и направляются в Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации, которое в 2-х недельный срок рассматривает эти документы и направляет проект решения в Кабинет Министров Республики Беларусь.

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

О внесении дополнения в Указ Президента Республики Беларусь от 31 октября 1995г. N 446

Указ Президента Республики Беларусь № 300 от 21 августа 1996г.

1. Дополнить пункт 3 Указа Президента Республики Беларусь от 31 октября 1995г. № 446 "О некоторых социальных гарантиях военнослужащих, лиц начальствующего и рядового состава органов внутренних дел и прокурорских работников" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., № 31, ст.762) абзацем вторым следующего содержания:

"Курсантам и слушателям учебных заведений, проходящим обучение в высших учебных заведениях государств—участников Содружества Независимых Государств по направлению Министерства внутренних дел, Министерства обороны и других центральных органов управления, имеющих воинские формирования, расходы по проезду железнодорожным, воздушным, водным и автомобильным транспортом в отпуск к месту жительства и обратно возмещаются указанными министерствами и центральными органами управления в границах государств—участников Содружества Независимых Государств (кроме территории Республики Беларусь)".

2. Настоящий Указ вступает в силу со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

О внесении изменений и дополнений в основные условия выпуска государственных краткосрочных облигаций Республики Беларусь

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь № 560 от 26 августа 1996г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Внести в основные условия выпуска государственных краткосрочных облигаций Республики Беларусь утвержденные постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 23 мая 1994г. № 371 (СП Республики Беларусь, 1994г., № 15, ст.283; Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., № 30, ст.742) следующие изменения и дополнения:

пункт 16 после слов: "объявляемых не позднее 5" дополнить словом "рабочих";

пункт 19 дополнить абзацем следующего содержания:

"Облигации, приобретенные на вторичном рынке у первичного инвестора, финансовое положение которого к моменту погашения облигаций не позволяет ему своевременно и в полном объеме исполнить обязательства перед владельцами по погашению облигаций, погашаются Национальным банком непосредственно владельцу облигаций в порядке, определяемом Национальным банком по согласованию с Министерством финансов";

дополнить пунктом 22 следующего содержания:

"22. Министерство финансов оформляет на каждый выпуск облигаций глобальный сертификат, в котором указываются объем выпуска облигаций, номинальная стоимость одной облигации, срок обращения, а также другие данные. Глобальный сертификат выпускается в двух экземплярах, имеющих равную юридическую силу и хранящихся в Министерстве финансов и Национальном банке, и передается Национальному банку за день до проведения аукциона".

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

Аб адабрэнні і прадстаўленні на ратыфікацыю пагаднення паміж Урадам Рэспублікі Беларусь і Урадам Чэшскай Рэспублікі аб бязвізавых паездках грамадзян

Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь № 537 ад 14 жніўня 1996 г.

Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

Адобрыць і накіраваць Прэзідэнту Рэспублікі Беларусь для прадстаўлення на ратыфікацыю ў Вярхоўны Савет Рэспублікі Беларусь і Урадам Чэшскай Рэспублікі аб бязвізавых паездках грамадзян, падпісанае ў г.Мінску 12 сакавіка 1996 г.

Намеснік прэм'ер-міністра Рэспублікі Беларусь С.ЛІНГ

О ВНЕСЕНИИ ИЗМЕНЕНИЯ В ПОСТАНОВЛЕНИЕ КАБИНЕТА МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ОТ 12 ФЕВРАЛЯ 1996 г. N 91

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь № 534 от 13 августа 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

В пункте 1 постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 12 февраля 1996 г. № 91 "О мерах по нормализации расчетов субъектов хозяйствования" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1996 г., № 5, ст.119; № 7, ст.176) слово "июнь" заменить словом "сентябрь".

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

Постановлением Минтруда, Минфина, Минстатистики N 58 от 1 августа 1996г. признаны утратившими силу:

постановление Государственного комитета Республики Беларусь по труду и социальной защите населения, Министерства финансов Республики Беларусь, Государственного комитета Республики Беларусь по статистике и анализу от 29 июля 1994г. N 87 "О порядке исчисления стажа работы по специальности и выплаты надбавок основным категориям специалистов здравоохранения, социального обеспечения, образования, науки, культуры, искусства, физической культуры и спорта за указанный стаж" (регистрационный N 531/12 от 26.08.94г.);

постановления Министерства труда Республики Беларусь, Министерства финансов Республики Беларусь, Министерства статистики и анализа Республики Беларусь:

от 19 декабря 1994г. N 118 "О внесении дополнений и изменений в постановление Госкомтруда, Минфина и Госкомстата Республики Беларусь от 29 июля 1994г. N 87 "О порядке исчисления стажа работы по специальности и выплаты надбавок основным категориям специалистов здравоохранения, социального обеспечения, образования, науки, культуры, искусства, физической культуры и спорта за указанный стаж" (регистрационный N 798/12 от 22.03.95г.);

от 19 июня 1995г. N 58 "О внесении изменений и дополнений в постановление Министерства труда, Министерства финансов, Министерства статистики и анализа Республики Беларусь от 19.12.94г. N 118" (регистрационный N 959/12 от 20.06.95г.);

от 29 декабря 1995г. N 105 "О внесении дополнений и изменений в постановление Госкомтруда, Минфина и Госкомстата Республики Беларусь от 29 июля 1994г. N 87 "О порядке исчисления стажа работы по специальности и выплаты надбавок основным категориям специалистов здравоохранения, социального обеспечения, образования, науки, культуры, искусства, физической культуры и спорта за указанный стаж" (регистрационный N 1229/12 от 04.01.96г.).

Постановлением Минтруда, Минфина и Минстатистики N 57 от 1.08.96 г. определен новый порядок исчисления стажа работы по специальности и выплаты надбавок основным категориям специалистов некоторых отраслей непроизводственной сферы.

О порядке исчисления стажа работы по специальности и выплаты надбавок основным категориям специалистов здравоохранения, социальной защиты, образования, науки, физической культуры и спорта, культуры, искусства, архивов и архивных учреждений, редакций газет и журналов, радио и телевидения за указанный стаж

Постановление Министерства труда Республики Беларусь N 57 от 1 августа 1996г.

Согласовано с Министерством финансов Республики Беларусь 31 июля 1996г.
Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 9.08.96г., рег.N 1543/12

В целях унификации нормативных актов, регулирующих порядок исчисления стажа работы по специальности в отраслях, финансируемых из бюджета, а также совершенствования условий оплаты труда Министерство труда Республики Беларусь по согласованию с Министерством финансов Республики Беларусь

ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить Перечень основных категорий специалистов здравоохранения, социальной защиты, образования, науки, физической культуры и спорта, культуры, искусства, архивов и архивных учреждений, редакций газет и журналов, радио и телевидения, финансируемых из бюджета (приложение N 1).

2. Установить, что надбавки за стаж работы по специальности устанавливаются всем поименованным в Перечне специалистам по указанным отраслям и подотраслям вне зависимости от ведомственной подчиненности и отраслевой принадлежности.

3. Утвердить Положение о порядке исчисления стажа работы по специальности и выплаты надбавок основным категориям специалистов здравоохранения, социальной защиты, образования, науки, физической культуры и спорта, культуры, искусства, архивов и архивных учреждений, редакций газет и журналов, радио и телевидения за указанный стаж (приложение N 2).

4. Министерству здравоохранения, Министерству социальной защиты, Министерству образования и науки, Министерству спорта и туризма, Академии наук, Министерству культуры, Государственному комитету Республики Беларусь по печати, Комитету по архивам и делопроизводству, Белтелерадиокомпании внести в установленном порядке изменения в Инструкции о порядке исчисления стажа работы по специальности.

Министр А.СОСНОВ

ПРИЛОЖЕНИЕ N 1

ПЕРЕЧЕНЬ

должностей основных категорий специалистов[1] здравоохранения, социальной защиты, образования, науки, физической культуры и спорта, культуры, искусства, архивов и архивных учреждений, редакций газет и журналов, радио и телевидения, финансируемых из бюджета

I. ЗДРАВООХРАНЕНИЕ

1. Медицинские и фармацевтические работники:

Врачи всех наименований, включая руководителей учреждений, их заместителей — врачей, руководителей структурных подразделений — врачей.

Провизоры, включая руководителей учреждений, их заместителей — провизоров, руководителей структурных подразделений — провизоров.

Средний медицинский персонал всех наименований, включая главных медсестер, руководителей учреждений, структурных подразделений из числа среднего медицинского персонала (за исключением медрегистраторов и дезинфекторов, не имеющих медицинского образования).

Средний фармацевтический персонал всех наименований, включая руководителей учреждений, структурных подразделений из числа среднего медицинского персонала.

2. Должности специалистов, приравненные по оплате труда к врачам:

Биологи

Зоологи

Физики, судебно-медицинские эксперты-физики

Химики, судебно-медицинские эксперты-химики

Физиологи

Инструкторы по лечебной физкультуре с высшим образованием.

3. Врачебный и средний медицинский персонал системы общества спасения на водах

Логопеды.

II. СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА

Директора, главные врачи, заместители по учебно-воспитательной работе, заместители руководителя — врачи домов-интернатов, территориальных центров.

Заведующие отделениями социальной помощи на дому, их заместители, инструкторы-организаторы.

Заместители руководителей учреждений социальной защиты, имеющие среднее специальное медицинское образование.

III. ОБРАЗОВАНИЕ

1. Педагогические работники, в том числе профессорско-преподавательский состав учебно-воспитательных учреждений всех типов и наименований (в том числе Дома технического и художественного творчества учащейся молодежи):

а) Специалисты из числа педагогических работников:

Учителя всех специальностей

Преподаватели

Воспитатели[2]

Учителя-дефектологи (в том числе диагностико-реабилитационных центров)

Педагоги-организаторы

Социальные педагоги

Методисты[3]

Тренеры—преподаватели по спорту[2]

Инструкторы-методисты[2]

Руководители физического воспитания

Инструкторы по физкультуре

Музыкальные руководители

Концертмейстеры

Аккомпаниаторы

Вожатые

Руководители кружков, секций, студий, клубов и других форм внеурочной и внешкольной работы

Культоргорганизаторы

Диспетчеры—инструкторы диспетчерского тренажерного центра Минского государственного высшего летно-технического колледжа

Инструкторы парашютно-десантной подготовки (дельтапланерного клуба и аэроклуба III категории г.Орши)

Родители—воспитатели детских домов семейного типа

б) Специалисты из числа профессорско-преподавательского состава:

Профессора

Доценты

Старшие преподаватели

Преподаватели

Ассистенты

Преподаватели-стажеры

в) Руководители из числа педагогических работников:

Директора (начальники, заведующие)[3]

Заместители директоров (начальников, заведующих) по учебной, учебно-воспитательной (методической), воспитательной работе, производственному обучению, учебно-производственной работе, работе с иностранными учащимися; по научной и летной работе (Минского государственного высшего летно-технического колледжа); художественные руководители хореографических училищ

Заместители директоров (заведующих) по основной деятельности[3]

Мастера производственного обучения[2]

Заведующие: дефектологическими, учебно-консультационными пунктами, диагностико-реабилитационными центрами, интернатами при школах, филиалами, отделениями, производственной практикой, учебно-методическими кабинетами, отделами (секциями, лабораториями, кабинетами) по основной деятельности[3], докторантурами, аспирантурами, ординатурами, интернатурами, подготовительными отделениями, учебными (учебно-производственными) мастерскими (кроме профессионально-технических училищ)

Руководители: производственной практики, студенческих исследовательских бюро

Начальники учебных: аэродрома, диспетчерского тренажерного центра Минского государственного высшего летно-технического колледжа

Начальники и заместители начальников отделов по воспитательной работе, учебных, учебно-методических

Начальники и заместители начальников учебно-методических управлений

г) Руководители из числа профессорско-преподавательского состава

Ректоры

Проректоры: первый, по учебной, научной, воспитательной работе, вечернему и заочному обучению

Деканы, заместители деканов

Заведующие кафедрами (начальники кафедр)

Директора филиалов и их заместители по основной деятельности

2. Другие (непедагогические) работники (руководители и специалисты) учебно-воспитательных учреждений всех типов и наименований:

Лаборанты и старшие лаборанты кафедр медицинского профиля высших учебных заведений системы Минздрава Республики Беларусь, имеющие высшее или среднее медицинское (фармацевтическое) образование

Психологи

Ученые секретари высших учебных заведений.

IV. НАУКА

1. Должности научных работников:

Главные научные сотрудники

Ведущие научные сотрудники

Старшие научные сотрудники

Научные сотрудники

Младшие научные сотрудники

2. Должности руководителей:

Директора (начальники) научно-исследовательских институтов и их филиалов, их заместители по научной работе

Директора (заведующие, начальники) научно-исследовательских учреждений

Директор и его заместитель Белорусского регионального отделения Международного научно-технического центра

Заведующие (начальники) научно-исследовательских отделов, отделений, лабораторий институтов (научно-исследовательских учреждений) и их филиалов

Заведующие (начальники) научно-исследовательских секторов, входящих в состав научно-исследовательских отделов, отделений, лабораторий институтов и их филиалов, ученый секретарь

Президенты Академии наук Беларуси, Академии аграрных наук Республики Беларусь

Вице-президенты Академии наук Беларуси, Академии аграрных наук Республики Беларусь

Академики-секретари Академии наук Беларуси, Академии аграрных наук Республики Беларусь

Заместители Президента Академии наук Беларуси (по основной деятельности)

Главные ученые секретари Академии наук Беларуси, Академии аграрных наук Республики Беларусь

Советники президиумов Академии наук Беларуси и Академии аграрных наук Республики Беларусь

3. Лаборанты научно-исследовательских институтов и учреждений медицинского профиля, имеющие высшее и среднее медицинское образование.

V. ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ

1. Национальные команды Республики Беларусь по видам спорта:

Главные тренеры

Старшие тренеры

Старшие тренеры — начальники команд

Тренеры

Тренеры-врачи

Тренеры-массажисты

Тренеры по научно-методической работе

Тренеры-методисты

Спортсмены-инструкторы

2. Детско-юношеские спортивные (спортивно-технические) школы, специализированные детско-юношеские школы Олимпийского резерва, специализированные детско-юношеские спортивно-технические школы, школы высшего спортивного мастерства, училища Олимпийского резерва, национальный центр Олимпийской подготовки по теннису и настольному теннису:

Директора

Заместители директоров по основной деятельности

Тренеры—преподаватели по спорту[4]

Инструкторы-методисты.

VI. КУЛЬТУРА

Заведующие (директора), их заместители по основной деятельности

Заведующие (начальники) отделов (секторов) по основной деятельности

Заведующие филиалами

Ученые секретари

Художественные руководители

Главные: режиссеры, дирижеры, хормейстеры, балетмейстеры, художники

Руководители: кружков, студий, самодеятельных коллективов, любительских объединений, клубов по интересам, секций

Режиссеры

Дирижеры

Хормейстеры

Балетмейстеры

Художники всех специальностей (специалисты)

Художники-реставраторы

Реставраторы

Аккомпаниаторы

Культорганизаторы

Заведующие передвижной выставкой, реставрационными мастерскими

Ассистенты: режиссера, дирижера, хормейстера, балетмейстера

Главные: библиотекари, библиографы, хранители фондов, редакторы

Библиотекари

Библиографы

Хранители фондов

Редакторы

Методисты

Ихтиологи

Ведущие научные сотрудники

Старшие научные сотрудники

Научные сотрудники

Младшие научные сотрудники

Экскурсоводы

Искусствоведы-контролеры

Эксперты-искусствоведы

Инструкторы

Ветеринарные врачи

Зоотехники

Ветеринарные фельдшеры.

VII. ИСКУССТВО

Генеральные директора, директора, их заместители по основной деятельности

Директора-распорядители

Директора творческих коллективов

Директора съемочных групп и их заместители

Начальники основных отделов, цехов, служб, участков театрально-зрелищных предприятий

Начальники основных отделов, участков и их заместители предприятий и организаций киновидеопроката

Начальники актерского отдела предприятий киновидеопроизводства

Заведующие филиалами

Художественные руководители

Главные: режиссеры, дирижеры, хормейстеры, балетмейстеры, художники

Режиссеры, режиссеры-постановщики

Кинорежиссеры

Звукорежиссеры

Кинооператоры

Балетмейстеры, балетмейстеры-постановщики

Дирижеры

Художники всех специальностей (специалисты)

Хормейстеры

Монтажеры

Звукооператоры

Звукооформители

Музыкальные оформители

Скульпторы

Реставраторы

Редакторы

Руководители литературно-драматической части

Заведующие: художественно-постановочной частью, музыкальной частью, художественно-режиссерской частью, труппой

Помощники художественного руководителя, главных: режиссера, балетмейстера, дирижера, хормейстера; художника, режиссера, кинорежиссера, кинооператора

Ассистенты: режиссера, дирижера, хормейстера, балетмейстера, кинорежиссера, кинооператора

Аккомпаниаторы

Аккомпаниаторы-концертмейстеры

Концертмейстеры по классу вокала, по классу балета

Звукорежиссеры

Репетиторы: по вокалу, по балету, по технической речи

Суфлеры

Артисты всех жанров и категорий

Редакторы всех специальностей и категорий

Методисты

Художники—постановщики по декорациям, по костюмам, мультипликационным фильмам.

VIII. АРХИВЫ И АРХИВНЫЕ УЧРЕЖДЕНИЯ

Директора архивов, филиалов архивов, их заместители по основной деятельности

Главные хранители фондов

Хранители фондов

Заведующие, начальники отделов, секторов по основной деятельности

Главные архивисты

Архивисты, археографы, палеографы

Заведующие архивохранилищ

Художники-реставраторы, занятые реставрацией архивных документов

Реставраторы фильмокопий, книг, рукописей, документов

Начальники (мастера, заведующие) цехов, участков, мастерских, лабораторий реставрации документов

Ведущие научные сотрудники

Старшие научные сотрудники

Научные сотрудники

Младшие научные сотрудники.

IX. РЕДАКЦИИ ГАЗЕТ И ЖУРНАЛОВ

Главные редакторы (редакторы)

Заместители главного редактора (редактора)

Ответственные секретари

Редакторы отдела — члены редколлегии

Обозреватели редакции

Редакторы отдела

Заведующие отделами по основным направлениям деятельности

Собственные корреспонденты

Обозреватели

Специальные корреспонденты

Специалисты редакционного персонала

Технические редакторы

Корректоры (специалисты).

X. РАДИО И ТЕЛЕВИДЕНИЕ

а) Художественно-производственный персонал радио и телевидения:

Художественные руководители

Режиссеры телевидения, радиовещания

Кинорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукооператоры

Телеоператоры

Кинооператоры

Кинооператоры комбинированных съемок

Монтажеры

Художники: постановщик, по комбинированным съемкам, гример, мультипликатор, кукловод, график, оформитель игровых кукол, по костюмам, декоратор, программист художественной графики, по свету

Руководитель группы политических обозревателей и комментаторов

Политические обозреватели, политические комментаторы

Звукооформители

Музыкальные оформители

Главные (генеральные) директора, директора программ и их заместители

Директора съемочных групп и их заместители

Главные редакторы и их заместители

Редакторы-консультанты

Редакторы-стилисты

Редакторы-референты
Редакторы
Выпускающие
Старшие редакторы
Младшие редакторы
Корректоры (специалисты)
Заведующие отделом (сектором, бюро) и их заместители
Ответственные секретарь, выпускающий
Специальные корреспонденты, корреспонденты, собственные корреспонденты, фотокорреспонденты, переводчики, сурдопереводчики, ведущие программ, комментаторы, дикторы
б) Музыкальные коллективы радио и телевидения:
Директора музыкальных коллективов и их заместители
Художественные руководители и их помощники
Репетиторы
Главные балетмейстеры
Главные дирижер, хормейстер и их ассистенты
Дирижеры, балетмейстеры, балетмейстеры-постановщики
Концертмейстеры, аккомпаниаторы-концертмейстеры
Артисты хора, симфонического оркестра
Артисты-вокалисты (исполнители народных песен), артисты ансамблей, артисты балета, артисты разговорного жанра, солисты-вокалисты
Художники по декорациям и костюмам
Художники-гримеры.

ПРИМЕЧАНИЕ:

[1] Распространяется на должности специалистов всех категорий и "ведущих"

[2] Распространяется на должности наименования "старший"

[3] Распространяется на должности, предусмотренные в учебно-воспитательных, учебно-методических, методических учреждениях всех типов и наименований

[4] Распространяется на должности наименования "старший"

ПРИЛОЖЕНИЕ N 2
к постановлению Минтруда Республики Беларусь от 01 августа 1996г. N 57

Положение о порядке исчисления стажа работы по специальности и выплаты надбавок основным категориям специалистов здравоохранения, социальной защиты, образования, науки, физической культуры и спорта, культуры, искусства, архивов и архивных учреждений, редакций газет и журналов, радио и телевидения за указанный стаж

1. Настоящее Положение в соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 30 июля 1994 года N 481 "О повышении размера минимальной заработной платы и отдельных социальных выплат", а также протокола от 15.09.95г. N 09/30 встречи Президента, Кабинета Министров и Федерации профсоюзов определяет порядок исчисления стажа работы по специальности и выплаты надбавок основным категориям специалистов здравоохранения, социальной защиты, образования, науки, физической культуры и спорта, культуры, искусства, архивов и архивных учреждений, редакций газет и журналов, радио и телевидения за указанный стаж.

2. Право на получение надбавки за стаж работы по специальности имеют работники учреждений, предприятий, организаций здравоохранения, социальной защиты, образования, науки, физической культуры и спорта, культуры, искусства, архивов и архивных учреждений, редакций газет и журналов, радио и телевидения, финансируемых из бюджета, работающие на должностях, предусмотренных Перечнем основных категорий специалистов указанных учреждений, утвержденных приложением N 1 к данному постановлению (далее именуется "Перечень должностей специалистов").

Номенклатура учреждений, предприятий, организаций здравоохранения, социальной защиты, образования, науки, физкультуры и спорта, культуры и искусства, архивов и архивных учреждений, редакций газет и журналов, радио и телевидения, в которых вводится выплата надбавок работникам за стаж работы по специальности, утверждается заинтересованными министерствами, комитетами по согласованию с Минтрудом и Минфином.

3. В стаж работы для выплаты надбавки включается работа на должностях, предусмотренных Перечнем должностей специалистов в учреждениях, предприятиях, организациях, указанных в пункте 2 настоящего Положения.

4. В стаж работы для выплаты надбавки также включается работа по специальности на предприятиях, в учреждениях, организациях Республики Беларусь и бывшего СССР, международных организациях по направлению государства.

Особенности исчисления стажа работы по специальности основных категорий специалистов здравоохранения, социальной защиты, образования, науки, физической культуры и спорта, культуры, искусства, архивов и архивных учреждений, редакций газет и журналов, радио и телевидения устанавливаются соответствующими министерствами, комитетами по согласованию с Минтрудом и Минфином.

5. В стаж работы по специальности для выплаты надбавки также засчитываются:

— срочная военная служба (действительная военная служба) солдат, матросов, сержантов и старшин, а равно военная служба офицеров по призыву (действительная служба офицеров по призыву на 2—3 года), если работник до призыва на военную службу работал по специальности и не позднее трех месяцев после увольнения с военной службы принят на работу по специальности;

— работа депутатов на профессиональной основе в Советах депутатов всех уровней;

— время повышения квалификации либо переподготовки работника с отрывом от производства (работы) по направлению учреждений, предусмотренных пунктом 2 настоящего Положения, если этот работник не позднее трех месяцев после окончания учебы был принят на работу теми же нанимателями;

— время содержания под стражей или отбывания наказания работников, незаконно привлеченных к уголовной ответственности и реабилитированных в установленном порядке, если этому предшествовала работа по специальности.

6. В стаж работы для выплаты надбавки за стаж работы по специальности не включается работа на предприятиях, в учреждениях, организациях тем работникам, которым процентная надбавка за выслугу лет в этих организациях учитывалась при исчислении получаемых ими пенсий.

7. Стаж работы по специальности подтверждается трудовой книжкой, а также другими документами в порядке, предусмотренном для подтверждения трудового стажа при назначении пенсии.

8. Периоды трудовой деятельности, включаемые (засчитываемые) в стаж работы по специальности, суммируются независимо от сроков перерыва в работе.

9. Стаж работы по специальности исчисляется в годах, месяцах и днях.

10. Надбавки к ставкам (должностным окладам) работников здравоохранения, социальной защиты, образования, науки, физической культуры и спорта, культуры, искусства, архивов и архивных учреждений, редакций газет и журналов, радио и телевидения за стаж работы по специальности устанавливаются в размерах: при стаже работы от 5 до 10 лет — 10 процентов, от 10 до 15 лет — 15 и свыше 15 лет — 20 процентов должностного оклада.

11. Надбавка за стаж работы по специальности начисляется исходя из ставки (должностного оклада), рассчитанной в соответствии с Единой тарифной сеткой, и образует новую ставку (должностной оклад), выплачивается за фактически отработанное время (фактически выполненную работу).

12. Надбавка за стаж работы по специальности выплачивается ежемесячно одновременно с заработной платой.

13. При временном заместительстве надбавка за стаж работы по специальности начисляется к должностному окладу по основному месту работы. При этом замещающему работнику выплачивается разница между его должностным окладом и должностным окладом замещаемого работника (без учета надбавок, доплат и других выплат).

14. Надбавка за стаж работы по специальности учитывается во всех случаях исчисления среднего заработка, предусмотренных законодательством.

15. Изменение размера надбавки за стаж работы по специальности производится в день перехода его в другую стажевую группу.

16. При увольнении работника надбавка за стаж работы по специальности начисляется пропорционально отработанному времени и ее выплата производится при окончательном расчете.

17. Споры, связанные с определением стажа работы по специальности, рассматриваются в порядке, предусмотренном законодательством.

18. Действие указанного Положения не распространяется на вольнонаемных работников системы МВД и КГБ.

Об утверждении Положения "О порядке и условиях переселения безработных по направлениям Государственной службы занятости Республики Беларусь"

Постановление
Министерства труда Республики Беларусь
N 51 от 27 июня 1996г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 22 июля 1996г., рег.N 1516/12

Министерство труда Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить Положение "О порядке и условиях переселения безработных по направлениям Государственной службы занятости Республики Беларусь" (прилагается).

2. Считать утратившим силу постановление Госкомтруда Республики Беларусь от 26 августа 1993 года N 72 "Об утверждении Положения о порядке переселения безработных и членов их семей, возмещения им расходов и получении иных компенсаций в связи с переездом в другую местность на новое место жительства и работы" (регистрационный N 68/12 от 20.10.93г.).

Министр **А.В.СОСНОВ**

ПОЛОЖЕНИЕ

о порядке и условиях переселения безработных по направлениям Государственной службы занятости Республики Беларусь

I. Общие положения

1.1. Настоящее Положение разработано в соответствии с Законом Республики Беларусь "О занятости населения Республики Беларусь" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1991г., N 9, ст.273; 1992г., N 32, ст.515; 1994г., N 7, ст.42; 1994г., N 35, ст.575; 1995г., N 17, ст.178) и регламентирует порядок организации и финансового содействия Государственной службой занятости переселению безработных и членов их семей в другую местность на новое место жительства и работы.

1.2. Переселение безработных и членов их семей на новое место жительства и работы в другую местность производится в целях содействия их занятости, обеспечения рабочей силой предприятий, организаций, колхозов, совхозов и других сельскохозяйственных предприятий, самостоятельных крестьянских, фермерских хозяйств* и осуществляется в пределах Республики Беларусь на добровольных началах.

1.3. На переселение направляются безработные в возрасте: мужчины от 18 до 60 лет, женщины от 18 до 55 лет и их семьи.

II. Формирование банка данных о возможностях и условиях переселения безработных и членов их семей

2.1. Предприятия, желающие пригласить на работу граждан и членов их семей, проживающих в другой местности, письменно обращаются в центры занятости населения по месту своей юридической регистрации, с указанием наличия свободных рабочих мест (вакансий), условий труда и оплаты, условий приема граждан и членов их семей на работу и постоянное место жительства (приложения NN 1,2,3).

Центры занятости населения анализируют, обобщают представленные предприятиями материалы и через управления областных служб занятости направляют их в Главное управление Государственной службы занятости для формирования общереспубликанского банка данных о возможностях и условиях переселения безработных на новое место жительства и работы (далее — банк данных).

2.3. Государственная служба занятости обеспечивает широкое информирование населения республики о возможностях и условиях переселения безработных и членов их семей в другую местность на новое место жительства и работы через средства массовой информации, центры занятости населения. Центры занятости обеспечивают безработным беспрепятственный доступ к банку данных.

III. Порядок организации переселения безработных и членов их семей на новое место жительства и работы

3.1. Безработный, изъявивший желание переселиться на новое место жительства и работы, обращается в центр занятости населения по месту своей регистрации и заполняет анкету-заявление о переселении в 2-х экземплярах (приложение N 4).

3.2. Центр занятости населения, рассмотрев поступившие анкеты-заявления, в 5-дневный срок со дня их поступления оформляет и направляет один экземпляр анкеты-заявления безработного в центр занятости населения по месту нахождения предприятия для подтверждения возможности приема на работу и заключения договора о переселении.

3.3. Центр занятости населения по месту нахождения предприятия в 5-дневный срок со дня получения анкеты-заявления направляет ее непосредственно в адрес предприятия.

3.4. Предприятие рассматривает поступившую анкету-заявление и о результатах ее рассмотрения, в 15-дневный срок со дня получения, письменно информирует центр занятости населения по месту своего нахождения. Центр занятости населения, в 5-дневный срок со дня получения информации от предприятия, письменно информирует центр занятости населения по месту регистрации безработного о результатах рассмотрения анкеты-заявления безработного, а центр занятости, в 3-дневный срок, письменно информирует безработного.

3.5. При положительном решении о приеме безработного и членов его семьи на работу центр занятости населения и безработный оформляют в четырех экземплярах трехсторонний договор между центром занятости (приложение N 5), предприятием и безработными о переезде безработного в другую местность на новое место жительства и работы (далее — договор о переселении) и, в 5-дневный срок со дня его оформления, направляет четыре экземпляра данного договора непосредственно предприятию.

Предприятие в 5-дневный срок подписывает четыре экземпляра договора о переселении и возвращает три экземпляра договора в адрес центра занятости по месту регистрации безработного, один их которых передается безработному.

3.6. При необходимости проведения личного собеседования с безработным на предприятии и заключения договора на переселение центр занятости по месту регистрации безработного передает 4 экземпляра договора на руки безработному для подписания предприятием и командирует безработного на предприятие в согласованные с ним сроки.

Расходы, связанные с командировкой безработного на предприятие, компенсируются безработному центром занятости населения из средств Государственной службы занятости по предъявлении соответствующих документов по нормам и в размерах, установленных действующими нормативными документами, но не более чем за четверо суток поездки.

3.7. Переезд и трудоустройство безработного осуществляются в согласованные с предприятием сроки, предусмотренные договором на переселение.

При переезде безработного на новое место жительства и работы центр занятости населения снимает его с учета и выдает справку с указанием даты регистрации в качестве безработного, размера и периода выплаты пособия по безработице, а также произведенных выплат пособия по безработице за данный 12-месячный период.

Одновременно центр занятости населения направляет в адрес центра занятости населения по новому месту жительства безработного копию личного дела безработного.

Безработный обязан в 5-дневный срок после прописки обратиться в центр занятости населения по новому месту жительства и представить центру занятости населения экземпляр договора.

Пособие по безработице по новому месту жительства выплачивается со дня снятия безработного с учета по прежнему месту жительства до его трудоустройства. При этом срок выплаты пособия по безработице не может превышать срока, установленного Законом Республики Беларусь "О занятости населения Республики Беларусь", с учетом периода получения его по прежнему месту жительства.

3.8. Предприятие, в 5-дневный срок со дня трудоустройства безработного, информирует об этом местный центр занятости населения, который исключает заявку о вакансии предприятия из банка данных.

3.9. Для исключения реализованной заявки предприятия о вакансии из банка данных центр занятости информирует управление областной службы занятости, а управление — Главное управление государственной службы занятости.

IV. Материальная помощь и компенсация затрат, связанных с переездом на новое место жительства и работы безработных и членов их семей

4.1. Безработным, получившим направления Государственной службы занятости на новое место жительства и работы (в другую местность), производится выплата единовременной помощи в размере пяти минимальных заработных плат. Кроме того, безработному дополнительно выплачивается единовременная помощь в размере минимальной заработной платы за каждого члена его семьи, переезжающего совместно с безработным.

4.2. Выплата единовременной помощи безработному осуществляется центрами занятости населения по месту регистрации безработного в 5-дневный срок со дня снятия его с учета.

4.3. Возмещение расходов на переезд безработного и членов его семьи (стоимость проезда, перевозка имущества, суточные за время нахождения в пути) осуществляется центром занятости населения по месту нахождения предприятия по фактическим расходам безработного, подтвержденным соответствующими документами. Выплата производится после трудоустройства безработного в соответствии с договором переселения в 5-дневный срок со дня их представления в центр занятости по месту переселения.

Стоимость проезда, перевозки имущества оплачивается по тарифам для расчета стоимости перевозок.

Суточные за время нахождения в пути оплачиваются в размерах, установленных нормативными актами.

4.4. Предприятия могут представлять дополнительные льготы безработным и членам их семей на условиях, предусмотренных в договорах на переселение.

V. Ответственность предприятия и безработного

5.1. Предприятие, заключившее с гражданином договор о переселении, отказавшееся от исполнения указанного договора, возмещает центру занятости, направившему безработного, все расходы, связанные с переездом безработного и членов его семьи на новое место жительства и работы (в том числе и выплаченную центром занятости безработному и членам его семьи материальную помощь), если это оговорено договором.

5.2. Безработный, отказавшийся от выполнения подписанного им договора о переселении без уважительных причин, обязан возместить центру занятости, направившего его, все расходы, связанные с переездом безработного и членов его семьи на новое место жительства и работы (в том числе и выплаченную центром занятости безработному и членам его семьи материальную помощь), если это оговорено указанным договором.

5.3. Договор о переселении заключается по дату истечения годичного срока после поступления безработного на работу на предприятие.

Полный текст Положения "О порядке и условиях переселения безработных по направлениям Государственной службы занятости Республики Беларусь" содержит 5 приложений с образцами заявки-обязательства; анкеты-заявления; перечня, предоставляемого переселенцам жилого фонда для постоянного проживания; перечня трудовых мест, которые могут быть предоставлены трудоспособным переселенцам; договора о переселении безработного и членов его семьи. Эти приложения в целях экономии газетной площади не публикуются.

* В дальнейшем — предприятия

Задолженность по зарплате должна быть ликвидирована до 20 октября

О своевременной выплате заработной платы, пенсий, стипендий и пособий

УКАЗ Президента Республики Беларусь N 344 от 30 августа 1996 г.

В целях усиления социальной защиты населения Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Руководителям предприятий, объединений и организаций независимо от форм собственности обеспечить ликвидацию задолженности по выплате заработной платы работникам до 20 октября 1996г.

Установить, что указанные руководители, не обеспечивающие своевременную выплату заработной платы и внесение платежей в бюджет, несут персональную ответственность вплоть до освобождения от занимаемых должностей.

2. Кабинету Министров Республики Беларусь, местным исполнительным и распорядительным органам обеспечить своевременную выплату заработной платы работникам учреждений и организаций, финансируемым из государственного бюджета, а также пенсий, стипендий и пособий.

3. Установить, что заработная плата, пенсии, стипендии и пособия в случае задержки их выплаты индексируются в соответствии с индексом потребительских цен, публикуемым Министерством статистики и анализа.

4. Кабинету Министров Республики Беларусь, Национальному банку, акционерно-коммерческим банкам оказывать местным исполнительным и распорядительным органам, субъектам хозяйствования необходимую финансовую и кредитную поддержку для решения определенных настоящим Указом задач.

5. Предложить Верховному Совету Республики Беларусь в первоочередном порядке принять закон о заработной плате.

6. Настоящий Указ вступает в силу со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

* * *

Проблемы задолженности по выплате зарплаты в республике были рассмотрены на состоявшемся в Кабинете Министров совещании руководителей министерств, ряда концернов и облисполкомов. Обращаясь к собравшимся, председательствующий на нем заместитель премьер-министра Сергей Линг подчеркнул: “Складывается впечатление, что большинство руководителей не представляют себе, насколько серьезно стоит сегодня вопрос о задержках выплаты зарплаты целым производственным коллективам. Его следует сегодня рассматривать не только в экономическом аспекте, но и в политическом”.

Анализ сложившейся ситуации со срывами сроков выплаты зарплаты производился на совещании по поступившим в Кабинет Министров данным на 25 августа. По мнению заместителя премьер-министра, руководство Министерства промышленности не установило должный контроль за ходом этого процесса, так как на ряде предприятий отрасли, даже там, где получены определенные льготы, сумма задолженности по зарплате не сократилась, а выросла в последние месяцы. Аналогичных примеров в ходе большого и серьезного разговора прозвучало немало. Скажем, в системе Минсельхозпрода 2241 хозяйство и предприятие не выплатили труженикам заработанные 594 миллиарда рублей, в том числе за июль задолженность здесь составила 318 миллиардов. 17 предприятий концерна “Беллегпром” имеют задолженность по данной статье на сумму 7 миллиардов рублей. В Витебской области этот показатель составляет 135 миллиардов рублей, в Гомельской — 196,7 миллиарда, в Гродненской — 12 миллиардов рублей долга выпадает на промышленные предприятия, 2 миллиарда — на строительные, 62 миллиарда — на сельское хозяйство, в Минской области значатся в должниках 555 предприятий.

Как подчеркивалось в ходе разговора, причин у данного явления, лихорадящего экономику и социальную жизнь республики, немало. В первую очередь — это известное сокращение рынков сбыта производимой продукции, неплатежеспособность заказчиков. Но в ряде случаев отмечаются и абсолютно очевидные факты неумелого хозяйствования, инертности руководителей предприятий. Есть примеры, когда размеры заработной платы увеличиваются без достаточной увязки с результатами производства. В первую очередь это касается предприятий Министерства транспорта и коммуникаций, Министерства архитектуры и строительства, Министерства сельского хозяйства и продовольствия.

Татьяна СМИРНОВА, БЕЛТА

Просроченная задолженность по заработной плате по состоянию на 26 августа 1996 г. по отраслям экономики

(млрд.руб.)

	Всего	в том числе		Удельный вес просроченной задолженности в фонде заработной платы, %		
		за июль	за предыдущие месяцы	всего	в том числе: за июль	в том числе: за предыдущие месяцы
Всего	953,9	647,7	306,2	4,5	18,7	1,7
в том числе:						
Промышленность	313,3	233,5	79,8	3,3	15,0	1,0
Колхозы	380,9	225,8	155,1	17,9	59,0	8,9
Совхозы	114,9	73,2	41,7	11,3	41,7	5,0
Строительство	112,6	87,8	24,8	4,9	21,7	1,3
из него строительно-монтажные организации	102,1	79,4	22,7	5,6	24,3	1,5
Железнодорожный транспорт	1,7	1,7	—	0,2	1,3	—
Автомобильный транспорт	11,5	9,8	1,7	1,4	6,8	0,3
Здравоохранение	8,0	7,6	0,4	0,5	3,0	0,03
Образование	1,9	1,9	—	0,1	0,5	—
Наука и научное обслуживание	9,1	6,4	2,7	2,5	11,4	0,9

О некоторых мерах по упорядочению ценообразования на территории Республики Беларусь

УКАЗ Президента Республики Беларусь N 345 от 30 августа 1996 г.

В целях улучшения социально-экономического положения населения Республики Беларусь, недопущения необоснованного роста цен ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Не допускать на территории Республики Беларусь рост цен на товары (работы, услуги) без соответствующего роста заработной платы.

2. Не повышать до конца 1996 года цены на хлеб массовых сортов, молоко и молочно-кислые продукты, детское питание, товары для детей, а также на комбикорм для продажи населению.

Установить, что население Республики Беларусь производит оплату за пользование жилыми помещениями и жилищно-коммунальные услуги не более 50 процентов затрат жилищно-коммунальных предприятий по оказанию данных услуг.

3. Установить, что на территории Республики Беларусь цены (тарифы) на товары (работы, услуги) регулируются центральными органами управления, местными исполнительными и распорядительными органами согласно приложению.

4. Предложить Верховному Совету Республики Беларусь в срок до 1 января 1997 г. принять закон о ценообразовании.

5. Кабинету Министров Республики Беларусь:

для координации деятельности государственных органов по вопросам ценообразования создать комиссию во главе с заместителем премьер-министра Республики Беларусь. До 15 сентября 1996 г. утвердить положение об указанной комиссии и ее персональной состав;

привести решения правительства Республики Беларусь в соответствие с настоящим Указом.

6. Контроль за исполнением настоящего Указа возложить на Службу контроля Президента Республики Беларусь.

7. Настоящий Указ вступает в силу со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

ПРИЛОЖЕНИЕ к Указу Президента Республики Беларусь N 345 от 30 августа 1996 г.

Перечень товаров (работ, услуг), цены (тарифы), на которые регулируются центральными органами управления и местными исполнительными и распорядительными органами

Министерство экономики

Топливно-энергетические ресурсы: нефть сырая, газ природный сжиженный, нефтепродукты, электрическая энергия

Минеральные удобрения

Спирт, водка белая

Товары (работы, услуги) субъектов хозяйствования, занимающих монопольное положение на товарных рынках Республики Беларусь (по перечням, утвержденным Министерством предпринимательства и инвестиций)

Серийная продукция оборонного назначения

Драгоценные металлы в изделиях и ломе (расчетные отпускные и скупочные цены)

Пользование жилыми помещениями (квартирная плата)

Перевозка пассажиров, грузов и багажа железнодорожным транспортом

Министерство жилищно-коммунального хозяйства

Услуги по технической инвентаризации домовладений

Услуги по обмену жилой площади

Министерство здравоохранения

Лекарственные средства, изделия медицинского назначения и медицинской техники (по согласованию с Министерством экономики)

Ремонт медицинской техники

Платные медицинские услуги (по согласованию с Министерством экономики)

Дезинфекционные, дезинсекционные и дератизационные работы, проведение санитарно-гигиенических, токсикологических и микробиологических исследований

Ремонт и изготовление очковой оптики

Министерство культуры

Услуги музеев, билеты в театры, на концерты и другие театрально-зрелищные представления, кино-, видеобилеты

Министерство лесного хозяйства

Древесина основных лесных пород, отпускаемая на корню (поправочные коэффициенты к таксам — по согласованию с министерствами финансов и экономики)

Министерство связи и информатики

Услуги связи, оказываемые населению (по согласованию с Министерством экономики)

Услуги связи, оказываемые предприятиям, объединениям, организациям и учреждениям

Министерство транспорта и коммуникаций

Перевозка пассажиров и багажа автомобильным транспортом (кроме городского транспорта общего назначения)

Пользование легковыми такси

Государственный комитет по авиации

Перевозка пассажиров, грузов и багажа авиационным транспортом (по согласованию с Министерством экономики)

Областные исполнительные комитеты и Минский городской исполнительный комитет

Социально значимые товары (работы, услуги) для местного потребления по номенклатуре, определяемой областными и Минским городским исполнительными комитетами, в том числе хлеб массовых сортов, молоко и молочно-кислая продукция, детское питание, товары для детей (по согласованию с комиссией, создаваемой Кабинетом Министров Республики Беларусь для координации деятельности государственных органов по вопросам ценообразования)

Товары (работы, услуги) субъектов хозяйствования, занимающих монопольное положение на местных товарных рынках (по перечням, утверждаемым Министерством предпринимательства и инвестиций)

Тепловая энергия

Перевозка пассажиров городским транспортом общего пользования (кроме такси)

Продукция предприятий общественного питания (наценки)

Твердое топливо и дрова для населения

Коммунальные услуги: водопровод, канализация, отопление, горячее водоснабжение (по согласованию с Министерством экономики)

О квотировании и лицензировании импорта спирта этилового из пищевого сырья и алкогольных напитков

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Кабинета Министров Республики Беларусь N 556 от 22 августа 1996 г.

В целях обеспечения государственного регулирования импорта спирта этилового из пищевого сырья и алкогольных напитков в Республику Беларусь, защиты экономических интересов государства Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Согласиться с предложением Министерства внешних экономических связей о необходимости введения временно на территории Республики Беларусь квотирования и лицензирования импорта спирта этилового из пищевого сырья и алкогольных напитков.

2. В соответствии с межправительственными соглашениями о Таможенном союзе между Республикой Беларусь, Российской Федерацией, Республикой Казахстан и Киргизской Республикой от 6 января, 20 января и 13 октября 1995 г. Министру по делам Содружества Независимых Государств, Министерству внешних экономических связей, Государственному таможенному комитету в полуторамесячный срок провести переговоры с государствами — участниками Таможенного союза о введении на территории Республики Беларусь квотирования и лицензирования импорта спирта этилового из пищевого сырья и алкогольных напитков.

3. Министерству экономики совместно с Министерством торговли, Министерством сельского хозяйства и продовольствия и Министерством внешних экономических связей в месячный срок разработать и представить в Кабинет Министров Республики Беларусь проект положения о порядке квотирования импорта спирта этилового из пищевого сырья и алкогольных напитков.

4. Министерству торговли совместно с Министерством экономики, Министерством внешних экономических связей, Министерством сельского хозяйства и продовольствия по согласованию с Министерством финансов и Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь в месячный срок разработать и представить в Кабинет Министров Республики Беларусь проект положения о Межведомственной комиссии по организации продажи на тендерной (конкурсной) основе квот на импорт спирта этилового из пищевого сырья и алкогольных напитков и предложения по персональному составу данной комиссии.

5. Министерству юстиции, Государственному таможенному комитету совместно с Министерством внутренних дел, Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь и Министерством финансов в месячный срок представить в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения по внесению изменений в действующее законодательство, имея также в виду введение в него мер, предусматривающих административную и уголовную ответственность за нарушение порядка импорта спирта этилового из пищевого сырья и алкогольных напитков.

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь
С.ЛИНГ

Об увеличении приема студентов в государственные высшие учебные заведения

Указ Президента Республики Беларусь N 318 от 23 августа 1996г.

В целях повышения образовательного уровня и социальной защиты молодежи ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Министерствам, имеющим в подчинении высшие учебные заведения, в 1996 году увеличить прием в эти учебные заведения на дневную форму обучения студентов из числа абитуриентов — выпускников сельских школ, детей из многодетных семей и лиц, проживающих в зонах радиоактивного загрязнения, которые не прошли по конкурсу, не менее чем на 2 процента от установленного на этот год приема без увеличения финансирования соответствующих расходов из республиканского бюджета.

Министерству образования и науки определить порядок зачисления указанных абитуриентов.

2. Увеличить прием в государственные высшие учебные заведения на платное обучение до размеров, определяемых наличием учебно-лабораторной базы и профессорско-преподавательского персонала, необходимых для обеспечения высокого качества обучения.

3. Установить, что:

стоимость платного обучения в государственных высших учебных заведениях в 1996/97 учебном году не должна превышать 50 минимальных заработных плат;

средства, полученные от платного обучения в этих учебных заведениях, направляются на повышение оплаты труда их профессорско-преподавательского персонала.

4. Службе контроля Президента Республики Беларусь обеспечить контроль за выполнением настоящего Указа.

Президент Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

О совершенствовании государственного регулирования деятельности субъектов хозяйствования по производству приемников телевизионных

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров
Республики Беларусь
N 529 от 12 августа 1996 г.

Во исполнение Указа Президента Республики Беларусь от 26 июня 1996 г. N 226 "О реализации программы финансово-экономического оздоровления предприятий телевизионной отрасли" Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Дополнить перечень видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), и органов, выдающих эти разрешения (лицензии), утвержденный постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 августа 1995 г. N 456 (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 24, ст.591), после видов деятельности, лицензируемых Министерством природных ресурсов и охраны окружающей среды, текстом следующего содержания:

"МИНИСТЕРСТВО ПРОМЫШЛЕННОСТИ Производство приемников телевизионных".

2. Установить, что производство приемников телевизионных субъектами хозяйствования Республики Беларусь без получения соответствующего разрешения (лицензии) запрещается.

3. Министерству промышленности в месячный срок разработать и утвердить Положение о лицензировании производства приемников телевизионных и порядке выдачи разрешений (лицензий) на их производство субъектам хозяйствования Республики Беларусь.

4. Субъектам хозяйствования Республики Беларусь, осуществляющим производство приемников телевизионных, получить в установленном порядке в Министерстве промышленности разрешения (лицензии) на этот вид деятельности.

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь
С.ЛИНГ

О коэффициенте к нормативам возмещения потерь сельскохозяйственного и лесохозяйственного производства

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров
Республики Беларусь
N 540 от 14 августа 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Учитывая уровень инфляции, установить к нормативам возмещения потерь сельскохозяйственного производства с коэффициентами к ним и нормативам возмещения потерь лесохозяйственного производства с коэффициентами к ним, утвержденным постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 16 декабря 1991 г. N 437, коэффициент 155,4.

2. Исключить из абзаца седьмого пункта 3 Порядка определения потерь лесохозяйственного производства, подлежащих возмещению, утвержденного постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 16 декабря 1991 г. N 473 "О возмещении потерь сельскохозяйственного и лесохозяйственного производства" (СП Республики Беларусь, 1991 г., N 35, ст.434), слово "специальных".

3. Признать утратившим силу пункт 1 постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 апреля 1995 г. N 191 "О коэффициенте к нормативам возмещения потерь сельскохозяйственного и лесохозяйственного производства и внесении изменений и дополнений в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 16 декабря 1991 г. N 473" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 10, ст.243).

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь
С.ЛИНГ

ТИПОВОЙ ПОРЯДОК планирования, проведения экспертизы и финансирования из республиканского бюджета научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ по научному обеспечению деятельности министерств и других центральных органов управления

Утвержден Комитетом по науке и технологии Министерства образования и науки и согласован с министерствами финансов и экономики Республики Беларусь

Зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 6.08.96г., рег. N 1539/12

I. Общие положения

1.1. Настоящий порядок разработан в соответствии с пп.19—21 "Положения о порядке финансирования научной и научно-технической деятельности за счет средств республиканского бюджета", утвержденного постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 9 ноября 1995г. N 620.

1.2. Порядок распространяется на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, направленные на обеспечение деятельности министерств и других центральных органов управления и выполняемые подведомственными им научными учреждениями (далее — НИОКР отраслевого назначения). Перечень министерств и других центральных органов управления, которым на указанные цели выделяются бюджетные средства, устанавливается Комитетом по науке и технологиям по согласованию с министерствами финансов и экономики.

1.3. Министерства и другие центральные органы управления (далее — министерства), в интересах которых выполняются НИОКР отраслевого назначения, выступают заказчиками этих работ. На основании настоящего Типового порядка они разрабатывают и утверждают по согласованию с министерствами образования и науки, экономики и финансов отраслевые порядки проведения экспертизы и финансирования этих НИОКР.

II. Формирование заявок на финансирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ отраслевого назначения

2.1. При формировании Прогноза социально-экономического развития Республики Беларусь на очередной (планируемый) год министерства до 1 сентября текущего года направляют Комитету по науке и технологиям заявки на финансирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ отраслевого назначения, в которых содержится перечень основных направлений исследований. Заявки составляются на основании экономически обоснованных расчетов затрат на выполнение НИОКР по каждому направлению с учетом прогнозных изменений условий оплаты труда, цен и тарифов. Форма заявки приведена в приложении 1.

2.2. К заявке на финансирование НИОКР отраслевого назначения прилагается пояснительная записка. Записка содержит обоснование необходимости проведения исследований по заявляемым проблемам и целесообразности их финансирования из средств республиканского бюджета.

2.3. На основании прогнозируемых на очередной год объемов финансирования НИОКР отраслевого назначения, доведенных Министерством экономики министерствам, последние разрабатывают проекты тематических планов научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ. Формирование тематических планов НИОКР отраслевого назначения осуществляется на основании конкурса и экспертной оценки проектов, предлагаемых для включения в план.

III. Проведение экспертизы проектов научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ отраслевого назначения

3.1. Целью экспертизы проектов НИОКР отраслевого назначения является оценка новизны, научно-технического уровня, экономической обоснованности, необходимости выполнения предлагаемых проектов и целесообразности их финансирования за счет средств республиканского бюджета.

3.2. Для организации экспертизы проектов НИОКР министерства создают экспертные (научно-технические) советы из числа ведущих ученых и специалистов по профилю планируемых исследований.

3.3. Экспертные советы в своей работе руководствуются отраслевыми порядками, разработанными и утвержденными в соответствии с пунктом 1.3 настоящего Типового порядка.

3.4. Для проведения экспертизы каждого из проектов экспертные советы привлекают высококвалифицированных специалистов, обладающих глубокими профессиональными знаниями и опытом в конкретной сфере научно-технической деятельности. Экспертом не может выступать специалист из числа возможных исполнителей заявляемого проекта. Эксперт по результатам рассмотрения проекта готовит экспертное заключение.

3.5. Экспертные советы принимают решения о целесообразности включения предлагаемых проектов НИОКР в тематические планы министерств на основании экспертных заключений не менее чем двух экспертов.

3.6. Проекты тематических планов НИОКР отраслевого назначения вместе с заключениями о результатах экспертизы проектов НИОКР и о целесообразности их финансирования за счет средств республиканского бюджета, подписанными руководителями экспертных советов, направляются министерствами в Комитет по науке и технологиям.

IV. Финансирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ отраслевого назначения

4.1. После утверждения республиканского бюджета и Прогноза социально-экономического развития Республики Беларусь на очередной год министерства самостоятельно принимают решения о финансировании конкретных проектов НИОКР отраслевого назначения в пределах средств, предусмотренных им на эти цели, утверждают тематические планы и, при необходимости, заключают договоры с исполнителями НИОКР.

4.2. Министерство финансов перечисляет в установленном порядке выделенные средства бюджета на расчетные счета заказчиков НИОКР отраслевого назначения для направления этих средств исполнителям в соответствии с утвержденными заказами или заключенными договорами на выполнение научных исследований.

4.3. Контроль за целевым использованием выделенных средств, ходом выполнения НИОКР и реализацией их результатов осуществляет заказчик.

4.4. Министерства, которым выделены средства из республиканского бюджета на выполнение НИОКР отраслевого назначения, представляют отчеты о выполненных работах в установленные сроки и по утвержденным формам. По требованию Министерства финансов и Комитета по науке и технологиям они представляют дополнительную информацию об использовании выделенных средств и результатах выполненных работ.

ПРИЛОЖЕНИЕ N 1

____
наименование министерства, другого центрального органа управления

Потребность в финансовых средствах на выполнение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ по обеспечению деятельности министерств и других центральных органов управления

Показатели	NN стр.	Единица измерения	1995 год отчет	1996 год оценка	1997 год прогноз	Примечание
Количество подведомственных научно-исследовательских и других научных организаций	01	единиц				
Среднесписочная численность работающих в подведомственных научно-исследовательских и других научных организациях	02	человек				
Объем научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, выполняемых для нужд отрасли	03	млн. руб.				
в том числе за счет:						
а) средств республиканского бюджета	04	-"-				
б) собственных средств министерства, организации	05	-"-				
в) прочих источников	06	-"-				

ПРИМЕЧАНИЕ: 1. Показатели заполняются министерствами, другими центральными органами управления, имеющими в своем ведении подведомственные научные организации по объемам научно-исследовательских работ, направленных на обеспечение деятельности министерства (другого центрального органа управления) согласно утвержденному перечню.

2. К форме прилагается Перечень основных направлений исследований.

Подпись руководителя министерства
(другого центрального органа управления)

ПОРЯДОК определения размеров и возмещения причиненного государству ущерба в случаях хищения, недостачи денежных средств и товарно-материальных ценностей, реализации оборудования, материалов, готовой продукции, оказания услуг по заниженным ценам, а также в иных случаях нарушения финансовой дисциплины

Утвержден министерствами юстиции и финансов Республики Беларусь 4.06.96г.

Зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 6.08.96 г., рег.N 1535/12

1. Настоящий Порядок разработан во исполнение Указа Президента Республики Беларусь от 7 июля 1995 г. N 259 "О некоторых мерах по усилению ведомственного контроля в Республике Беларусь и контроля за выполнением налогового законодательства" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 20, ст.457) и регламентирует определение размеров и возмещение причиненного государству ущерба в случаях хищения, недостачи денежных средств и товарно-материальных ценностей, реализации оборудования, материалов, готовой продукции, оказания услуг по заниженным ценам, а также в иных случаях нарушения финансовой дисциплины.

2. Размер ущерба определяется исходя из следующего:

2.1. При хищении или недостаче государственных денежных средств — исходя из похищенной (недостающей) суммы, умноженной на коэффициент, который определяется соотношением минимальной заработной платы на день вынесения решения о взыскании ущерба к минимальной заработной плате на день совершения хищения или недостачи;

— при хищении, недостаче, умышленном уничтожении или порче товарно-материальных ценностей и другого государственного имущества — исходя из цен, сложившихся на день вынесения решения о его взыскании, а товарно-материальных ценностей, на которые устанавливаются регулируемые цены, — исходя из цен, увеличенных на сумму дотации, согласно постановлению Совета Министров Республики Беларусь от 30 октября 1992 г. N 661 "Об ответственности за незаконное расходование бюджетных средств, недостачу и хищение государственного имущества" (СП Республики Беларусь, 1992 г., N 31, ст.583; 1993 г., N 13, ст.222).

2.2. При хищении или недостаче всех видов билетов, талонов, абонементов и других знаков, предназначенных для расчетов населения за услуги, — исходя из их номинальной стоимости на день вынесения решения о взыскании.

2.3. При хищении или недостаче акций, облигаций, других ценных бумаг — исходя из их номинальной стоимости на день вынесения решения о взыскании.

2.4. При излишнем взыскании с организаций и учреждений, финансируемых из бюджета, стоимости коммунальных услуг (отопление, освещение, водоснабжение, саночистка и прочие), а также необоснованном временном использовании бюджетных средств, связанном с несвоевременными расчетами за ранее оказанные услуги, — исходя из излишне взысканной или невозмещенной суммы с применением коэффициента инфляции, определенного Министерством статистики и анализа Республики Беларусь на день вынесения решения о взыскании.

2.5. В случае незаконных или излишних денежных выплат — исходя из излишне или незаконно выплаченной суммы с применением коэффициента инфляции на день вынесения решения о взыскании и соблюдением гарантий, установленных законодательными актами Республики Беларусь.

2.6. При невзыскании или недовзыскании, в том числе без заключения договора об аренде, арендной платы за сданные государственными предприятиями, объединениями, организациями и учреждениями в аренду помещения, здания, сооружения, оборудование и т.п.:

— по имуществу, находящемуся в республиканской собственности, — в соответствии с договором, а при его отсутствии — исходя из размеров, установленных нормативными актами по определению предельных размеров арендной платы за сдаваемые в аренду нежилые здания (помещения) и оборудование, находящееся в республиканской собственности, с применением коэффициента инфляции на день вынесения решения о взыскании;

— по имуществу, находящемуся в коммунальной собственности, — в соответствии с договором, а при его отсутствии — исходя из минимальных ставок арендной платы, установленных облисполкомами и Мингорисполкомом, с применением коэффициента инфляции на день вынесения решения о взыскании.

2.7. При реализации государственными предприятиями, объединениями, организациями и учреждениями оборудования, материалов, готовой продукции, других материальных ценностей, оказания услуг по заниженным ценам — порядок определения размеров ущерба определяется Комитетом цен Министерства экономики Республики Беларусь.

3. Возмещение ущерба, причиненного рабочими и служащими государственных предприятий, организаций и учреждений при исполнении ими трудовых обязанностей, производится в порядке, установленном трудовым законодательством Республики Беларусь.

4. Возмещение ущерба, причиненного гражданами и субъектами хозяйствования, производится в порядке, установленном Гражданским кодексом Республики Беларусь.

5. Возмещение ущерба производится независимо от привлечения виновных лиц к административной или уголовной ответственности за деяния, которыми причинен ущерб государству.

6. Возмещение ущерба, причиненного государству, осуществляется в судебном порядке, если иное не предусмотрено законодательством Республики Беларусь.

Размещение информации в таблице — тел./факс (017)261-64-22.

Цена за одну строку — 35 тыс. рублей.

Последний срок подачи информации в номер — понедельник 11-00.

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ											
AMD 486DX									от 580	Организация	233-11-48
Pentium 100	8	850	3.5"	SVGA	1		K256,PCI/ISA,Samsung3Ne,S3Trio64	30	860		
Favourite 486DX4-100	4	840	3.5"	SVGA.28	512	+	K256,AMD,ISA,MPRII,LR,сервис	24	692	XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
Favourite 486DX4-100	8	840	3.5"	SVGA.28	512	+	K256,AMD,ISA,MPRII,LR,сервис	24	715		
Favourite 486DX4-100	8	1280	3.5"	SVGA.28	512	+	K256,AMD,ISA,MPRII,LR,сервис	24	769		
Favourite 486DX5-133	4	840	3.5"	SVGA.28	512	+	K256,AMD,ISA,MPRII,LR,сервис	24	698		
Favourite 486DX5-133	8	840	3.5"	SVGA.28	512	+	K256,AMD,ISA,MPRII,LR,сервис	24	721		
Favourite 486DX5-133	8	1280	3.5"	SVGA.28	512	+	K256,AMD,ISA,MPRII,LR,сервис	24	774		
Favourite Pentium75	8	840	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,Intel,PCI,MPRII,LR,сервис	24	829		
Favourite Pentium75	8	1280	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,Intel,PCI,MPRII,LR,сервис	24	883		
Favourite Pentium75	16	840	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,Intel,PCI,MPRII,LR,сервис	24	875		
Favourite Pentium75	16	1280	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,Intel,PCI,MPRII,LR,сервис	24	940		
Favourite Pentium100	8	840	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,Intel,PCI,MPRII,LR,сервис	24	862		
Favourite Pentium100	8	1280	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,Intel,PCI,MPRII,LR,сервис	24	916		
Favourite Pentium100	16	840	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,Intel,PCI,MPRII,LR,сервис	24	908		
Favourite Pentium100	16	1280	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,Intel,PCI,MPRII,LR,сервис	24	974		
BelABM 486DX4-100	4	540	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	768	BEL ABM	234-79-72 234-81-05
BelABM 486DX4-100	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	823		
BelABM 586DX4-133	4	540	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	780		
BelABM 586DX4-133	8	540	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	820		
BelABM 586DX4-133	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	835		
BelABM Pentium 75	8	540	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	939		
BelABM Pentium 75	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	961		
BelABM Pentium 75	16	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1026		
BelABM Pentium 100	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1027		
BelABM Pentium 100	16	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1093		
BelABM Pentium 120	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1060		
BelABM Pentium 120	16	4300	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, SCSI, PCI, сертификат	36	1676		
BelABM Pentium 133	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1160		
BelABM Pentium 133	16	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1226		
BelABM Pentium 166	16	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1526		
OptimusSA486DX4-100	8	1080	1.44	Col.28 NI	1	+	K256,PCI,LR, M/B SIS сертиф. ISO9002	24	870	BEL OPTIMUS	262-18-13
Optimus SA 5X86-133	8	1080	1.44	Col.28 NI	1	+		24	890		
Optimus SA P-75	16	1080	1.44	Col.28 NI	1	+	K256,PCI,LR,Intel сертиф. ISO9002	24	1095		
Optimus SA P-100	16	1080	1.44	Col.28 NI	1	+	K256,PCI,LR,Intel сертиф. ISO9002	24	1190		
Optimus SA P-120	16	1080	1.44	Col.28 NI	1	+	K256,PCI,LR,Intel сертиф. ISO9002	24	1280		
Optimus SA P-133	16	1080	1.44	Col.28 NI	1	+	K256,PCI,LR,Intel сертиф. ISO9002	24	1370		
NOTEBOOK											
ToshibaT2155 i486DX4-75	8	520	3.5"	DSTN10.3"			NiMH,CD-ROM,VLB,Sound16	12	2790	Триумф	266-16-80 266-63-35
TI TM4000M i486DX4-75	8	525	3.5"	TFT 10.4"	1		NiMH,Sound 16, SCSI, склад	12	2980		
TwinHead i486DX4-100	16	810	3.5"	TFT 10.4"			Sound 16, StereoSp, склад	12	3540		
Saqer 5200T iP-133	16	1300	3.5"	TFT 10.4"	2		CD-ROM 4x, Infrared, Joypad	12	5480		
Compaq430C 486DX4-100	8	720	3.5"	DSTN10.4"			NiMH, склад	12	2490		
KIWI USA180C486DX2-66	8	540	3.5"	DSTN9.6"			NiMH, f/m, case, склад	12	1920		
Compaq400CX 486DX2-40	4	260	3.5"	TFT 8.7"			NiMH, f/m, case, склад	12	1750		

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ				
БД по законодательствам РБ и РФ; актуализация 3 раза в неделю			Софтинформ	228-00-48
ГАРАНТ	БД законодательство России		ИПА Регистр	249-41-28
Предприятия, колхозы, оптовые базы Минска, Москвы, РБ, Польша, СНГ, Европы, "ТНВЭД"			ЧП Комлев	243-42-77
ЮСИАС 3.0/3.1,DOS/WIN	БД законодательство РБ с еженедельной актуализацией, 1г.г.	215/260	ИПА Регистр	249-41-28 249-13-39
ЮСИАС 3.0/3.1,DOS/WIN	БД "Судебная практика", 1г.г.	80		
Электронная версия каталога товаров предприятий Минпрома РБ		75	Белпроммаркет	230-88-55
Customs-96 (компьютерная программа)	таможен.пошлины на эксп./имп., акцизы, НДС, для DOS, обновление базы данных тыс.руб.	250	Поларис	227-06-91
ПРИНТЕРЫ				
Матричные принтеры				
CPF-136	A3, 9pin, 136cps	90	Ксорекс-сервис	226-08-30
EPSON LX-300	A4, 9pin, 220/44cpc,рус.	от 175	Пеола и М	233-40-72
EPSON LQ-100	A4, 24pin, 220cps, 1г.г.	195	Ксорекс-сервис	226-08-30
EPSON FX-870	A4, 9 pin, 380 cps, рус.,склад, 1 г.г.	440	BelABM	234-79-72 234-81-05
EPSON LX-1050+	A3, 9 pin, 240 cps, рус., склад, 1 г.г.	315		
Струйные				
CANON BJ-10SX	A4, 360dpi, 110cps, для Notebook, Japan, лат./рус., склад, 1г.г.	255/275	Триумф	266-16-80 266-63-35
CANON BJ-200EX	A4, 720dpi, 248cps, автоподача, Japan, склад, 1г.г.	280		
HP DESKJET 600	A4,600x600 dpi, 4ppm, склад, доставка, установка, 3г.г.	310	Бел-Оптимус	262-18-13
XEROX J5	A4, 5ppm, 600x300 dpi, 1г.г.	378	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
XEROX 3006	A4, принтер, факс, сканер, 300x300 dpi, 1г.г.	1825		
Лазерные				
HP LASER JET 5L	A4, 600dpi, 5ppm, RAM 4MB, 1г.г.	587	Ксорекс-сервис	226-08-30
LEXMARK WinWriter 200	A4, 0.5Mb, 4ppm, Lexmark Int.(IBM), USA, склад, 1г.г.	350/425	Триумф	266-16-80
XEROX 4505	A4, 600dpi, 5ppm, RAM 2-16MB, 1г.г.	1080	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
XEROX 4508	A4, 600dpi, 8ppm, RAM 2-16MB, 1г.г.	860		
XEROX 4510	A4, 600dpi, 10ppm, RAM 2-16MB, 1г.г.	1472		
XEROX 4520	A3, 800dpi, 20ppm, RAM 4-52MB, 1г.г.	3443		
МОНИТОРЫ				
ACER Periph 7134	SVGA 14", 0.28, 1024x768/60Hz NI, MPR-II, гар.6 мес.	237	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
SAMSUNG SM	SVGA 17"Dg, 0.28, 1024x768/60Hz NI, MPR-II, гар.6 мес.	905		
CASPER	mVGA 14", гар.6 мес.	98		
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ				
CPU 486DX4-120	AMD, гар.6 мес.	37	XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
CPU 486DX5-133	AMD, гар.6 мес.	41		
CPU P54C(Pentium)	75 МГц, гар.6 мес.	87		
CPU P54C(Pentium)	100 МГц, гар.6 мес.	119		
HDD	1.28Gb IDE 3.5 LH Quantum/Bigfoot, гар.6 мес.	172		
HDD	1.28Gb IDE 3.5 LH Quantum/FB гар.6 мес.	211		
HDD	1.7Gb IDE 3.5 LH Quantum, гар.6 мес.	231		
HDD	1.6Gb IDE 3.5 LH Western, гар.6 мес.	238		
Видеокарты	card SVGA/PCI 1(2)Mb/D S3 Trio 64 (VTECH), гар.6 мес.	46		
	card SVGA/PCI 1(2)Mb/D S3 Trio 64 V+, гар.6 мес.	59		
Клавиатура 101 Key Rus	гар.6 мес.	14		
Корпус	case MT Simple Desigen	34		
Материнская плата	486+3P+EnMIO, гар.6 мес.	73		
Память	4 Mb, гар.6 мес.	23		
	8 Mb, гар.6 мес.	45		
	16 Mb, гар.6 мес.	101		
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ				
Картридж, тонеры	HP, Epson, Panasonic, Canon, Hyndai, Star и др.		P.T.C.	236-33-32
АКСЕССУАРЫ				
Джойстик GENIUS		11	XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
Коврик для мыши		2		
Мыши	2-but.mouse (Microsoft original)	22		
	3-but.mouse (EasyMouse genius)	6		
Планшет под запястье		3		
ДИСКЕТЫ				
3M "Вездеход"	3.5", 1.44Mb, 2HD, США, гарантия	0.75/0.67	Элемед	220-69-64
Verbatim DL	3.5", teflon, format 10pcs	8	Ксорекс-сервис	226-08-30

МУЛЬТИМЕДИА				
Active speakers	SP 386 ALPHA MEDIA, гар.6 мес.	30	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
CD-ROM	8 speed ACER OEM PAC, гар.6 мес.	110		
Sound blaster	16 bit Creat labs OEM PAC, гар.6 мес.	72		
Sound blaster	SF-16 FMP Vibra 16 FM MEDIA FORTE, гар.6 мес.	83		
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ				
БАРС 400A	адаптирован под сети РБ,2г.г.	220	Бел-Оптимус	262-18-13
UPS 250	гар.6 мес.	71	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
UPS 800	гар.6 мес.	207		
UPS 1200	гар.6 мес.	330		
UPS KING 425	гар.6 мес.	123		
Acar	сетевой фильтр, 5 розеток, 2.2 кВт, аналог с.ф.Pilot, 2г.г.	22/20	Бел-Оптимус	262-18-13
Pilot Super GL	фильтр разветвитель сетевой, гар.6 мес.	31	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
Pilot GL	фильтр разветвитель сетевой, гар.6 мес.	21		
Pilot L	фильтр разветвитель сетевой, гар.6 мес.	18		
ЗАЩИТНЫЕ ЭКРАНЫ				
IZOVAC-VISOR	стекло, полная защита, 1г.г.	30	Бел-Оптимус	262-18-13
ФАКС-МОДЕМЫ				
INPRO IDC 1914BXL	19200/V.32 terbo, V.42b ext., гар.6 мес.	129	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
US Robotics Sportster	28800V.34 int, гар.6 мес.	212		
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
GE 2000II-CX		36	BEL ABM	234-79-72, 234-81-05
GE 2500		92		
Локальные вычислительные сети "под ключ"				
HUB 1BNC/8TP EH-801 PLANET		77	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
LAN card Ethernet III Combo 3C509-COMBO 3COM, гар.6 мес.		132		
LAN card Ethernet 32 PCI		34		
LAN card Ethernet 16 BNC		23		
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ				
CANON FC-230, FC-210, NP-1550, NP-6012 и др. модели, расходные материалы	современные офисные и профессиональные модели европейского производства разных форматов и возможностей (автоэкспозиция, масштабирование, дуплекс и др.), 1 год гарантии. Фирменные расходные материалы и запчасти (тонеры, картриджи, в т.ч.цветные, Drum Unit и т.д.) со склада в Минске и под заказ. Оптовые скидки		ИГЕЛЛА г.Минск, ул.К.Маркса, д.40, комн.59	т.222-38-05, 227-85-36
CANON FC210/FC230	A4, 4ppm, автоподача, картр., E16	от 455	Пеола и М	233-40-72
CANON FC-210	A4, 4ppm, E-16	460	Белинтер-стандарт	236-86-35 236-93-54
CANON FC-230	A4, 4ppm, E-16	575		
XEROX XC 520	A4, 5pps, 500/мес., склад, гар.6 мес.		XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
XEROX 5009 1:1	A4, 8pps, 2000/мес., склад, 1г.г.			
XEROX 5009 R/E	A4, 8pps, 2000/мес., масштаб., склад, 1г.г.			
XEROX 5310	A4, 10pps, 3000/мес., масштаб., склад, 1г.г.			
XEROX 5316	A3, 13pps, 6000/мес., масштаб., склад, 1г.г.			
XEROX XC520	A4, 5ppm, 400 копий/месяц, 1г.г.		XEROX БИ-ПРОЕКТ SHARP	232-53-76 232-50-68 234-74-60
XEROX 5009	B4, 8ppm, масштабирование, цветной тонер, 2000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5310	B4, 10ppm, масшт., цветной тонер, 3000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5316	A3, 13ppm, масшт., 6000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5328	A3, 28ppm, масшт., автоподат., сортер, 15000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5334	A3,32ppm,масшт.,автоподат.,двухстор.копир.,30000коп./мес.,1г.г.			
XEROX 5621	A3, 21ppm, масшт., автопод., сортер, 10000 копий/месяц, 1г.г.			
SHARP Z-20/Z-25	A4, 3ppm, цветной тонер, 300/400 копий/месяц, 1г.г.	425/499		
SHARP Z-52II	A4, 8ppm, 800 копий/месяц, 1г.г.	784		
SHARP SF-2014/2114	B4, 14ppm, масшт., автоп., 4000 копий/месяц, 1г.г.	1335/1436		
SHARP SF-2116/2118	A3, 16/18ppm, масшт., автоп., 5000/6000 копий/месяц, 1г.г.	1983/2376		
SHARP SF-2022/2027	A3, 22/27ppm,масшт.,автопод.,цвет. тонер, 15000/20000коп./мес., 1г.г.	3085/3341		
SHARP SD-2060	A3, 60ppm, масшт., автопод., 50000 копий/месяц, 1г.г.	15071		
SHARP Z20	A4, 3ppm, 1г.г. РАСПРОДАЖА	421	ДЖЕНТИ	268-42-33 268-53-97
SHARP Z25	A4, 3ppm, 1г.г. РАСПРОДАЖА	490		
SHARP Z52	A4, 8ppm, 1г.г. РАСПРОДАЖА	769		
SHARP SF 2114	B4, 14ppm, масштаб., 1г.г. РАСПРОДАЖА	1422		
SHARP SF 2116	A3, 16ppm, масштаб., 1г.г. РАСПРОДАЖА	1962		
SHARP SF 2118	A3, 18ppm, масштаб., 1г.г. РАСПРОДАЖА	2289		
SHARP SF 7800	A3, 15ppm, 1г.г. РАСПРОДАЖА	2143		
Картридж	Canon E-16	95	Электрон	224-36-24
Картриджи, тонеры	для Canon, Xerox, Sharp и др.		P.T.C.	236-33-32
Тонеры и запчасти	к любым моделям XEROX и SHARP		БИ-ПРОЕКТ	232-43-49
РИЗОГРАФЫ				
RISO TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжной сканер, 1г.г.		Официальный дилер RISO RISOLA	234-52-48 234-84-75
RISO GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжной сканер, 1г.г.			
RISO GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжной сканер, 1г.г.			
RISO GR 2710	A4, 300x400dpi, планшетный сканер, 1г.г.			
RISO GR 2750	A4, 400x400dpi, планшетный сканер, 1г.г.			
RISO GR 3750	A3, 400x400dpi, планшетный сканер, 1г.г.			
ФОТОАППАРАТУРА				
FUJIFILM	КОМПАКТНЫЕ ФОТОЛАБОРАТОРИИ, производства Японии, возможен лизинг		БЕЛЭКСФИЛЬМ	228-20-82
ТЕЛЕФОНЫ				
АОН "Эллис", "Русь"	в ассортименте, определение номера, автодозвон и др., гар. 6 мес.	от 37	IGWT	239-93-56
Panasonic	15 моделей телефонов и радиотелефонов		Электрон	224-36-24
Panasonic KX-T	в ассортименте, инстр.рус.яз.	от 50	Дженком	233-09-68
Panasonic 2310/2315/2365	ЖКИ, автодозвон, память 28 ном., ГГС	от 43	Пеола и М	234-40-72 236-39-03
Panasonic KX-T7030/7130/7230/7250 - сист.(цифр.) телефон для линии — АТС, 1г.г.		от 118		
Panasonic KX-T2365S	ЖКИ, гр.связь, автодозвон, память 28 ном., 1г.г.		Алина Инт.	220-39-82
Panasonic KX-T2365		от 55	Белинтерстандарт	236-86-35
РАДИОТЕЛЕФОНЫ				
NOKIA 450	подключенные сотовые радиотелефоны, до 40 км, 1г.г.	1699	В.К.Л.	268-52-89 268-58-69
NOKIA 720	подключенные сотовые радиотелефоны, 35—40 км, 1г.г.	1594		
Panasonic 9501/9080	1г.г.	200/360	Твинстрон	229-35-11
Panasonic	5 моделей,память,дв.набор,а/ответчик,1г.г.	от 85	Алина Инт.	220-39-82
Panasonic	кв./офисн.,ЖКИ,набор на трубке и базе,10 ном.пам.	от 95	Пеола и М	233-40-72, 236-39-03
Panasonic	900МГц, 2 наб., ЖКИ, интерком, память, redial	от 180		
Voyagior	ЖКИ,2 наб.,интерком.,пам.,ГГС,моб./перен.до 30 км,1г.г.	от 1080		
Samsung SP-R916	900 МГц,до 4-х трубок,ЖКИ,автодозвон,супердизайн	320	Осокор	220-00-67
ПЕРЕГОВОРНЫЕ УСТРОЙСТВА				
"Диалог 1-15"	широкий выбор устройств громкой связи, домофоны; монтаж, гар.обсл.		Дайлок	78-85-14 78-85-15
"Диалог-24"	заменит устарев. ПСКОВ-25 и подобные устр-ва внутр.связи. 24 аб.1г.г.			
МИНИ-АТС				
Блокиратор SIEMENS	1 городская линия,до 4 внутренних абонентов,гарантия,сертификат	от 17	Осокор	220-00-67
GoldStar	4/8—36/112, поставка, монтаж, сертиф. РБ	от 750	Ксения	221-44-22
Panasonic	от 2/6 до 32/304, поставка, монтаж, обслуживание, 1г.г.	от 300	Пеола и М	233-40-72
SAMSUNG	3/8-24/96, сертиф., поставка, монтаж, обслуживание, 1 г.г.		ДИЭЙС	220-16-21 222-67-35
SIEMENS	1/3-24/180, сертиф., поставка, монтаж, обслуживание, 1 г.г.			
SIEMENS, Gold Star	от 1/3 до 36/112 и более, сертификат РБ, установка		СЭНТЭКС	275-63-34
ZODIAC	3/10—48/480, поставка, монтаж	от 685	Ксения	221-01-78
ТЕЛЕФАКСЫ				
Daewoo DF 50	ЖКИ, автодозвон, гр.связь, память, инстр.рус.яз., 1г.г.	270	Твинстрон	229-35-11
Panafax UF S1	а.о., ЖКИ, монит., цифр., 20 лист.пам., 64 полутона	от 345	Пеола и М	233-40-72 236-39-03
Panasonic KX-F130BX	а.о., ЖКИ, ГГС, автодозвон, 28 ном.пам., 16 полутон.	от 335		
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ,автоответчик,Japan,инстр.рус.яз.,1г.г.		Алина Инт.	220-39-82
Panasonic KX-F130BX		339	Белинтерстандарт	236-93-54
Panasonic KX-F130BX/700BX	сертификат Минсвязи РБ, а.о.,инстр.,рус.яз.,тел.адаптер,1г.г.	350/410	Электрон	224-36-24
Panasonic KX-F700	а.о., ЖКИ, а/обр., 22 ном.пам., 64 полутон.	от 420	Пеола и М	233-40-72
Panasonic KX-F550/700	сертификат РБ, 1г.г.		В.К.Л.	268-52-89
Panasonic KX-500B	сертификат Минсвязи РБ, инстр.рус.яз.,тел.адаптер,1г.г.	375	Электрон	224-36-24
XEROX 7238	ЖКИ, а/обр., память, термо, 1г.г.		Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
XEROX 7239	ЖКИ, а/о, а/обр., память, термо, 1г.г.			
XEROX 3006	ЖКИ, память, принтер, копир, сканер, 1г.г.			
ПИШУЩИЕ МАШИНКИ, РАСХОДНЫЕ				
Любава	305 мм, мех., 1г.г. тыс.руб.	2000	ВЭЙТО	263-44-21

Примечание к таблицам:
код города минских номеров не указан (код Минска — 8-017);
? — возможность установки или расширения.

Ятрань	435 мм, эл.-мех., 1г.г. тыс.руб.	4200	ВЭЙТО	263-11-07 263-44-21
Brother AX-300	305 мм, эл., рус./лат., коррекция, 1г.г.	125		
Contessa	А4, мех., в футл., 1г.г. тыс.руб.	1700		
OPTIMA SP 50	рус., 1г.г. РАСПРОДАЖА	189.1	Джентн	268-42-33 268-53-97
OPTIMA SP 523	РАСПРОДАЖА	304.7		
OPTIMA SP 54	РАСПРОДАЖА	293.7		
Olivetti	А4, А3, в ассортименте, 1г.г., обучение и доставка по РБ	170	ЧП	270-13-30
Samsung SQ 1030	рус./лат., коррекция, инстр.рус.яз., скидки, 1 г.г.	135	Твинстрон	229-35-11
Samsung	305 мм, эл., корр., 1г.г.	138	ВЭЙТО	263-11-07
Samsung SQ 1030	А4, рус./лат., коррекция	от 115	Белинтерстандарт	236-86-35
XEROX 6003	16cps, память, рус.лат., 1г.г.		Ксорекс-сервис	226-08-30

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

CASIO DM-1600/1200	16-,12-разр.,дв.питание, бухгалтер.,1г.г. + ПОДАРОК! тыс.руб.	295/191	ССМ 499103	
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание, бухгалтерский,1г.г. тыс.руб.	200		
CITIZEN SDC-435/428	16-разр., дв.питание, бухгалтерский,1г.г. НОВИНКА! тыс.руб.	300/310		
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание	от 14.85	Белинтер-стандарт	236-86-35 236-52-34
CITIZEN SDC-435	16-разр., дв.питание	от 21		
CITIZEN SDC 888	12 разр., двойное пит., бух.банк., карман. РАСПРОДАЖА	от 14.8	ДЖЕНТИ 268-42-33 268-53-97	
CITIZEN SDC 435	16 разр. РАСПРОДАЖА	от 20.8		
CITIZEN SDC 395	16 разр. РАСПРОДАЖА	20.8		
CITIZEN SDC 428	16 разр. РАСПРОДАЖА	23.5		
CITIZEN SDC 414	14 разр. РАСПРОДАЖА	19.3		

БУМАГА

Бумага офисная	А3/А4, 70.75,80 г/м², Финляндия, Швеция	от 5.3	НТЦ	226-24-15 226-24-06
Бумага офисная	А3/А4, 70, 80 г/м², Чехия, Польша, СНГ	от 4.3		
Бумага	для принтеров, кассовых аппаратов			
Бумага	писчая, для ксероксов, в рулонах тыс.руб.	21/56	Ювиком	264-21-61
Бумага писчая	А4, 250л., 1,25 кг тыс.руб.	24.5	ПОШ	231-83-03 231-81-28
	А3/А4 тыс.руб.	19/кг		
Бумага DATA COPY	80 г/м²		Р.Т.С.	236-33-32
Бумага KYMCOPY LASER	А4, 500л, 80г/м², белая, Финляндия		ИГЕЛЛА	222-38-05
Бумага MULTI COPY	А3, А4, 500 л., 80 г/м², Швеция	от 5.1	Белкантон	228-21-72
Бумага COPY PAPER	А4, 500 л., 80 г/м², Австрия, скидки	4.6	СЗ	231-64-98
Термобумага	для факсов 210x30x12, 216x30x12		НТЦ	226-24-15
Термобумага	210 мм x 30 м	от 1.55	Белинтерстандарт	236-86-35
Бумага	для копир. аппаратов А4/А3,пачка 2,5/5 кг,80 г/м², Светлогорск		ТНФ	263-86-16 263-82-57
Бумага для оргтехники	импортная, 80 г/м²			
Бумага писчая	любой формат			
Бумага для принтеров	в стопе, в рулонах любой ширины			
Лента чековая	любой ширины			
Коробки картонные	любых размеров			
Лента	кассовая		Кондор	226-43-87 224-11-51
Бумага	для множит.техники,пишущих машинок,факсов,принтеров			
Бумага	для копир. аппаратов "Фаворит" А3/А4, 500л., 80 г/м² тыс.руб.	55	НИССА	264-61-29 264-54-44
Бумага писчая	"Палессе" А3/А4, 2,5 кг, 65 г/м² тыс.руб.	47,5		
Бумага писчая	А4, 2,5 кг, 80 г/м² тыс.руб.	50		
Лента чековая	для "ОКА", 40 мм тыс.руб.	6		
Лента бумажная	100мм тыс.руб.	24		
Лента бумажная	150мм тыс.руб.	18		
Лента бумажная	210мм тыс.руб.	35		
Лента бумажная	310мм тыс.руб.	50		
Лента бумажная	420мм тыс.руб.	65		
Лента бумажная	с перфорацией, 240мм, 50 м/п тыс.руб.	21		
Лента бумажная	с перфорацией в стопе, 420мм тыс.руб.	0.85/м/п		
Бумага KYM LUX	А4/А3, 80 г/м², для копировальной техники, Финляндия		BEL LIBRA VITALIS	278-06-48
Бумага KYM NOVA	А4/А3, 75 г/м², для копировальной техники, Финляндия			
Бумага мелованная	80—150 г/м², Финляндия			
Бумага этикеточная	75 г/м², Финляндия			
Бумага книжно-журнальная	65—150 г/м², Финляндия			
Картон мелованный	260 г/м², Финляндия			

ООО "МЕДХОР" ПРЕДЛАГАЕТ

Бумага	KYMNOVA, А4, 500 л, 75 г/м², Финляндия, доставка	4.4	МЕДХОР 220-23-56 (8-017) 210-43-16
	KYM LUX, А4/А3, 500 л, 80 г/м², Финляндия, доставка	4.9/10.4	
	KYMULTRA, А4, 500 л, 80 г/м², Финляндия, доставка	5.4	
	ЛБК-1-210/240x12", 2000 л, перфорация, стопа, доставка	16/25	
	ЛБК-1-420/390x12", 2000 л, перфорация, стопа, доставка	32	
	самокопирующая 240x12"/6" 2,3,4,5 слоев,перфорация,стопа,доставка	от 44	
	лента для кас. аппаратов 38,40,44,57,57x2,69,76,76x2 мм, доставка	от 0.22	
	бланки накладных ТН-2 для ПЭВМ,900/600 накл.по 2/3 экз., доставка	50/70	
Картриджи	для матр.принтеров Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic, доставка	от 3.0	
	для струйных принтеров HP DJ, Canon, Epson, доставка	от 16	
	для лазерных принтеров HP LJ, доставка	от 93	

КОНВЕРТЫ

110x220	6 видов, Германия, Чехия руб.	от 390	НТЦ	226-24-15 226-24-06
114x162	6 видов, Германия, Чехия руб.	от 320		
162x229	4 вида, Германия, Чехия руб.	от 900		
176x250	белые самоклеящиеся, Чехия руб	от 1180		
229x324	белые смачиваемые, формат А4, Германия руб.	от 1680		
250x353	белые самоклеящиеся, Чехия, формат А4 руб.	от 2180		

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат, сургуч, сургучницы		Конверсум	264-33-50

ОХРАННЫЕ, ЗАЩИТНЫЕ СИСТЕМЫ И СРЕДСТВА

Системы контроля доступа, охранные сигнализации и датчики DSC	от 21	Техноцентр	271-97-03
Системы телевизионного наблюдения и контроля	от 115		

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ

Кассовые аппараты	Госреестр,гарантия,обучение докум.для ГНИ,расходные	530/560	Климук	229-36-49
Кассовые аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции, гар.18 мес.	от 500	ДэнимЭкс	233-91-32
Прима	беспл.ввод,обучение,докум.для ГНИ,лицензия ЦТО,гар.18 мес.	550	СПРИНКС	262-32-71
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, гар.18 мес., доставка	550	Оргдибер	278-54-13
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, доставка по РБ, гар.18 м.	565	ЧП	270-13-30
Olibel, Прима	тыс.руб.	8350	Нефин	229-39-10
Olibel CRF-1000, Прима	госреестр, док.для ГНИ, компл.ден.ящиком,новые и б/у,гар.18 мес.	низкие цены	Саби-Пурта	231-09-84

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Весы	торговые, пром., 2; 5; 6; 10; 15; 20; 50; 100; 500; 1000 кг		ВЭЙТО	263-11-07 263-44-21
Весы автомобильные	15 т, 30 т, 40 т тыс.руб.	от 130000		
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг, гар.18 мес., доставка	329	Оргдибер	278-54-13
Зонт	диаметр 1,8 м	25	ВЭЙТО	263-11-07
Палатка торговая	Польша, 2x2	150		
Скотч упаковочный 3М	55 мм x 66 м	1.58	Нестор-пресс	234-54-27

Универсальная система стеклянных кубов "Командор"		КОМАНДОР 265-61-68 265-38-92
Торговые прилавки, пристенные горки	от 60	
Витрины, стеллажи	от 50	
Универсальная система стальных труб "Командор"		
Вешала для одежды, примерочные кабины	от 233	
Выставочно-экспозиционные стойки	от 200	
Манекены женские (пластиковые)	12	

МЕБЕЛЬ

Изготовление мебели	бытовая, офисная, торговая, инд.заказ, опт.партий	ЭИС	(02122) 5-78-69
Мебель для офиса и дома		Евромебель	223-33-05

ИП "ИОРГ" РЕАЛИЗУЕТ

Офисное оборудование	ламинаторы, термобинд., перфобинд. "IBICO" (Швейцария) и расх.	от 150	ИОРГ 232-34-76
	гильотины (резаки для бумаги) "IDEAL" (Германия) и расх. к ним	от 200	
Оснастка	для штампов и печатей "COLOP" (Австрия)		
	самонаборные штампы с русским и латинским шрифтами		
Расходные материалы	сырье для производства штампов и печатей, мастика, штемп. подушки		

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, РАСХОДНЫЕ

Ламинаторы кармашковые, рулонные с горячими валами	Dictum (017) 232-43-28
Оборудование для переплета (термо-, перфобиндеры)	
Гриммеры, гильотины (резаки для бумаги)	
Уничтожители бумаг	
Пленка для ламинирования; пружины, термообложки	

ОРГТЕХНИКА И ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ЦТИ

Кассовые аппараты	модели из Госреестра, документы в ГНИ, доставка, гар.18м.	от 470	ЦТИ ул.Платонова 38, 5 этаж 268-40-48 268-43-07 268-52-19 Центр Технологических Исследований
	денежные ящики к кассовым аппаратам	от 55	
Весы торговые	электронные, механические, 3/6/10/15 кг, гар.18м.	от 100	
Пишущие машинки	PRINCESSA/CONTESSA,рус.,механич.,2-цветная лента,футляр,1г.г.	100	
	CITIZEN RS-150, рус.-лат., коррекция, 1г.г.	135	
	BROTHER AX-300, рус., коррекция, расходные материалы, 1г.г.	115	
Расходные материалы	картриджи, ролики, коррек. и чек.лента для пиш.машинок и касс	от 0.8	
	заправка картриджей к пиш.машинкам красящей лентой		
Счетчики банкнот	МСК-3, счет/фасовка/выдача, 1г.г.	265	
Телефонные аппараты	FeTap 791/751, дисковые, кнопочные, 1г.г..	15—17	
Бытовая техника	MOULINEX в ассортименте, 1г.г.	от 30	
Канцелярские товары	необходимый минимум для делопроизводства, доставка	от 0.03	

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Дверь 610x2000x35	Colonist Fast Fit (Канада)	99	ООО ТПФ "ТРАНСФЕР" (017) 223-63-22 223-61-51 223-31-61
Дверь 710x2000x35	Colonist Fast Fit (Канада)	104	
Дверь 810x2000x35	Colonist Fast Fit (Канада)	109	
Дверь 610x2000x35	Classique Fast Fit (Канада)	99	
Дверь 710x2000x35	Classique Fast Fit (Канада)	104	
Дверь 810x2000x35	Classique Fast Fit (Канада)	109	
Дверь 710x2000x35	Carmelle Fast Fit (Канада)	104	
Дверь 810x2000x35	Mahogany H.C. (Канада)	99	

ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ

Кассовый аппарат	Olibel CRF-1000, 8 отд., 2 ленты, аккумулятор, госреестр, 1 г.г.	585	266-84-82 266-01-22 266-44-04 Минск, Чернышевского, 10А, офис 511
Весы торговые	ВЭ-15Т	319	
Термоструйная печатающая головка для к.аппаратов и принтеров ТСПГ-412		8	
Морозильное оборудование	GRAM IG 220/330,ларь-морозильник,темп. от -18°C до -25°C,склад	760/800	
	SNAIGE RD290.0, шкаф для напитков,темп. от -0°C до -10°C,склад	570	
Холодильное и морозильное оборудование для магазинов, пекарен, кондитерских под заказ			
Лента чековая	38,40,44,57,69 мм,для кас. аппаратов,в т.ч. самокопирующая	0.23-0.28	
Лента красящая, картридж	для кассовых аппаратов в ассортименте	0.46—6	
Этикет-пистолет	МХ-5500, однострочный	52	
Лента	для этикет-пистолета, белая/цветная	0.91/1	
Пишущая машинка	Любава ПП-305, механ., русский шрифт	148	
Бумага "Canon"	80 г/м², мелованная, 500 листов	7	
Термобумага	для факса 210 мм x 30 м	2.6	
Аккумулятор для видеокамеры Panasonic VW-VBS2E, 6В, 2.4А		70	
Боксы для дискет	Diskovery, на 10 дискет 3.5", "лесенка"	5	
Устройства определения подлинности	CashScan, для определения долл.США	140	
	Regula 4003,4 контр.: линза,магнит,подсветка,ультрафиолет	280	

СИГАРЕТЫ

15 наименований импортных сигарет (склады в регионах)	Белтабакконтракт	221-86-13

УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС

Цветное фото за 1 мин. на документы и на память с просмотром на экране ТВ тыс.руб.		50	Видеопечать	265-33-34
Нагрудные знаки (бэджи) с фото и без, визитки, бланки; рисунки на майки, флаги				
Затаможивание и растаможивание грузов. Деловые советы		договорная	РУСОРУС	229-16-66
Печати, штампы, оснастка, изготовление			Нестор-пресс	234-54-27
Реклама по Беларуси, СНГ, Прибалтике, Украине				
Визитные карточки, бланки (офсет, шелкография, тиснение фольгой)			Черкас тел.541104 тел./факс 547245	
Самоклеящиеся этикетки любой формы, ярлыки, открытки, афиши				
Брошюры и буклеты; печати и штампы				
Таблички (на двери и информационные), вывески, шильды, плоттерная резка и пр.				
Нанесение информации на ручки, брелочки, зажигалки, папки и прочее				
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)			ТВАЙС 34-74-58	
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)				
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)				
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники			БОФФ	268-59-24
Авторизированный сервис-центр Epson. Гарантийный и послегаран.ремонт принтеров Epson и др.			Дикад	254-64-94
Заправка картриджей	CANON, SHARP, XEROX, MITA, UTAX, Hewlett Packard		Трушо	247-74-16 246-20-09
Ремонт	копировальных аппаратов, лазерных принтеров			
Ремонт	факсов, компьютеров, струйных и матричных принтеров			
Ремонт,обслуживание кассовых аппаратов ROYAL, TA, CASIO, SHARP, Прима			СПРИНКС	262-32-71
Ремонт и техническое обслуживание XEROX			БИ-ПРОЕКТ	232-43-49
Ремонт копировальных аппаратов,принтеров,факсов,восстановление и заправка картриджей			Р.Т.С.	236-33-22
Аудиторские и юридические услуги, регистрация и перерегистрация фирм и ЧП			Правовой альянс	262-43-99

КАНЦЕЛЯРСКИЕ ТОВАРЫ

Бланки и бланочная продукция			Замак	ул.Кошевого, 18, т.246-23-70
Школьно-письменные и канцелярские принадлежности				
Бумага писчая	в ассортименте			
Канцелярские товарые	в ассортименте		Шепси	226-01-98
Календари	настольные перекидные 1997г. тыс.руб.	10	ЧП	(0162) 25-04-25
Канцелярские товары			Нестор-пресс, м-н ул. Радиальная, 40, тел.230-73-34	
Бухгалтерские бланки				
Элементы питания				
Канцелярские товары от ESSELTE S.A., CONTE S.A.			Белкантон	228-21-72 228-21-62
Папка-регистратор	картон/пластик 7 см и 5 см, 12 цветов	от 1.9		
Папки	карманы, уголки, скоросшиватели на резинках	от 4.1		
Лотки (вертикальные, горизонтальные), урны, подставки		от 1.65		
Клей, мастика, корректор, скотч, скрепки в ассортименте				
Карандаши	простые-цветные пластиковые, маркеры	от 0.06		
Бумага MULTI COPY	А3, А4, Швеция, блоки для заметок	от 5.1		
Магазин "Товары для офиса"	канцтовары (более 300 наименований), бумага, клеящие карандаши		Таурус АДЛ	268-47-12
	сувениры, дискеты, кожаные папки, дипломаты			
	деловые наборы, папки ("Корона" и др.)			

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ

Автоматизированные системы управления для крупных и средних предприятий: Техническая платформа — от ППЭВМ до мейнфреймов; Архитектура — клиент/сервер; Функциональные подсистемы — бухгалтерский учет, материально-техническое снабжение, управление сбытом		Договорная	НИИЭВМсервис 259-10-95, 259-10-98	
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows	20-30	GoldenSoft	268-54-42
Аудиторские услуги, восстановление и ведение бухгалтерского учета			241-93-50, 279-72-91	
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		от 10	ЦЕНТРАЛЬ	220-66-13
Бухгалтерское обслуживание предприятий и предпринимателей			РТ-Бухучет	226-54-05
Восстановление бухучета, обслуживание предприятий и предпринимателей			Арттрек	256-92-06
Вся бухгалтерия 2.0	все разделы бухучета (банк, склад, налоги и др.), валюта	80/200/300	TiCOM	220-06-79
1С: Бухгалтерия	базовая и ПРОФ 6.0 для Windows 3.11/95 и MS/DOS, сетевая	80	Белвычтехника	252-00-90
1С:Бухгалтерия ПРОФ (DOS/WINDOWS/СЕТЬ)	выезд с демонстрацией, обучение, постановка бухучета, комплексное внедрение, любовь к клиенту	от 125	АкцентАудит	268-77-61 237-97-50
1С: Бухгалтерия	базовая версия DOS, WINDOWS, MAC	80	МИСОФТ	249-83-39 249-34-21
1С: Бухгалтерия ПРОФ 2.0	для DOS	125		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 2.0	для DOS, сетевая версия	300		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 6.0	for WINDOWS 3.11/95, сетевая версия	400/450		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 6.0	for WINDOWS/MAC	180		
ИНФО-БУХГАЛТЕР 2.53	комплексная программа бухгалтерского учета DOS	150	ГОР	254-73-59
	(бесплатное сопровождение) Win 3.1/95	180		
	заработная плата (по спецификации заказчика) DOS/WIN	250		
	установка "под ключ", обучение, постановка бухучета	от 80		
Торг.склад 2.43 DOS	наиболее полная система скл. учета, совместима с "ИБ",1:С	250		
"БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.с р-ва	120	ОРГ СЕРВИС	222-80-62 230-39-71 220-54-21
"БЭСТ 2.xx" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета	400		
"БЭСТ 3.xx" (лок./сет.)	профессиональная торговая система (поддерж. связь с кассами)	900		
"Финансовый анализ"	лок./сет.,Windows, Delphi	300		
Офисные сетевые комплексы "под ключ" 10, 10/100, 100 мбит/с (3 com, Novell, Windows)		договорная		
Подключение ON LINE удаленных клиентов к офисным сетям по телефонным и др.каналам		договорная		
Финансы без проблем	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS 4000	85	ЦЕНТРАЛЬ	220-66-13 226-17-85
	сетевая версия 2.01	495		
Формы бланков расчетов с бюджетом, внебюджетными организациями, бухгалтерские, бланки, для WORD 6.0 тыс.руб.		200	Полярис	227-06-91





Язва инфляции разъедает наш быт. И души

Конкретные проявления социально-экономических последствий инфляции в силу сложности самого явления масштабны и разноплановы.

Наиболее ощутимым результатом инфляционного роста цен является "дороговизна" — катастрофическое удорожание товаров потребительского назначения. Неуклонное повышение цен на предметы повседневного спроса ведет к сокращению денежных доходов в их реальном выражении, подрывает позиции покупателей на рынках. Ослабление покупательной способности вызывает в свою очередь падение объемов потребления материальных и духовных благ и услуг, существенно ухудшает структуру потребления. В итоге происходит снижение жизненного уровня и ухудшение качества жизни в обществе, появляются абсолютная и относительная бедность и даже нищета.

Это главное и наиболее ощутимое бедствие нашего времени (здесь нет преувеличения) ударило почти по каждому из нас. Отголоски этой трагедии отражаются и в официальной статистике, и в экономических анализах.

Сводный индекс потребительских цен на товары и услуги возрос в 1995г. по отношению к 1994г. в 8,1 раза (по товарам — в 7,6 раза, услугам — в 13,5 раза). В декабре 1995г. по сравнению с тем же месяцем 1994г. цены на продовольственные товары увеличились в 3,1 раза, в том числе на молочные продукты — в 5—7 раз, на черный и белый хлеб — в 4—6 раз, масло животное, колбасные изделия, сахар, картофель — в 3—4 раза и т.д. Цены на непродовольственные товары за тот же период выросли в 3,6 раза.

Абсолютным рекордсменом в накрутке цен стало жилищно-коммунальное хозяйство. Стоимость услуг здесь возросла за прошлый год в 11,7 раза, в том числе квартплата — в 136,3 раза, плата за воду — в 18,4 раза, за отопление — в 15,1 раза, за газ — в 4,9 раза, за электричество — в 4 раза.

Резко подскочили тарифы на услуги транспорта и связи. Стоимость проезда по всем видам транспорта увеличилась в целом за год в 4,3 раза, абонентная плата за домашний телефон — в 7,2 раза, услуги почтовой связи — в 5,8 раза. В Минске в январе 1996г. вновь вдвое повышены тарифы на проезд в автобусах, троллейбусах и трамваях (1500 руб. за поездку). Стоимость проездного билета на месяц достигла 65 тысяч руб. на один вид транспорта, 90 тыс.руб. — на два вида и 120 тысяч руб. — на все виды.

Даже при беглом взгляде на эту пляску цен очевидно, что наиболее высокими темпами росли цены на самые необходимые, жизненно важные продукты питания, то есть те, на которых держатся многодетные семьи, малообеспеченные, пенсионеры (хлеб, молоко, сахар, картофель и т.п.). Столь же тяжело на эти категории населения давит удорожание жилищно-коммунальных услуг.

Однако как ни разительны приведенные показатели роста цен, сами по себе они еще не дают всей картины негативных последствий инфляции для уровня жизни. Эти данные раскрывают главным образом динамику, масштабы, всеобщность явления. Чтобы картина обрела полноту, необходимо принять в расчет принципиальную особенность инфляционного роста цен. Она состоит в том, что в отличие от обычного повышения цен, когда их рост компенсируется или чаще всего перекрывается доходами потребителей, инфляционное повышение цен обязательно идет в паре с сокращением доходов основной массы населения. Т.е. происходит не только относительное, но прежде всего абсолютное падение покупательной способности общества.

Эта закономерность инфляционного процесса всецело подтверждается на опыте Беларуси. Опубликованные данные показывают, что заработная плата рабочих и служащих в своем реальном выражении совершает лишь замедленное движение за ростом цен, отставая при этом от них все больше. К примеру, в 1993г. потребительские цены увеличились в 17,6 раза, а среднемесячная заработная плата — в 9,8 раза, в 1994г. соответственно — в 23,3 и 16,4 раза, в 1995г. — в 3,2 и 2,7 раза. Покупательная способность заработной платы в итоге сократилась в 1993г. на 44,1%, в 1994г. — на 32% и в 1995г. — на 25%. Подсчитано, что реальная заработная плата в 1995г. составляла лишь 45% от уровня 1991г.

Прежде всего не прекращается падение объемов продаж потребительских товаров и услуг населению через все каналы реализации. В 1995г. розничный товарооборот был в сопоставимых ценах ниже, чем в 1994г., на 23%. Продажа одежды и белья сократилась на 65%, обуви — на 58%, радиоприемных устройств — на 59% и т.д.

Обращает на себя внимание относительное увеличение в общем объеме реализации потребительских товаров продажи продовольственных товаров — 67% всего объема в 1995г. Эта же тенденция прослеживается и в анормальном повышении удельного веса затрат на продовольственные товары в расходах самого населения. С 29% в 1990г. эти затраты поднялись до 78% в 1995г.

Однако даже это относительное увеличение расходов на питание не спасает основную массу населения от дальнейшего ухудшения жизни. В рационе потребления все более сокращаются привычные продукты. Так, среднедушевое потребление мяса снизилось с 79 кг в 1993г. до 35 кг в 1995г., молока соответственно с 415 кг до 310 кг, сахара — с 42 кг до 22 кг. Специалисты констатируют углубляющийся отрыв потребления от его физиологических (рациональных) норм.

Население, сталкиваясь с "дороговизной", оказалось вынужденным прибегать к "натуральному хозяйству", поиску нерыночных путей самоснабжения. Как говорится, приехали!

При этом материальное оскудение сопровождается столь же драматическим оскудением духовным: люди почти перестали выписывать газеты и журналы, редко ходят в кино и театры, меньше общаются. Язва инфляции разъедает не только наш быт, но и наши души.

Василий ГАВРИЛЮК,
доктор экономических наук

Не в радость нам молдавское вино. Почему?

Последствия антиалкогольной кампании и трудности переходного периода едва не привели к падению некогда процветавшей отрасли хозяйства Молдовы. Площади виноградников уменьшились с 1984 по 1994 годы с 236 до 154 тысяч гектаров, или на 35%. Урожайность снизилась на 40%, а валовой сбор — и вовсе вдвое. Более удачным оказался 1995 год: при незначительном сокращении площадей было собрано 700 тыс. тонн винограда при средней урожайности 45 ц с га. Другими словами, в республике начала возрождаться сырьевая база виноделия. Предприятия отрасли произвели 8,3 млн.дал виноградного вина, 12 млн. бутылок шампанского, 580 тыс.дал коньяков и 2,66 млн. дал крепких напитков. 70% винодельческой продукции экспортировано в страны СНГ, 30% — в страны дальнего зарубежья.

Основная цель Молдовы в области виноградарства — приостановить сокращение насаждений, а затем достичь их увеличения. Причем упор делается на выращивание сортов с более длительными сроками хранения, ранних, лежких и экологически чистых. Прогнозируется следующая структура использования урожая: на производство шампанских вин — 25%, марочных — 12%, ординарных (молодых) — 51% и коньячного спирта — 11%. Эти направления использования винограда учитывают тенденции спроса на внутреннем и внешнем рынках, а также опыт стран с традиционным виноделием.

Предполагается значительно увеличить производство высококачественных марочных вин, включая вина с т.н. контролируемым наименованием по месту происхождения. Выпуск последних необходим для признания молдавских вин на мировых рынках, где подобная классификация считается обязательной. Заметное место в виноделье займут ординарные (молодые) вина, производство которых экономически очень выгодно, ведь их продают сразу после разлива, нет нужды затрачивать средства и время на их выдержку.

Исключительно серьезно относятся сейчас в Молдове и к техническому перевооружению отрасли. Как рассказали собкору "НЭГ" в главке виноделия, уже с 1 апреля с.г. все предприятия винодельческой промышленности Молдовы должны укупоривать бутылки только корковой пробкой с надписью того предприятия, где это вино изготовлено. Сверху обязателен термоусадочный колпачок с товарным знаком предприятия. По этим атрибутам потребитель сможет легко отличить фальсификацию от истинного продукта высокого качества из Молдовы.

Планы есть. Вопрос: за счет каких средств их выполнять? Кредитование предусматривается из собственных финансовых источников, а также ресурсов экономических агентов. Не последнюю роль в осуществлении намеченного, считают в Молдове, должны сыграть иностранные кредиты.

Судя по цифрам, представленным в главке виноделия Молдовы, на вопрос: любят ли сегодня молдавское вино в Беларуси, можно однозначно ответить — нет! Если в I квартале нынешнего года в Россию из Молдовы было отгружено 1173 тыс. д/литров вина, в Украину — 61,2 тыс., Казахстан — 4,5 тыс., то в Беларусь — 0. Ошибка? В недалеком 1995 году из 9354 тыс.дал вина, отправленного из Молдовы, Беларусь приняла 42,7 тыс., или немногим более 0,5%. Не отличались объемами поставки и последних пяти лет.

Может, белорусы забыли о молдавских винах? Да нет же, молдавская сторона напомнила о них большой выставкой в марте прошлого года, проходившей в Минске. В белорусском Минторге практическое отсутствие закупок объясняют "высокими налогами Молдовы" (письмо министра торговли за N 05-I-9/4 от 8.01.96г.). В Минсельхозе Молдовы этой оценке удивились и представили следующие ставки акцизов:

— на сухие марочные вина — 0,08 долл. на бутылку;

— на крепленые марочные вина — 0,16 долл.;

— на ординарные сухие столовые вина — 0,03 долл.;

— на ординарные крепленые вина — 0,07 долл.;

— на шампанское классической технологии — 0,33 долл.

А вот каковы акцизы на тот же самый товар в Беларуси:

— на вина разливные и бутылочные — 0,5 ЭКЮ (это где-то 1,75 доллара) за литр;

— на шампанское — 1 ЭКЮ/л;

— на коньяк — 5 ЭКЮ/л.

Причем в отличие от России, где акциз при ввозе уплачивается как разница между ставкой, принятой в РФ, и той, что действует в Молдове, в Беларуси ставки акцизов от этого не зависят. Потому у нас натуральное виноградное вино типа "Рислинг" стоит почти втрое дороже, чем, например, в Чехии.

Арифметика "простая". Если к акцизам Беларуси еще приплюсовать 10 центов за акцизную марку на каждую бутылку, да заплатить таможенный сбор в размере 0,15% от стоимости товара и учесть другие расходы, то стоимость доброго молдавского вина на территории Беларуси возрастает где-то с 1 до 5 "зеленых".

Да, в Беларуси еще можно, несмотря на удручающие ряды цифр, встретить молдавское вино, оно кое-где появляется на прилавках — это делается за счет рискнувших доставлять его мелких фирм, колхозов, или за счет бартера (предприятиям винодельческой промышленности Молдовы разрешено реализовывать таким путем до 30% своей продукции). Но все это очень небольшие объемы. Богатое натуральными витаминами и микроэлементами виноградное вино из солнечной Молдовы могло и должно быть доступно гораздо большему числу белорусов, до сих пор испытывающих на себе негативное влияние Чернобыля.

Геннадий ЗЕНЬКОВИЧ,
собкор "НЭГ" в Молдове

Перечень товаров, продукции, облагаемых в Молдове акцизами

(Из приложений №№ 5 и 6 к Закону о государственном бюджете Республики Молдова на 1996 год)

Товары (продукция), облагаемые акцизами	Единица измерения	Ставка акциза (в леях/$)
Спирт, кроме используемого для медицинских, ветеринарных целей и фармакологии	дал	30,00/6,67
Крепкие национальные напитки	бут.0,5л	1,00/0,22
Высококачественные вина:		
— натуральные	бут.0,7л	0,40/0,09
— крепленые и десертные	бут.0,7л	0,70/0,16
Ординарные вина:		
— натуральные	бут.0,7л	0,15/0,03
— крепленые и десертные	бут.0,7л	0,30/0,07
Виноматериалы для производства вин:		
— натуральных	дал	2,00/0,44
— крепленых	дал	3,00/0,67
— игристых	дал	2,00/0,44
Прочая винодельческая и консервированная продукция, содержащая алкоголь	дал	5,00/1,11
Пиво:		
— бочковое	литр	0,20/0,04
Табак неферментированный	тонна	350,00/77,78
Табачные изделия:		
— сигареты с фильтром	пачка	1,50/0,33
— сигареты без фильтра	пачка	0,50/0,11
Изделия из драгоценных металлов:		
— золота	грамм	10,00/2,22
— серебра	грамм	1,10/0,24
— с бриллиантами	изделие	170,00/37,78
Бензин	тонна	270,00/60,00
Дизельное топливо	тонна	100,00/22,22
*Водка, ликеры и другие спиртные напитки	бут.0,7л	2,50/0,56
*Вина виноградные	бут.0,7л	1,50/0,33
*Вина виноградные, насыщенные диоксидом углерода	бут.0,7л	4,00/0,89
*Дивин (коньяк)	бут.0,5л.	6,00/1,33
*Пиво банка	бут.0,5л	1,00/0,22

ПРИМЕЧАНИЕ:

Указанные ставки акцизов применяются как при реализации товаров (продукции) на внутреннем рынке, так и при экспорте, а также при реализации хозяйствующим субъектам, не имеющим налоговых отношений с бюджетной системой республики.

При ввозе товаров, предусмотренных позициями, отмеченными звездочками (*), юридические и физические лица обязаны приобрести марки акцизного сбора соответственно количеству литров.

У венчурных инвесторов есть девять требований

По мере углубления кризисного состояния экономики все очевиднее, что сложившаяся в нашей стране система привлечения и обслуживания инвестиций неэффективна. Можно привести немало проектов, имеющих красивые бизнес-планы с убедительным обоснованием прибыльности и окупаемости, поддерживаемые правительством, но так и не нашедшие своего инвестора. Где же "толстосумы", готовые умножить свой капитал, пропустив его через проекты в Беларуси?

В инвестиционном процессе — два участника: инвестор (кредитор) и заемщик. Первый имеет деньги и желает вложить их так, чтобы они принесли ему как можно больше прибыли. У заемщика же есть великолепный, как ему кажется, проект, который не только обогатит его самого, но и того, кто этот проект профинансирует. При этом, свидетельствует британский журнал "Business Central Europe", любой инвестор всегда подозревает заемщика в желании бездарно использовать кровные средства инвестора для своего обогащения и безобразного проматывания в определенных заведениях оффшорных зон. Заемщик же видит в инвесторе безжалостного ростовщика, готового высосать из него, трудяги, последние капли, закабалить его на веки вечные, превратить в марионетку. Совместный проект начинает реализовываться только тогда, когда в результате взаимных компромиссов оба согласуют свои интересы. Чаще всего это заканчивается в пользу инвестора, ведь заказывает музыку тот, кто имеет деньги (очень редко бывает наоборот). Можно рассматривать эту часть процесса и как сделку купли-продажи, где продавцом выступает владелец идеи, пытающийся продать свой продукт инвестору.

В любом случае заемщик должен действовать по законам маркетинга, т.е. в первую очередь выяснить, а что же сегодня на рынке пользуется спросом, каковы цены, есть ли подобные предложения, их качество и т.д. Одновременно нужно узнать требования покупателей и начинать борьбу с конкурентами путем наилучшего удовлетворения покупательских капризов. Если же в результате анализа своих возможностей продавец-заемщик выясняет,



что слабее соперников, не стоит тратить понапрасну время и деньги, лучше искать иные рынки сбыта или других покупателей, или новые товары, то бишь инвестиционные проекты — продавать.

Нашим продавцам-заемщикам, предлагающим проекты с высокой нормой прибыли, но и с повышенным риском, нужен соответствующий рынок — рынок венчурных проектов. Только на нем мы способны вести конкурентную борьбу. Посмотрим, подойдет ли он нам?

Венчурные капиталисты работают на рынке проектов, удовлетворяющих следующим требованиям:

1. Наличие хорошего менеджмента фирмой и проектом, который предполагает, что руководители обладают соответствующим опытом, компетентностью, энергичны и способны к лидерству, постоянно совершенствуются, особенно в области маркетингового и финансового планирования;

2. Планируемый продукт должен иметь потенциально большой рынок, перспективы долговременной экспансии;

3. Проект доказывает реальные преимущества нового продукта, технологии или услуги, позволяющие преодолевать барьеры, воздвигаемые возможными конкурентами. Либо продукт определенно имеет возможности первым войти в новую нишу рынка;

4. Реализация проекта невозможна без внешнего финансирования. Подробный финансовый план подтверждает необходимый на покрытие издержек объем оборотного капитала и активов;

5. Иметь разработанную и действующую сбытовую инфраструктуру;

6. Четко определенный юридический имущественный статус; предпочтительный менеджмент, владеющий определяющей частью капитала;

7. Невысокие технологические риски, уровень которых не влияет на риски маркетинга и менеджмента, хорошая совместимость с существующими современными технологиями и продуктами;

8. Гарантии обеспечения ликвидности инвестированного капитала, оставляющие инвестору возможности безболезненного выхода из проекта;

9. Цена акций и величина доли в уставном капитале должны позволять инвестору получать хороший доход на вложенный капитал. Потенциальная сумма гарантированных поступлений по периодичности и объемам оценивается с учетом повышенных рисков проекта. Она должна быть привлекательнее для инвестора в сравнении с другими предложениями, имеющимися на рынке.

Обратите внимание, первое — качество управления, далее идут маркетинговые возможности проекта и продукта и финансовые обоснования. Отношение к собственности — лишь на шестом месте. Технико-технологические характеристики "размазаны" по пунктам 3 и 7 причем без глубокого проникновения в технологические и конструктивные особенности продукта. У нас же они всегда были главными. "Их" инвестора эти особенности не интересуют, это забота инженеров-экспертов на последующих стадиях рассмотрения продаваемого проекта. И, что самое удивительное, — гарантии обеспечения проекта находятся аж на седьмом месте.

Аналогичные требования к проектам и у других инвесторов, различия можно обнаружить лишь в последовательности и четкости, да в отношении к обеспечению. Например, ЕБРР и МБРР диктуют обеспечение в размере 120% инвестируемого капитала и регламентируют величину внутренней нормы доходности. В любом случае обеспечение должно быть ликвидным, а инвестор иметь гарантированную законом и подтвержденную практикой возможность вывоза из нашей страны вложенного капитала и процентов по нему.

Теперь посмотрим, что мы имеем на самом деле. Проведем летучий, в некотором роде поверхностный анализ "удовлетворяемости" наших проектов описанным выше требованиям. Более глубокое рассмотрение целесообразно проводить по отношению к конкретным проектам и силами специалистов.

По первому пункту необходимо иметь в виду, что под "хорошим менеджментом" подразумевается такая структура управления и такой состав управляющей команды, которые однозначно обеспечат неуклонный рост продаж с одновременным уменьшением издержек в условиях жесткой конкуренции на любых рынках, имеющих соответствующие ниши. При этом экономическая структура фирмы и управление ее финансовыми и материальными потоками должны обеспечивать высокую восприимчивость производства к изменению рыночной ситуации и мгновенно отзываться на состояние внешней среды, действия конкурентов. Наш опыт работы с отечественными предприятиями показывает, что основная масса государственных и большое число частных фирм не имеют современной структуры управления, не приспособлены к работе в условиях жесткой конкуренции и высоких требований к надежности и качеству. У нас давно забыли о том, что пропуском на капиталистические (а других уже почти нет) рынки является соответствие выпускаемой продукции требованию: один отказ на миллион изделий! Трезвое и глубокое рассмотрение наших проектов на соответствие первому пункту благополучно отсеет львиную долю белорусских претендентов на инвестиции.

Три последующих пункта обязательно включаются в бизнес-планы, разрабатываемые профессиональными консалтинговыми фирмами, потому в последнее время маркетинговая часть предлагаемых проектов во многом близка к желаемому. Большим недостатком здесь еще остается традиционная неизученность конкурентов. И это может погубить весь проект из-за отсутствия в нем мер противодействия соперникам.

То же самое можно сказать и в отношении сбытовой инфраструктуры: она чаще всего недостаточно гибкая, не имеет четкой обратной связи с мозговым центром фирмы.

Камнем преткновения может стать пункт 6. Большинство наших проектов не может похвалиться определенностью юридического имущественного статуса владельца, а это не позволяет инвестору определить ту однозначную ключевую фигуру, которая станет основным хозяином и распорядителем финансов, чьи решения окончательны и обжалованию не подлежат. Колоссальная важность этого требования подтверждается примером из истории реформирования экономики Восточной Германии. Ожидавшийся в 1991-95 годах наплыв крупных частных инвестиций в инвестиционные проекты не случился в первую очередь из-за неясного правового статуса собственности в области недвижимости и владения земельными участками. Это вынудило правительство Западной Германии выделить из федерального бюджета на развитие восточных земель только в 1991 г. около 150 млрд.DM (при планируемых 115 млрд. на пятилетие). К большому сожалению, у нас нет богатого дядюшки с западной стороны, а ближайший родственник с восточной — сам не меньше нашего нуждается в финансовых вливаниях.

Однако игнорирование фактора юридической определенности не позволяет выполнить и требование 8. Имущественные гарантии и вытекающие из них финансовые обязательства подразумевают возможность залога имущества фирмы, владеющей проектом, и реализации его в случае неудачного осуществления проекта. Процедура эта непроста сама по себе. Она значительно усложняется из-за невозможности определения владельцев имущества. Окончательно запутывает процедуру неясность отношений хозяев проекта к зданиям, сооружениям и земельным участкам. Это повышает вероятность вмешательства государства в инвестиционный процесс, риск возможной национализации. Сие для инвестора означает потерю капитала.

Внимательное прочтение последнего пункта начисто лишает нас надежды на привлечение даже венчурного капитала. Ведь в условиях рынка никто никому не может указать, куда нести свои деньги. Они текут туда, где норма прибыли и прочие условия вложения капитала наилучшие, независимо от того, как называется это место, — Беларусь, Швейцария или Либерия.

Подведем итоги. Из девяти требований к венчурным проектам мы не можем по разным причинам выполнить три. Положение можно исправить достаточно быстро, если:

Во-первых, провести акционирование государственных предприятий и не откладывать в долгий ящик их приватизацию. Одновременно необходимо законодательно определить порядок обеспечения проектов, устранив неоднозначности в определении правового статуса собственности в области недвижимости и владения землей заемщиками. Первая часть этого движения реализуется, хотя недостаточно интенсивно: многие директора предприятий все еще не понимают, для чего нужно акционирование.

Во-вторых, начинать проведение реструктуризации предприятий по полному циклу, включая реформирование управления, создание системы тотального обеспечения качества, маркетинга и контроллинга, а также прочие мероприятия, позволяющие предприятию функционировать в жестких рыночных условиях. Выполнение этих работ на одном конкретно взятом предприятии возможно лишь при условии глубокого понимания их необходимости руководством, невмешательства в текущую деятельность вышестоящих органов и максимально возможного привлечения профессиональных консультантов.

При благоприятном стечении обстоятельств на выполнение первого этапа реструктуризации требуется не менее полугода. Только после его завершения можно всерьез говорить о выполнении восьмого пункта требований инвестора и пытаться опередить чешских, польских, российских и прочих заемщиков, составляющих нам конкуренцию на рынках инвестиций. Тогда практически сама собой легко будет решаться и задача обеспечения займов любого типа для наших банков: определенность имущественных прав и обязанностей позволит смягчить проблемы, связанные с залогом на всех этапах реализации финансовых схем, сопровождающих деятельность юридических лиц любой формы собственности.

Александр ВОРОНИН,
председатель правления ЗАО "Служба залога", кандидат технических наук

Вести из Национального банка

Продажа валюты: льгота сохраняется

Указ Президента РБ "О совершенствовании Государственной денежно-кредитной политики" № 31 от 25.01.96г. п.3.2 предоставил право Кабинету Министров совместно с Нацбанком определять случаи, в которых белорусские субъекты хозяйствования освобождаются от обязательной продажи валютных поступлений.

Это право было реализовано постановлением КМ РБ "Об изменении порядка продажи и покупки иностранной валюты" № 187 от 14.03.96г. В нем, в частности, установлено, что: "не подлежит обязательной продаже иностранная валюта, направленная в течение 60 дней со дня ее поступления на приобретение технологического оборудования, используемого для собственного производства...".

Указ Президента РБ "О дополнительных мерах по упорядочению валютного регулирования на территории Республики Беларусь" № 236 от 28.06.96г. изменил с 1 июля 1996г. установленный Указом № 31 порядок обязательной продажи валюты. Важно отметить, что изменения не коснулись случаев, предусмотренных законодательством Республики Беларусь.

Инструкция Нацбанка РБ "О порядке обязательной продажи поступлений в иностранной валюте на счета субъектов хозяйствования Республики Беларусь" № 91 от 31.07.96г. также предусматривает обязательную продажу валюты "за исключением случаев, предусмотренных законодательством Республики Беларусь".

Вышеизложенное дает основание считать положение постановления КМ № 187 от 14.03.96г. случаем, предусмотренным законодательством Республики Беларусь.

Чтобы убедиться, действует ли в настоящее время постановление КМ № 187, был сделан соответствующий запрос и 26.08.96г. получен официальный ответ: "Юридическое управление Аппарата Кабинета Министров Республики сообщает, что постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 14 марта 1996г. № 187 Правительством Республики Беларусь не признано утратившим силу".

Таким образом, субъекты хозяйствования при решении вопроса о продаже валюты в настоящее время вправе применять постановление № 187 от 14.03.96г., а у банков нет оснований игнорировать его положения на том лишь основании, что данное постановление прямо в последней инструкции Нацбанка не упоминается.

Валентин ПАВЛОВ,
юрист

Тел. (017)268-51-73

НОВОСТИ

❑ 27 августа прошел аукцион по первичному размещению ГКО-43 со сроком обращения 155 дней. Спрос по номиналу значительно превысил запланированный объем эмиссии в 425 млрд.руб. и составил более 675 млрд. руб. В ходе аукциона размещено облигаций на 423,82 млрд. руб. по номиналу (фактически — 343,84 млрд. руб.). Средневзвешенная цена продажи составила 81,13% от номинала (доходность — 54,77% годовых), минимальная цена продажи зафиксирована на уровне 80,86% от номинала (доходность — 55,74% годовых). Дата погашения данного выпуска — 29.01.97 г.

Следующий аукцион по размещению ГКО намечен на 17 сентября. Предполагаемый объем эмиссии — 320 млрд.руб., срок обращения — 162 дня.

❑ АКБ "Джем-банк" прошел 29.08.96 г. перерегистрацию в Национальном банке РБ.

Активы банка по состоянию на 1.07.96 г. — 211726,5 млн.руб. (по сравнению с 1.01.96 г. — прирост 162,9%), собственный капитал — 22099,8 млн.руб. (+107%), кредитные вложения — 9081,5 млн.руб. (+17,4%), привлеченные средства — 114856,3 млн.руб. (+126,3%). Прибыль банка за I полугодие составила 643,3 млн.руб.

Сегодня многие белорусские банкиры поставлены перед решением непростой задачи: как провести свой банк без потерь через шторм приближающегося кризиса. В этой связи, как нам кажется, довольно интересен пример АКБ "Профбанк", с заместителем председателя правления которого Дмитрием БОГУШЕМ беседует корреспондент "НЭГ" Максим ТЯГАР.

"ПРОФБАНК": консервативный и именно средний

— Дмитрий Михайлович, согласитесь, что "Профбанк" — это не совсем обычный банк. Его нельзя назвать государственным, но он и не на 100% коммерческое финансовое учреждение...

— Да, это так. Если вернуться к предыстории банка, то сначала он создавался только профорганизациями, а уже затем появлялись другие участники. Но сегодня контрольный пакет акций "Профбанка" (55%) находится все-таки в руках профсоюзов, которые уделяют нашему банку самое пристальное внимание.

Так, например, определенные результаты дали встречи руководителя профсоюзов Владимира Гончарика с Президентом Беларуси Александром Лукашенко и председателем правления Национального банка Тамарой Винниковой. Владимиру Гончарику удалось убедить высшее руководство страны, что "Профбанк" выполняет и собирается в дальнейшей своей деятельности выполнять социально значимые программы. Поэтому нам и была обещана поддержка в работе.

— Значит, вы стремитесь к тому, чтобы вас считали социально значимым банком?

— Мы претворяем в жизнь конкретные социальные программы, будем развивать программы финансирования жилищного строительства и оздоровления населения. Наш банк с момента своего создания обслуживал такие организации, как фонд "Здоровье", фирмы "Беларусь-курорт" и "Беларусь-турист", для которых мы ведем взаиморасчеты со многими санаториями и пансионатами Украины, России и Беларуси.

— Можно ли назвать ваш банк банком только профсоюзов?

— Безусловно, нет. В первую очередь банк руководствуется, как самостоятельная и независимая структура, своими интересами. За 1995 год банк заработал более 18 млрд.руб. прибыли, став по этому показателю шестым в республике, что является подтверждением того, что банк работал на себя.

В 1996 году "Профбанк" отпразднует пятилетие. За весь этот период мы никогда не пользовались централизованными ресурсами Нацбанка, в свою очередь охотно предоставляя ему свои ресурсы.

— И все же, профсоюзы — это довольно удобный для банка учредитель, не так ли?

— Да, статус у них особый. Мы может и хотели бы предоставить им какие-то преимущества, но банковское законодательство республики запрещает банку вводить какие-либо привилегии для своих акционеров.

— Чего можно ожидать от "Профбанка" в будущем?

— За все время существования банка мы не изменили своему принципу проведения консервативной политики на рынке. Это позволило нам избежать каких-либо катаклизмов вокруг банка, спокойно работать и развиваться. Я думаю, что и в будущем мы будем проводить подобную политику. Нас устраивает статус небольшого банка: сегодня наш банк полностью управляемый и достаточно мобилен. Поэтому будущий "Профбанк" — это консервативный и именно средний банк.

Сведения о стоимости рублевых кредитов (без межбанковских), их сроках по вновь заключенным, перезаключенным договорам в разрезе коммерческих банков за июль 1996 года

Наименование банка	Срок					
	8 дн.—1 мес.	1—3 мес.	3—6 мес.	6—12 мес.	1—3 года	свыше 3 лет
АСБ "Беларусбанк"	71,6	70,0	76,2	66,9	70,8	9,0
БелАПБ	81,3	81,8	61,7	59,9	84,7	35,4
БелПСБ	87,1	79,5	77,7	60,5	62,8	36,0
Приорбанк	89,9	80,9	74,5	83,9	83,2	60,0
Белбизнесбанк	83,8	89,0	81,6	78,9	66,0	57,0
БелВЭБ	71,7	85,2	77,9	87,7	75,0	—
Комплексбанк	80,8	91,9	95,1	60,5	—	—
Поиск	115,4	109,8	103,6	100,4	—	—
Белсвязьбанк	56,1	—	60,0	49,8	—	—
Белинвестбанк	—	103,8	88,0	89,8	—	5,0
Минский транзитный банк	—	78,0	—	—	—	—
ф-л Мосбизнесбанка	—	—	—	85,0	—	—
Белбалтия	—	—	—	—	—	—
Инфобанк	122,8	111,5	91,8	30	—	—
Профбанк	83,4	82,8	86,4	85,0	55,0	—
Белжелдорбанк	79,7	85,2	—	66,0	—	—
ф-л INKO	—	—	110,0	—	—	55,0
Белорусский биржевой банк	120,0	110,6	100,1	102,2	85,0	—
Олимп	—	92,6	96,4	100,0	—	—
Чистьинвестбанк	85,5	76,9	67,8	—	—	—
Белорусский народный банк	110,0	—	129,5	15,0	—	63,2
Новоком	—	90,0	92,0	28,5	—	—
Абсолютбанк	—	80,0	—	80,0	—	—
Золотой талер	—	—	—	—	100,0	—
Технобанк	115,5	60,0	60,0	87,3	96,0	—
Объединенный капитал	—	85,0	—	—	—	—
Джем-банк	—	—	—	—	66,0	—
Бресткомбанк	95,0	91,0	90,4	87,7	86,2	—
Корпобанк	—	—	75,0	—	—	—
Рассвет	—	—	92,0	—	—	—
РРБ-банк	80,0	—	65,0	—	—	—
МинскКомплексБанк	—	40,0	—	55,5	40,0	—
Итого по республике	**83,0**	**83,8**	**68,1**	**64,7**	**72,5**	**9,7**

КУРСЫ

иностранных валют, установленные Национальным банком РБ с 30.08.96г.

	Единый курс
1 австралийск. доллар	11489,07
1 австр. шиллинг	1395,64
1 фунт стерлингов	22803,12
10 бельг. франков	4766,60
1 немецкая марка	9820,52
1 голланд. гульден	8768,88
1 датская крона	2539,40
100 итал. лир	958,27
1 канадск. доллар	10608,82
1 норвежск. крона	2263,29
1 доллар США	14500,00
1 финск. марка	3234,01
1 франц. франк	2865,44
1 шведск. крона	2188,71
1 швейцар. франк	12149,14
10 японских иен	1339,18
1 ЭКЮ	18473,71
10 испанск. песет	1160,32
10 греч. драхм	643,37
1 ирландск. фунт	23505,95
1 исландск. крона	219,03
1 кувейт. динар	48446,37
10 ливанск. фунтов	92,83
10 португал. эскудо	957,41
1 сингапур. доллар	10505,61
10 турецк. лир	1,68
1 СДР	21174,99
1 венгерский форинт	95,86
1 польский злотый	5299,13
1 румынский лей	4,58
1 чешская крона	556,92
1 словацкая крона	472,47
1 болгарский лев	69,46
1 эстонская крона	1227,27
1 литовский лит	3625,00
1 латвийский лат	26693,87
1 российск. рубль	2,70
10 украин. карбован.	0,89
1 кыргыз. сом	1193,00
1 молдавск. лей	3132,00
1 казахст. тенге	215,00
1 армянск. драм	34,00
1 грузинск. лари	11553,00
1 туркменск. манат	3,61
1 азербайджан. манат	3,30
1 узбекский сум	367,00
1 таджикск. рубл	49,00

Украина вводит новую валюту

Указом президента Украины Леонида КУЧМЫ в период со 2-го по 16-е сентября 1996 года вводится в обращение новая украинская валюта — гривна.

До 16 сентября карбованец будет оставаться равноправным платежным средством. Согласно заявлению вице-премьера Украины Виктора Пинзеника карбованцы будут обмениваться на новую денежную единицу без ограничений в обменных пунктах (а их будет открыто более 20 тыс.), в банках и по месту работу граждан. Обменный курс для наличного и безналичного рынков установлен на уровне 100 тыс. карбованцев за 1 гривну. Плата за обмен карбованцев на гривну взиматься не будет, поскольку все расходы по проведению денежной реформы берет на себя государство. По словам вице-премьера, в период со 2 по 16 сентября в магазинах и сфере обслуживания будут действовать цены как в карбованцах, так и в гривнах. В течение месяца повышение цен на любые виды товаров и услуг запрещено. Карбованцы без ограничений будут приниматься на банковские депозиты, а также в счет платежей за коммунальные услуги, квартплату, почтовые переводы. Банковские счета и вклады со 2 сентября будут исчисляться только в гривнах. С этой же даты безналичные расчеты организаций и предприятий также будут осуществляться исключительно в гривне. Никаких дополнительных ограничений на снятие средств со счетов не вводится. Обменный курс гривны к твердым валютам будет установлен приблизительно на уровне 1.75—1.76 гривны за $1 и 1.18—1.20 гривны за немецкую марку.

Слухи о предстоящем введении "полноценной"валюты ходили уже давно и отсечение пяти нулей на купюрах явилось лишь логическим продолжением курса реформ, проводимых правительством в соответствии с рекомендациями МВФ и направленных на оздоровление экономики и финансовой сферы. Ряд экспертов обращают внимание и на политический аспект данного мероприятия. Не случайно объявление о начале реформы было приурочено к празднику Независимости Украины.

Сергей ПИВЕНЬ

НОВОСТИ

❑ Практически закончилась шестая подписка на акции АКБ "Белвнешэкономбанк", сообщили "НЭГ" в отделе формирования уставного капитала и взаимодействия с акционерами БелВЭБа. В течение льготного срока (1 месяц) все акции на сумму 32 млрд.руб. были распространены между акционерами банка как государственной, так и негосударственной формы собственности. Ряд акционеров направил на приобретение акций дивиденды, полученные ими в 1995 году (за I квартал — 120% годовых, за II — 38%, за III — 42%, за IV — 15%) и в I полугодии 1996 года (19% годовых). На настоящий момент акционерами банка являются 150 юридических и 2600 физических лиц. Доля госсобственности в УФ банка — 64%.

Активы банка по состоянию на 1.07.96 г. — 3136917,3 млн.руб. (по сравнению с 1.01.96г. — прирост 14,2%), собственный капитал — 176294,1 млн.руб. (-9,7%), кредитные вложения — 1733748,9 млн.руб. (+48,8%), привлеченные средства — 2148575,9 млн.руб. (+28,9%). Прибыль банка за I полугодие составила 12125,5 млн.руб.

Отдел банковской информации "НЭГ"

"Олимп" ставит на "Белкарт"

Банк "Олимп" готовит крупномасштабную эмиссию микропроцессорных пластиковых карточек "Белкарт-Олимп", сообщил корреспонденту "НЭГ" начальник отдела развития и внедрения новых банковских технологий банка "Олимп" Кирилл Громов. В течение сентября—октября банк планирует выпустить до 6000 карточек, а до конца года довести эмиссию до 8000 карточек.

Эмиссию карт "Белкарт" банк "Олимп" начал 15 августа 1996 г. На данный момент банком эмитировано около 400 карт. Сегодня эти карточки принимают к оплате в 40 торговых точках Беларуси. Выпуск карт будет осуществляться через собственный процессинговый центр банка.

Тарифы по карте "Белкарт-Олимп" следующие: стоимость карты — 10 USD, снятие наличных — 1% от суммы, оплата товаров и услуг — бесплатно, страховой депозит отсутствует, на остаток на карт-счете начисляются проценты исходя из расчета 36% годовых.

По словам Кирилла Громова, в настоящее время банк ведет работу по привлечению к работе с "Белкарт" ряда дополнительных торговых точек.

В то же время "Олимп" не намерен значительно расширять распространение микропроцессорных карточек системы "Universal". Вероятно, это решение связано с планами банка по развитию проекта с "Белкарт". На сегодняшний день банк эмитировал 1500 карт системы "Universal", тарифы по которым такие же, как и по "Белкарт-Олимп". Как сообщил Николай Косачев,исполнительный директор банка "Олимп", на стратегию банка по работе с картами "Universal" не повлияли трудности "Тверьуниверсалбанка", который являлся расчетным банком данной системы. Сейчас процессинг по картам "Universal" осуществляет компания "Universal", являющаяся самостоятельным юридическим лицом.

Банк "Олимп" основан 19.08.91 г. Активы банка на 1 июля 1996 г. — 303645,6 млн.руб. (по сравнению с 1.01.96 г. рост на 18,33%), собственный капитал — 103742,9 млн.руб. (+ 173,12%), кредитные вложения — 119451,8 млн.руб. (+ 27,3%), привлеченные средства — 138150,5 млн.руб. (-7,18%).

Отдел банковской информации "НЭГ"

Государство и банки: правила хорошего счета

ЕЩЕ 24 мая Указом Президента № 209 белорусским коммерческим банкам было предписано в двухмесячный срок установить размеры своих уставных фондов и доли акционеров в них в соответствии с реальной долей государства, определенной исходя из роста курса доллара США со дня внесения госсобственности в уставный фонд банка. Позже появилась и знаменитая совместная инструкция КМ РБ и Нацбанка, в которой банкам объяснялось, как именно они должны рассчитать доли госпредприятий и учреждений в своих уставных фондах.

По сути дела, на банки возложили обязательство материализовать в реальную собственность проблемы курсообразования белорусского рубля, как будто бы они существовали вне нынешней экономической системы. Причем перераспределение долей акционеров должно было произойти исключительно легитимным путем — на собраниях акционеров банков. Т.е. подразумевалось, что "поздние" акционеры проголосуют за то, чтобы их пакеты акций резко уменьшились в размерах в пользу более "ранних" акционеров. Естественно, что акционеров-альтруистов оказалось не так много, как этого требовалось для принятия нужного решения. И хотя "старые" акционеры в большинстве своем голосовали за подобный передел, их голоса не имели необходимого процентного веса.

С другой стороны, и банки, и их акционеры (даже самые строптивые) понимали, что оставить без внимания требования Президента, Кабинета Министров и Нацбанка не позволяют даже правила элементарной вежливости. Но, как известно, из каждой ситуации есть выход, и, конечно же, банки его нашли. Многие провели требуемые от них внеочередные собрания акционеров (пусть и не в течение 3 дней, как им предписывалось) и приняли решения о необходимости увеличения доли государства в своих уставных фондах. Но право определения, каким именно образом будет происходить пересчет долей в УФ, они оставили за собой. Как заметил один из банкиров, "нам указали точку, куда мы должны прибыть, а по какому маршруту мы будем идти — это уже наше дело".

Кабинет Министров и Нацбанк все же указали оптимальный, по их мнению, маршрут:

1) сумма денежного взноса каждого акционера-участника пересчитывается в доллары США исходя из курса национальной валюты на дату инвестирования средств;

2) определяется расчетная сумма уставного фонда, полученная путем суммирования взносов, пересчитанных в доллары США;

3) рассчитывается номинальная стоимость одной акции или одной доли в долларах США (отношение расчетной суммы уставного фонда, выраженной в долларах США, к общему количеству акций или долей);

4) количество акций или долей каждого акционера-участника определяется как отношение суммы взноса инвестора, пересчитанной в доллары США, к номинальной стоимости акций, рассчитанной в соответствии с предыдущим пунктом (п.3).

Тем не менее банки решили, что в данном случае возможны и некоторые вариации.

Так, **АКБ "Белпромстройбанк"** объявил подписку на свои акции шестого выпуска. К открытой подписке было предложено акций на сумму 8 млрд.рублей, а акционеры ПСБ получили первоочередное право приобретения акций данной эмиссии. В случае удачного проведения подписки УФ Белпромстройбанка достигнет 57 942 580 800 рублей.

Но, как оказалось, термин "открытая подписка" не означает, что акции ПСБ 6-го выпуска может купить каждый желающий. В отделе ценных бумаг ПСБ нам сообщили, что частные лица шансов подписаться на эти акции не имеют. Согласно решению годового собрания акционеров, прошедшего в марте 1996 г., акции будут распространены между предприятиями государственной формы собственности в счет выплаты им дивидендов (раньше такой способ выплаты дивидендов назывался индексацией). Остальным акционерам дивиденды были выплачены в денежной форме. Другого способа увеличить долю госсобственности в УФ в банке не видят.

Кроме того, собственно дивиденды госпредприятий составили 5 с небольшим млрд.рублей, а остальные 3 млрд.рублей госпредприятия получили право внести за счет собственных средств, т.е. подписаться дополнительно. С другой стороны, еще неизвестно, что выгоднее для них самих: получить дивиденды в денежной форме (а суммарная доходность акций ПСБ в 1995 г. составила 751% годовых) или приобрести акции банка, пусть даже и самого прибыльного за I полугодие 1996 г. (72 млрд.рублей). Если же госпредприятия откажутся от акций, то тогда можно будет утверждать, что они сами не хотят увеличивать свою долю в акционерном капитале банка.

Продавая акции своим акционерам, ПСБ преследует и еще одну цель: тем самым банк приобретает акционеров, имеющих крупные пакеты акций, что делает его более стабильным и управляемым. В ПСБ считают подобный вариант увеличения доли госсобственности вполне допустимым. Как заявил корреспонденту "НЭГ" помощник председателя правления Белпромстройбанка Вячеслав Галкин, банк тем самым не нарушает Указа Президента № 209. Что же касается нестыковок с методикой КМ РБ и Нацбанка, то, по мнению Вячеслава Галкина, Нацбанк, дав свое разрешение на проведение эмиссии, признал правомочность действий ПСБ по увеличению доли госсобственности в УФ банка. Однако с юридической точки зрения Нацбанк имеет право не разрешить эмиссию только в ряде конкретных случаев, оговоренных законодательством, например при несоблюдении процедуры принятия решения о подписке или предоставлении недостоверных сведений о проспекте эмиссии. Нацбанк, со своей стороны, отследил законность принятия решения о данной эмиссии, а вот ее цели — это уже совсем другой вопрос. Тут Национальный банк в некоторой степени себя обезопасил, но в любой момент он может заявить (хотя представить себе это довольно сложно), что Белпромстройбанк не выполнил его предписание.

АКБ "Приорбанк", имея перед собой тот же ориентир — увеличение доли госсобственности, пошел по другому пути. Собрание акционеров банка приняло решение о поэтапном ее увеличении: в течение 2 лет до 1998 года прибыль банка будет направляться на выкуп у акционеров негосударственной формы собственности (с их согласия) акций для последующей их передачи государству.

Опять же, даже при условии наличия столь необходимой прибыли (за I полугодие прибыль "Приорбанка" составила 6,8 млрд.рублей), но при несогласии частных акционеров продать свои акции, госпредприятия не получат эти акции и их доля в УФ банка не увеличится. Дальше окажется, что при соблюдении действующего законодательства не исполняется Указ Президента и предписание Кабинета Министров и Нацбанка. Но, ориентируясь на закон и понимая разницу между законом и подзаконным актом, банк остается полностью законопослушным. Эти спорные вопросы должны решать органы, имеющие властные полномочия, а не акционеры банка. Если же попытаться повлиять на решение акционеров, то встает вопрос: на кого именно влиять? Ведь если 3—4 года назад у "Приорбанка" было несколько крупных акционеров-госпредприятий, имевших 3/4 голосов, то сегодня только 2—3 акционера имеют максимум по 5—6% акций банка.

По словам директора "Приорбанка" Валентина Трещева, протокол собрания акционеров банка отправлен в Национальный банк две недели назад, однако официальная реакция на этот документ еще не известна.

На прошедшем собрании акционеров банка "Поиск" выяснилось, что если "считать по-честному", то в результате применения методики КМ РБ и Нацбанка доля госсобственности в уставном капитале банка должна увеличиться с менее чем 1% почти до 25%, а расчетный размер УФ в валюте по курсу USD на дату взноса составил бы 19 млн. USD (фактически на 1.07 — 69,3 млрд.рублей). Акционеры "Поиска", как и держатели акций "Приорбанка", решили произвести выкуп акций у частных акционеров в 1996—97 гг. за счет прибыли и передать их государству, а также осуществить очередную 8-ю подписку на акции банка. Причем в "Поиске" не очень рассчитывают на то, что госакционеры банка, например Первомайский райисполком, в состоянии скупить всю эмиссию. Кроме того, в результате пересчета дополнительные акции получат как государство, так и некоторые частные инвесторы, в основном физические лица, которые, вероятно, и не подозревают об этом.

Механика пересчета долей в реестре акционеров следующая: в компьютер вводится реальная, согласно методике КМ и Нацбанка, доля каждого из 2500 акционеров банка. Затем сравниваются требуемый и нынешний показатели, после чего сразу видно: нужно ли передать данному акционеру акции за счет прибыли банка или выкупить его акции за счет той же прибыли.

Вряд ли за применение данного механизма голосовали американские, швейцарские и латвийские акционеры "Поиска", доля которых в УФ банка ныне около 20%. Этих 20% оказалось недостаточно, чтобы перекрыть голоса отечественных акционеров. В результате доля иностранного капитала в УФ АКБ "Поиск" уменьшится.

Как считает начальник юридического управления банка "Поиск" Юрий Богданец, банк выполнил предписание Нацбанка в той части, что принято решение за счет прибыли банка передать определенное количество акций от одних акционеров другим. В то же время, если банк не получит необходимую прибыль, то и без денежного наполнения проводки в своем УФ он произвести не сможет. Тем не менее другого способа провести такую реструктуризацию в банке не видят.

Что касается **АКБ "Белвнешэкономбанк"**, в УФ которого доля госструктур составляет 64%, то, как заверил нас начальник управления развития и координации деятельности банка Юрий Бондарев, "интересы государства банк соблюдает. БелВЭБ выполняет Указ Президента, и сейчас представил свои предложения Нацбанку". Но, как сообщил Юрий Бондарев, предложения БелВЭБа "немного отличны от схемы Национального банка".

В АКБ "Белбизнесбанк" собрание акционеров категорически отвергло пересчет долей в УФ по методике Нацбанка, после чего из зала было внесено предложение сначала выкупить акции у физических и части юридических лиц (изъявивших желание их продать) за счет прибыли с последующей постепенной передачей этих акций госсектору. Абсолютное большинство акционеров проголосовало за это предложение.

Зам.начальника управления ценных бумаг банка Алексей Атапков считает, что, действуя подобным образом, Белбизнесбанк не отступает от методики расчета, предложенной КМ и Нацбанком. Выкуп акций начался в августе и должен завершиться до 1 ноября. Согласно составленному графику вначале выкупаются акции прочих физических лиц, затем — работников банка и в октябре — акции юридических лиц. Постепенная передача акций госсектору начнется только после завершения процесса выкупа.

В банке пока еще только ведут расчеты, сколько именно прибыли надо заработать, чтобы выполнить решение собрания акционеров. Если же прибыли не хватит (а по состоянию на 1.07.96 г. банк получил 2,4 млрд.рублей убытков), то процесс передачи акций растянется на неопределенное время. Пока же, по словам Алексея Атапкова, банк начал опять получать прибыль.

По оценкам работников Белбизнесбанка, после пересчета доля госсобственности в УФ банка ориентировочно составит 49% (ныне — 12%).

Таким образом, ни одно из вышеупомянутых кредитных учреждений не исполнило предписание Нацбанка дословно, пункт за пунктом, но все банки считают, что указ Президента они выполняют. Так что, видимо, история с пересчетом долей акционеров еще будет иметь свое продолжение.

Максим ТЯГАР

Желаешь большего — рискуй

За прошедшую неделю на московском межбанковском рынке курс USD/RUR вырос на 0,4096% до отметки в 5363, что составляет 22% годовых. Это меньше, чем за предыдущую неделю (0,65%). Однако рост курса доллара мог бы быть значительнее, если бы не действия ЦБР, который в пятницу, 30 августа, впервые снизил свою официальную котировку USD/RUR — с 5328—5368 до 5325—5365 рублей за доллар.

Рынок ГКО на прошедшей неделе не баловал дилеров большими колебаниями цен. Доходность на протяжении всей недели находилась примерно на одном уровне: 65—75% годовых по длинным выпускам, 45—60% — по средним и 30—35% — по коротким с небольшой тенденцией к повышению в конце недели. Даже аукционы по размещению ГКО прошли на редкость спокойно. Доходность по средневзвешенной цене 47-го выпуска составила 74,34%, дополнительного транша 69-го выпуска — 69,93% годовых. Это указывает на то, что снижение доходности на рынке возможно не только за счет вливаний нерезидентов, но и силами российских инвесторов. Причем суммарный объем размещенных бумаг составил 6983 млрд.руб., что в 1,86 раза меньше объявленного объема эмиссии. Это ясно говорит о том, что инвесторы, настроенные на более высокую доходность, были "отсечены" суровым Минфином, готовым пожертвовать немедленным притоком наличных средств в казну ради перспективы снижения доходности на рынке. Кроме того, в ходе вторичных торгов большинство дилеров были настроены играть на понижение и только благодаря вмешательству Центробанка удалось избежать общего обвала рынка. В настоящее время можно утверждать, что без каких-либо значительных событий на рынке (как то: повышение активности нерезидентов, дальнейшее снижение ставки рефинансирования, остановка падения курса российского рубля) доходность по российским ГКО снижаться не будет.

Процесс открытия счетов "С" для работы нерезидентов на рынке ГКО в российских банках уже начался, но еще не набрал достаточной силы, чтобы существенно влиять на рынок. По мнению специалистов, причина этого кроется в неподготовленности российских банков, а также в задержке предоставления информации о деталях новой схемы со стороны ЦБ РФ. Тем не менее, по мнению дилеров, интерес со стороны иностранных инвесторов есть.

Небезынтересен и тот факт, что инвесторы из стран СНГ, ранее не подпадавшие под "нерезидентские" ограничения по доходности и возможности инвестировать средства в российские ГКО со своих корреспондентских счетов и работавшие на рынке в сущности так же, как и резиденты РФ, теперь лишатся этой возможности. Поэтому они будут вынуждены либо смириться со своим новым "иностранным" статусом и работать на тех же условиях, что и западные финансовые институты, либо переходить на сотрудничество с российскими банками по "серым" схемам. Россияне предлагают нерезидентам работать, блокируя сумму средств, которую они хотели бы вложить в ГКО на их корреспондентском счете и используют эквивалентную блокированной сумму собственных средств для инвестиций в ГКО по распоряжению банка-нерезидента. По блокированному на корреспондентском счете остатку начисляется доход на уровне дохода, полученного от соответствующих операций на рынке ГКО. Однако в данном случае уровень кредитного риска для банка-нерезидента значительно повышается, поскольку его вложения уже не гарантируются Министерством финансов РФ, а являются по сути депозитом в банке-корреспонденте. Кроме того, возникает вопрос о налогообложении доходов, полученных от операций с ГКО. Согласно последним разъяснениям Федерации налоговой службы РФ эти доходы нерезидентов налогами, как и прежде, не облагаются. Однако формально доход будет начисляться в виде процентов по остатку на корсчете и облагаться 15% налогом на доходы, что существенно меняет дело.

Сергей ПИВЕНЬ

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Мингосимущество Республики Беларусь приглашает специализированные инвестиционные фонды принять участие в аукционе по продаже акций государства в капитале акционерных обществ за именные приватизационные чеки "Имущество".

Приглашение на аукцион

Торги состоятся 25 сентября 1996г. в 10.00 по адресу: г.Минск, ул.Мясникова,39, актовый зал.

Заявления принимаются до 18.00 23 сентября 1996г. по адресу: г.Минск, ул.Мясникова, 39, каб.642, Мингосимущество.

Перечень акционерных обществ, количество акций и начальная цена их продажи будут опубликованы в газете "Человек и собственность".

Для участия в аукционе представляются:

— заявление по установленной форме;

— копии платежных поручений, подтверждающие перечисление в Мингосимущество на расчетный счет № 3041000000027 АСБ "Беларусбанк", код 599, а также залог в размере 10% начальной цены заявленного лота акций с максимальной стоимостью, специального сбора за подачу заявления в размере 4 минимальных заработных плат, платы за регистрацию в размере 1/4 минимальной заработной платы;

— справка Сбербанка "Беларусбанк" о наличии на специальном (чековом) счете именных приватизационных чеков "Имущество";

— справка-расшифровка за подписью руководителя о приобретении чеков "Имущество";

— копии учредительных документов;

— копии лицензий;

— справка финансовых органов о предоставлении декларации об объемах и источниках инвестиций, направленных на приобретение именных приватизационных чеков "Имущество".

Победитель аукциона возмещает затраты на подготовку и проведение аукциона в размере 4% от начальной цены продажи заявленного лота акций, пересчитанного в белорусские рубли по номинальной стоимости чека плюс 5% от превышения цены продажи над начальной.

Получить более подробные сведения о работе предприятий, показателях их проспектов эмиссий можно по адресу: г.Минск, ул.Мясникова, 39, каб.642.

Контактные телефоны: 220-88-47, 226-48-41.

В 1995—1996 гг. в законодательные акты, регламентирующие арендные отношения, были внесены существенные изменения. Так, в соответствии с Законом Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "Об аренде" № 3864-XII от 7 сентября 1995 г. арендная плата за имущественные комплексы устанавливается договором как часть материальных затрат арендатора, которая включается в себестоимость продукции (работ, услуг) и как доход арендодателя. Данная поправка в ст.11 Закона "Об аренде" была практически введена в действие с 1 апреля 1996 г. Кроме того, Законом Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" № 237-XIII от 19 апреля 1996 г., исключен ранее существовавший порядок, когда сумма арендной платы уменьшалась на сумму налогов на прибыль и доходы арендных предприятий. Учитывая данные изменения, Мингосимущество (письмо № 02-05/1778 от 13.05.1996 г.) обязало всех, кто по договорам аренды имущественных комплексов выступает в качестве арендодателей, разработать отраслевые ставки арендной платы. Идя навстречу пожеланиям читателей, публикуем рекомендации министерства по этой проблеме.

Как разработать ставки арендной платы за имущественные комплексы

Расчеты отраслевых ставок арендной платы за имущественные комплексы и их экономическое обоснование необходимо оформлять в виде отдельного документа в соответствии с "Примерной инструкцией по делопроизводству в министерствах, госкомитетах и других центральных органах управления, учреждениях, организациях и на предприятиях Республики Беларусь" (утв. приказом председателя Комитета по архивам и делопроизводству Республики Беларусь № 13 от 23 мая 1995 г.).

Целесообразно, чтобы документ включал несколько разделов. Например, "Введение", "Основные определения и понятия", "Порядок расчета арендной платы, иных платежей за пользование арендованным имуществом", "Порядок пересмотра ставок арендной платы" и т.д. На титульном листе указывается название документа, министерство (концерн), которым он был разработан, и ведомства, с которым был согласован.

В "Введении" делается пометка, на основании каких нормативных актов разработан документ. Прежде всего речь идет о Законах Республики Беларусь № 3864-XII от 7.09.95 г. "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "Об аренде" (изм.ст.11 закона), № 237-XIII от 19.04.96 г. "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" (изм.ст.9 закона); Положении по оценке стоимости объектов государственной собственности, зарегистрированном в Реестре Государственной регистрации за № 1428/12 от 20.05.96г., письме Мингосимущества № 02-05/1778 от 13.05.96 г. "Об арендных отношениях", отраслевых методиках и т.д.

В разделе "Основные определения и понятия" с учетом разработки вопроса в экономической и правовой литературе необходимо дать определение имущественного комплекса (ИК), арендной платы, указать, за что она устанавливается.

НЕБОЛЬШАЯ СПРАВКА

***Имущественный комплекс (ИК)** — это совокупность основных средств, незавершенного производства, запасов сырья, материалов и прочих нематериальных активов и пассивов, находящихся на балансе конкретного юридического лица или структурного подразделения, выделенного из объединения, предприятия на основании разделительного баланса и наделенного правом юридического лица.*

***Арендная плата** — это материальная компенсация собственнику за предоставленное во временное возмездное владение и пользование имущество (ИК). Она должна обеспечивать доход за счет уступки организации арендаторов на время права пользования ИК, отлаженной технологией, рынками сырья, материалов, комплектующих изделий, сбыта готовой продукции (услуг) и права присвоения прибыли от результатов хозяйственной деятельности.*

Учитывая социально-экономическую ситуацию в обществе, при сдаче ИК в аренду собственник может преследовать и иные цели. Например, достигнуть снижения издержек на содержание социальной инфраструктуры, уменьшить дотации на производство отдельных социально-значимых товаров, сократить безработицу, снизить себестоимость и т.д. Имея в виду эти особенности, арендная плата может быть снижена.

Амортизационные отчисления в состав арендной платы не включаются и должны использоваться для воспроизводства основных фондов.

Арендная плата включает в себя следующие платежи:

плату за основные средства, переданные по договору в аренду (Q);

плату за сырье, материалы, денежные средства, передаваемые арендатору в пользование (Y).

Величина ежегодных платежей за аренду основных фондов (Q) рассчитывается на основании ставок арендной платы (P).

Пользование сырьем, материалами, денежными средствами и т.д. (Y) определяется по соглашению сторон по одному из нижеследующих вариантов:

— добавляются к стоимости основных фондов, передаваемых в аренду;

— выкупаются арендатором по соглашению сторон;

— передаются в пользование по остаточной стоимости на возмездной (безвозмездной) основе и т.д.

Размеры арендной платы по соглашению сторон ежегодно корректируются на основании уточнения состава и стоимости арендованного имущества, как это предусмотрено "Методическими указаниями по порядку изменения и прекращения договоров аренды государственных предприятий" (утв.приказом Мингосимущества № 205 от 14.08.96 г.), внесения изменений в налогообложение, влияющих на финансовые и экономические результаты деятельности арендного предприятия, состояния финансового рынка и платежеспособности арендатора.

В разделе "Порядок расчета арендной платы, иных платежей за пользование арендованным имуществом" необходимо обосновать выбор показателей для расчета ставки арендной платы за все имущество, переданное в аренду, или раздельно за основные фонды и текущие активы (запасы и затраты, денежные средства, расчеты и прочие активы по состоянию на момент передачи их в аренду), находящихся на балансе предприятия (ст.36 Закона "Об аренде"); дать формулу (методику) расчета арендной платы. Этот раздел может содержать следующую информацию.

Размер арендной платы является предметом договора. При разработке ставки арендной платы за основные фонды (имущество) как части себестоимости необходимо исходить из следующих условий (по действующим договорам).

Арендодатель делает выборку сумм платежей за переданные в аренду основные фонды (имущество) за два года, предшествующие плановому, и совместно с арендатором уточняет состав и стоимость арендованного имущества в ценах тех лет; проводит анализ основных технико-экономических показателей этих предприятий, в том числе — рентабельности, а также порядок составления калькуляций по основным видам выпускаемой продукции. Состав и стоимость арендованного имущества подлежат уточнению в соответствии с разделами 6 и 7 "Положения по оценке стоимости объектов государственной собственности". В ходе анализа необходимо определить один или несколько критериев в качестве основы для расчета ставки арендной платы. Например, арендная плата базисного года, часть нормативной прибыли, фактической себестоимости продукции, торговой скидки, устанавливаемой для оптового и розничного звеньев торговли и т.д. По критерию, выбранному в качестве основного, составляется таблица данных за ряд лет и осуществляется всесторонний сравнительный анализ данного показателя с аналогичными по продукции, выпускаемой и реализуемой в республике; предельным процентам торговых надбавок, устанавливаемых оптовым и розничным звеном торговли и т.д. По результатам анализа принимается окончательное решение по выбору критерия для расчета ставки арендной платы за основные фонды (имущество) и устанавливается ее минимальная (предельная) величина. Например, размер арендной платы — 5% нормативной рентабельности при нормативной ставке 30%, 1% — при рентабельности 15% и т.д.

В том случае, если в качестве критерия выбрана арендная плата базисного года, арендодателю необходимо расчетным путем определить денежную величину показателя (Q) из расчета на год и на основании его рассчитать ставку арендной платы (P) для планируемого периода.

$$P = \frac{Q}{F};$$

где, F - остаточная стоимость основных фондов (имущества), переданных в аренду в ценах соответствующих лет.

Далее арендодатель осуществляет практический расчет арендной платы на основании предлагаемой ставки на планируемый период. Годовую сумму арендной платы необходимо ввести как элемент себестоимости. Для этого арендодатель совместно с арендатором проводят укрупненный расчет себестоимости выпускаемой продукции по элементам затрат и определяют процент отнесения арендной платы на себестоимость. Напомню, ставку арендной платы и ее расчет необходимо согласовать с заинтересованными службами министерства (концерна).

Кроме того, в соответствии со ст.36 Закона "Об аренде" арендодатель должен разработать и условия (критерии) по передаче в пользование арендатору запасов сырья, материалов, незавершенного производства, готовых изделий, распределения остатка денежных средств, в том числе дебиторской задолженности по одному из вариантов, изложенных в разделе "Основные определения и понятия" данных Рекомендаций.

Для этого арендатор совместно с арендодателем оценивают (уточняют) стоимость имущества передаваемого (переданного) в пользование (Y), которая оценивается в рублях и по договору передается арендатору на определенных условиях. Важно, что договором должны быть оговорены и условия использования амортизационных отчислений. Размер их определяется ежегодно (на начало года) по централизованно устанавливаемым ставкам к восстановительной (первоначальной) стоимости основных фондов, переданных в аренду.

С учетом этих особенностей годовой размер арендной платы (S) будет равен:

$$S = (P \times O) + \frac{Y \times C}{100},$$

где O — стоимость основных фондов, переданных в аренду;

C — годовая ставка за пользование (Y)

Ставка арендной платы (P) может быть рассчитана и по формуле:

$$P = G \times \frac{Or}{Ow} \times K \times 100\%,$$

где G — коэффициент эффективности капитальных вложений для конкретной отрасли;

Or — остаточная стоимость основных фондов, передаваемых в аренду;

Ow — восстановительная стоимость основных фондов, передаваемых в аренду;

K — коэффициент загрузки мощностей (берется из годовой формы БМ предприятия или рассчитывается самостоятельно).

В свою очередь, если показатель (G) не задан, то он может быть рассчитан самостоятельно по формуле:

$$G = \frac{\Delta A}{D},$$

где ΔA — прирост валовой продукции за отчетный период;

D — капитальные вложения, обусловившие этот прирост.

Для предприятий, специализирующихся на выпуске различных видов продукции, ставки арендной платы за основные фонды (имущество) должны рассчитываться отдельно.

И еще. В разделе "Порядок пересмотра ставок арендной платы" необходимо указать, кто имеет право пересматривать ставки арендной платы, а также обосновать критерии их увеличения (уменьшения). Со ссылкой на уже действующие нормативные акты и положения установить сроки пересмотра ставок арендной платы.

Разработанное "Положение" после согласования в Мингосимуществе утверждается приказом отраслевого министерства или концерна.

Александр ВОЙТОВИЧ,
экономический советник Мингосимущества

В МИНГОСИМУЩЕСТВЕ

В соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь № 456 от 28 августа 1995 г. "О перечне видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия) органов, выдающих эти разрешения (лицензии)" Мингосимущество начало выдавать лицензии на организацию и проведение аукционов и конкурсов по продаже имущественных прав (ценные бумаги) и иных объектов государственной собственности.

Информацию можно получить по тел. 220-88-47 (Мингосимущество) и 236-43-95 (Институт приватизации и менеджмента).

* * *

Комитет "Минскоблимущество" принял решение (№ 01-2/389 от 14.08.96 г.) о продаже на конкурсной основе двух зданий хранилища техники и здания командного пункта Министерства обороны, расположенных на территории Минского учебного центра в поселке Колодищи.

* * *

"Гроднооблимущество" заключило договоры-поручения на обмен акций открытых акционерных обществ "Картонная фабрика "Ольховка", "Лидсельмаш" и КСМ (г.Гродно) через отделения АСБ "Беларусбанк".

* * *

В соответствии с Указом Президента Республики Беларусь № 526 от 30.12.95 года "Об утверждении Программы разгосударствления и приватизации государственных объектов, находящихся в республиканской собственности, на 1996 год" "Гомельоблимущество" издало приказ о начале работ по созданию ОАО в процессе приватизации государственной собственности на базе автотранспортного предприятия № 26, аналогичную работу начало "Могилевооблимущество" по дорожно-строительному тресту № 3.

* * *

Коллегия "Минскгоримущества" приняла решение о приватизации по конкурсу и аукциону следующих объектов коммунальной собственности столицы: магазина № 16 ТПФ "Зорина" (аукцион, оценочная стоимость 182,454 млн.руб.); прачечной самообслуживания № 24 МСКФ "Чайка" (аукцион, 146,5 млн.руб.); государственного торгового предприятия "Юнторг" (конкурс, 63.162 млн.руб.); магазина № 4 ТПФ "Живинка" (аукцион, 92 млн.руб.); незавершенного строительства насосной станции (аукцион, 4,483 млн.руб.); права аренды здания "Зеленый Луг" (аукцион, 315 млн.руб); здания БВО по ул.Притыцкого (отчуждение посольству Российской Федерации, 25,6 млн.руб.); нежилого дома № 58 по 4-му Загородному переулку (отчуждение РГПП "Белавтострада", 2,5 млрд.руб.).

Дополнение N 3 к Перечню объектов республиканской собственности, подлежащих разгосударствлению и приватизации в 1996 году

Приложение к приказу Мингосимущества № 161 от 8 июля 1996г.

Концерн "Белтопгаз"

1. Республиканское арендное предприятие "Белспецмонтаж", г.Минск

Минсельхозпрод

1. Минская птицефабрика им.Крупской, г.Минск
2. Минское производственное объединение хлебопродуктов, в том числе структурные единицы — Городейское и Столбцовское хлебоприемные предприятия, автотранспортное предприятие, г.Минск
3. Борисовский комбинат хлебопродуктов, г.Борисов
4. Арендное предприятие Слуцкий сахаро-рафинадный комбинат, г.Слуцк

Минпром

1. Государственный центр испытаний и сертификации бытовой техники "Беллис" МПО "Горизонт", г.Минск

Некоторые статистические показатели по странам СНГ в январе—июле 1996г.

(в % к соответствующему периоду прошлого года; в сопоставимых ценах; по данным национальных статистических служб)

	Азербайджан	Армения	Беларусь	Грузия	Казахстан	Кыргызстан	Молдова	Россия	Таджикистан	Туркменистан	Узбекистан	Украина
Валовой внутренний продукт	96,1		100,2		100,1 [1]	101,5		95	80,1 [1]		100,9	90,8
Общий объем промышленной продукции	91,5		102,7	105,5	100,1	110,8	109,6	95	74,9	129,1	105,5	96,6
Индекс цен производителей промышленной продукции	241,4		141,9		127,9	138,8	135,7	115,8 [3]	567,5		267,9	179,1
Капитальные вложения за счет всех источников финансирования			85	78,6 [2]	59,4	117,0		85				
Отправление грузов железнодорожным транспортом общего пользования	97	80,3	96,7	91,8	93,7	131,4	101,0	88	62,6			83,3
Розничный товарооборот через все каналы реализации	115,7		110	121,0	123,6	103,2		98			120,5	
в т.ч. по официально зарегистрированным предприятиям	122,5	123,6	106		96,8	94,0	99,9	97	32		118,5	93,3
Индекс потребительских цен			167,7	152,0	143,7	132,3	126,0	116,3 [3]	10,5р			
Денежные доходы населения (в фактических ценах)			167			129,2	138,1 [1]	167			2,2р	208,6 [1]
Денежные расходы населения на покупку товаров и оплату услуг (в фактических ценах)			179			136,5	139,9 [1]	169			2,2р	205,7 [1]
Реальные располагаемые денежные доходы			99			97,7	110,6 [1]	100			118,8	96,1 [1]
Среднемесячная номинальная заработная плата работающих в экономике		165,1 [1]	172 [*]		1,5р [1]	121,0 [1]	131,0 [1]	180	4,1р [1]		2,2р [*]	173,9 [1]
Общая численность безработных (на конец периода)						1,9р		114			101,3	
в том числе зарегистрированных		157,6	156,9	85,0	2,4р	2,2р	116,0	135	1,7р [1]		105,9	257,1
Экспорт — всего	145, [1]	115,4 [1]	123,4 [1]	150,2	156 [1]	137,6 [*]	128,9 [1]	105 [1]			110,9	127,8 [1]
в том числе:												
в страны СНГ	214 [1]	76,8 [1]	146,2 [1]	185,7	164 [1]	165,8 [*]	153,7 [1]	122 [1]			54,9	124,6 [1]
в страны вне СНГ	114 [1]	198,0 [1]	92,8 [1]	108,8	148 [1]	86.9 [*]	93,3 [1]	101 [1]			166,7	130,6 [1]
Импорт — всего	182 [1]	141,1 [1]	134,1 [1]	198,1	122 [1]	199,4 [*]	141,7 [1]	111 [1]			181,5	132,6 [1]
в том числе:												
из стран СНГ	156 [1]	90,1 [1]	133,4 [1]	152,5	143 [1]	182,9 [*]	124,2 [1]	146 [1]			122,8	98,2 [1]
из стран вне СНГ	196 [1]	193,9 [1]	135,3 [1]	245,6	84 [1]	2,3р [*]	189,9 [1]	99,4 [1]			234,7	200,2 [1]

1) Январь—июнь 1996г. к январю—июню 1995г.
2) Без учета средств населения
3) Конец периода к декабрю 1995г.
*) Оценка

Сообщение Министерства архитектуры и строительства Республики Беларусь об индексах изменения стоимости строительно-монтажных работ за август 1996 года

(приказ Минстройархитектуры N 280 от 22.08.96г.)

В основу разработки индексов заложены нормативные расходы трудовых, материальных, топливно-энергетических и других ресурсов и оптимальные цены на них.

Индексы по элементам затрат (п.п.1.1—1.7) применяются к стоимости соответствующих затрат в ценах 1991 года, определенной согласно постановлению Совета Министров Республики Беларусь N 67 от 11.02.93г. Индексы рассчитаны для всех подрядных строительных организаций, выполняющих строительство объектов общеотраслевого назначения.

Общий индекс изменения стоимости строительно-монтажных работ в среднем по республике и по г.Минску применяется только для оценки стоимости неденежных вкладов создаваемых совместных предприятий, приватизации, переоценки основных фондов, при налогообложении, страховании, при расчетах арендной платы и т.п.

По регионам для расчетов за выполненные работы по конкретным стройкам (объектам), финансируемым за счет средств бюджета, применяются индексы по элементам затрат (п.п.1.1—1.7), за исключением строительных материалов, изделий и конструкций, стоимость которых принимается по фактическим ценам или по индексам материалов-представителей (по Витебской области), с использованием структуры данной стройки (вида работ). Для остальных строек (объектов) индексы носят рекомендательный характер.

Информация о ценах на строительные материалы, изделия и конструкции, машины и механизмы по заводам-изготовителям и управлениям механизации, индексы к тарифам на автомобильные перевозки по автопредприятиям и т.д. приведены в сборнике, ежемесячно выпускаемом Республиканским научно-техническим центром по ценообразованию в строительстве (справки по телефону 26-78-08).

Наименование	По областям						в среднем по республике	г. Минск	
	Брестская	Витебская	Гомельская	Гродненская	Минская	Могилевская		без КПД	КПД
1. Индексы по элементам затрат:									
1.1 Основная заработная плата	2612.65	2612.65	2612.65	2612.65	2612.65	2612.65	2612.65	2612.65	2612.65
1.2 Эксплуатация машин и механизмов	6791.87	7016.42	6762.61	6820.71	6885.65	7261.01	6934.98	7588.02	7588.02
1.3 Транспортные расходы	9296.57	8591.60	9372.92	9167.88	9453.78	8811.18	9127.16	10052.32	10314.83
1.4 Накладные расходы	2449.09	2293.08	2408.81	2349.46	2517.38	2302.08	2388.39	2666.27	2360.84
1.5 Плановые накопления	2194.18	2194.34	2209.67	2159.56	2275.63	2142.62	2198.62	2473.42	2245.83
1.6 Временные здания и сооружения	7658.06	7776.29	7894.56	7536.12	8021.50	7471.39	7751.47	9023.03	7827.74
1.7 Зимние удорожания	5735.79	5814.67	5836.67	5685.42	5907.25	5709.06	5793.99	6432.30	5904.82
2. Коэффициенты к тарифам:									
2.1. на железнодорожные перевозки: — в местном сообщении	10088.00	10088.00	10088.00	10088.00	10088.00	10088.00	10088.00	10088.00	10088.00
— в прямом сообщении	54440.00	54440.00	54440.00	54440.00	54440.00	54440.00	54440.00	54440.00	54440.00
2.2 на подачу и уборку вагонов	10088.00	10088.00	10088.00	10088.00	10088.00	10088.00	10088.00	10088.00	10088.00
2.3 на погрузку и выгрузку	14173.81	10088.00	10088.00	10088.00	10088.00	10088.00	10623.65	10088.00	10088.00
2.4 на автомобильные перевозки	7632.45	6850.77	7984.05	7788.00	8137.61	7229.36	7622.29	8575.64	8575.64
3. Тарифы:									
3.1 Тепловая энергия, руб./Гкал	490297.85	291581.00	397810.00	315178.00	616392.00	301917.00	-	711553.00	711553.00
3.2 Электроэнергия, коп./кВт.час	52300.00	52300.00	52300.00	52300.00	52300.00	52300.00	52300.00	52300.00	52300.00
Справочно:	**Индексы:**								
Общий индекс изменения стоимости строительно-монтажных работ с учетом стоимости материальных ресурсов, в т.ч.:	5335.60	5377.27	5449.33	5275.13	5656.19	5169.92	5386.64	6332.73	5539.34
— строительные материалы, изделия и конструкции	9074.70	9359.40	9482.67	8877.22	9665.38	8733.73	9238.47	11170.36	9025.20
— без учета стоимости материальных ресурсов	2417.07	2383.12	2449.79	2360.60	2442.09	2436.82	2425.17	2392.93	2016.12

Молдавское вино как стимулятор экономического роста

Республика Молдова отметила пятую годовщину своей независимости. Сегодня можно смело говорить об экономической стабилизации страны. В этом году по сравнению с предыдущим рост промышленного производства превысил 10%. Наблюдается подъем и в сельском хозяйстве — урожай 1995 года по сравнению с 1994-м дал прирост в 5%. Инфляция в республике не превышает в этом году 1,5% в месяц.

Во многом это стало возможным благодаря последовательному реформированию хозяйства. В прошлом году была завершена боновая (чековая) приватизация, в результате которой сертификаты акций получили 3,1 млн. человек из 4,3 млн., проживающих в республике, сменило форму собственности более 2 тыс. предприятий, и сейчас доля частного сектора в экономике Молдовы составляет около 70%.

Эти данные сообщил журналистам на брифинге Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Молдова в Республике Беларусь Ион Лешану.

Говоря о внешнеэкономических отношениях, господин Лешану назвал четыре страны, которым отдается приоритет: Россия, Украина, Румыния и Беларусь. С 1994 года товарооборот нашей республики с Молдовой более чем удвоился и, по прогнозам, составит в этом году 100 млн. долларов. Однако расширению связей и торговле основными экспортными молдавскими изделиями — продуктами питания и виноделия — препятствует налогообложение, применяемое белорусской стороной. Не имея собственного подобного производства, Беларусь установила высокие акцизы, налог на добавленную стоимость, применяются и необоснованные страховые платежи. Например, затраты оптовых торговцев на бутылку сухого вина стоимостью в 1 доллар составляют 2,5 доллара. В рознице же цена молдавских вин и коньяков еще больше повышается и становится недоступной населению.

Поддерживая молдавского посла, от себя хочу добавить, что, перекрывая дорогу на белорусский рынок качественным напиткам из Молдовы, которые, кстати, пользуются спросом во многих странах мира, мы оставляем населению одну-единственную возможность: потреблять весьма небезопасные для здоровья дешевые вина местного производства, которые в прежние времена называли "чернилом". У "новых белорусов" есть выбор — вина и крепкие напитки из дальнего зарубежья ценой в 10 и более долларов за бутылку, которые в изобилии красуются на витринах. А вот среднему слою по вкусу и по карману пришлись бы молдавские "Мерло" и "Каберне", "Алиготе" и "Кодры". Но увы, хотя Молдова и является "сестрой" по СНГ, правила налогообложения, установленные для других стран, распространяются и на нее.

Молдаване, конечно, заинтересованы в нашем рынке. Но если мы не пойдем им навстречу, они решат сами свои проблемы, расширяя экспорт вин в другие страны. Сейчас идет реконструкция сразу 10 винодельческих заводов, строится стекольное предприятие, после чего напитки ни в чем — вплоть до оформления бутылок — не будут уступать лучшим в мире.

Владимир СВЕРКУНОВ



Прекрасное далеко, или Как шагнуть в ноосферу?

Как бы ни были мы сегодня поглощены каждодневными заботами о хлебе насущном, есть проблемы бытия, которые определяют судьбу людей, целых стран и континентов в глобальных масштабах. В их водовороте и наша Беларусь.

Но ей, так уж сложилось, за сравнительно короткий исторический период надо решить задачи, на которые развитые в социально-экономическом плане европейские страны потратили не одно десятилетие и столетие.

Речь идет не только об ускоренном переходе к рыночной экономике, правовому, гражданскому обществу и демократии, где ценностью и самоценностью общества уже в значительной мере является Человек и Природа. Перед Европой, человечеством во весь рост встала проблема выбора и реализации новой всеобщей интеграционной парадигмы устойчивого развития каждой страны в отдельности и всех вместе.

В июне 1992г. после конференции ООН по окружающей среде и развитию в Рио-де-Жанейро на саммите РИО-92 лидеры и главы правительств 179 стран решили осуществлять переход на ноосферную модель устойчивого развития (НМУР).

В чем суть ее?

Понятие НМУР выражает в самом общем виде идею разумно управляемой планетарной гармонизации взаимодействия Общества, Человека и Природы, где удовлетворение жизненных потребностей людей осуществляется с сохранением окружающей природной Среды и интересов будущих поколений на основе единых международных законов и стандартов.

Идея становления и реализации ноосферной модели устойчивого развития, авторами которой являлись Э.Леруа (первый, кто произнес слово "ноосфера"), П.Тейяр де Шарден (кто начал широко обсуждать особенности ноосферной эпохи) и В.И.Вернадский (кто во всей остроте сформулировал идеи ноосферы), является основой качественно новой ступени цивилизации общества.

Обоснованию и разработке ноосферной модели устойчивого развития Беларуси посвящена монография и автора данного доклада (см. Никитенко П.Г. Эффективность накопления: системный императив и метод предпринимательства. Мн.: Университетское, 1992).

Ноосферная модель базируется не на том, что "нам нечего ждать милостей от Природы..." (Мичурин) и "наши знания и наше могущество имеют своей целью служить покорению природы" (Ф.Бэкон), а на четком понимании того, что Человек и Общество являются лишь частью Природы и их жизнедеятельность должна подчиняться законам Природы.

Сохранение Природы, обеспечение биологической стабилизации окружающей Среды и экологической безопасности, снижение антропогенной и техногенной нагрузок на биосферу становится главным условием выживания современного и будущего Общества и Человека. Уничтожая природу, Человек и Общество тем самым уничтожают свое будущее.

В настоящее время численность населения Земли составляет около 6 млрд. человек; в 1950 году число землян было в 2 раза меньше, в 2025 году нас, по прогнозам, может стать 10 млрд. Основной прирост (до 90%) населения приходится и будет приходиться на развивающиеся страны. Средняя плотность населения на планете (площадь суши — 149,1 млн. кв. км) составляет около 40 чел./кв.км, что уже почти в 6 раз превышает предельно допустимую плотность населения (ПДПН). Средняя плотность населения Беларуси составляет 49,4 чел./кв.км против 8,6 чел./кв.км, например, в России. Доля антропогенного потребления продукции биосферы составляет примерно 10—25%, что в 10—20 раз больше допустимой нормы с точки зрения действия стабилизирующего принципа Ле Шантель-Брауна.

Хозяйственная деятельность человека, т.е. масса извлекаемого и перерабатываемого им сырья — 100 Гт/год, больше на порядок современной вулканической деятельности (10 Гт/год вулканического вещества) и на порядок меньше синтеза органического вещества биоты (1000 Гт/год в живом весе). Иначе говоря, человечество, по словам В.И.Вернадского, превращается в мощную геологическую силу.

Переход на НМУР требует коренным образом изменить многие принципы, подходы и тенденции.

1. Снижение на основе гуманной регулируемой депопуляции численности населения является одной из главных целей реализации данной модели. Стоит задача в следующие сто лет сократить численность населения на земле до "золотого миллиарда" человек, если не будут найдены эффективные пути удовлетворения потребности человека без "эксплуатации" природы.

2. Предстоит отказаться от потребительского подхода к окружающей среде и экономике. Нельзя больше видеть в природе лишь ресурс, необходимый для экономического роста. Главным ресурсом экономического роста может и должен стать инновационный научно-технический прогресс. Почему?

Если обратиться к истории человечества, то именно научно-технический прогресс не раз спасал его от катастрофы. Так, по мнению академика России Н.Н.Моисеева, человечество должно было исчезнуть с лица земли уже в начале неолита, как это случилось с отдельными популяциями, которые нарушили равновесие экологических ниш. Земледелие и скотоводство, пришедшие взамен дикой охоте, позволили преодолеть первый глобальный экологический кризис.

Анализ мирового рынка научно-технической продукции показывает, что в последние десять лет наблюдаются опережающие темпы прироста экспорта ее в развитых странах по сравнению с общим товарным рынком. Но еще более высокими темпами растет импорт научно-технической продукции. Причем мировой рынок этой продукции все больше сосредотачивается в руках стран с развитыми рыночными отношениями (85%).

Расширяют свое влияние на этом рынке только некоторые развивающиеся страны: Тайвань, Гонконг, Сингапур, Республика Корея и др. Их доля в экспорте продукции НТП возросла с 1,7 до 9,7%, т.е. в 5 раз.

Среди устойчивых мировых лидеров этой продукции — США, Япония, Германия, которые держат в руках почти 50% мирового рынка. В число 12 мировых ведущих экспортеров инновационной продукции входят Бельгия, Нидерланды, Швейцария, Швеция.

Доля же республик бывшего Советского Союза за последние 20 лет снизилась с 2,8 до 1,7% по экспорту и с 4,5 до 3,3% по импорту. При этом только 3% инновационной продукции экспортировалось в страны ЕС, по 0,1% — в США, Японию, Гонконг, Сингапур, Тайвань, Республику Корея и 4,9% — в страны Восточной Европы. Иначе говоря, нас практически нет на североамериканском, западноевропейском и японском рынках. Мы выпали из процесса хайтеграции (обмен высокотехнологической продукцией).

Если все развитые страны широко используют в своей экономике кибернетику, бионику, психонетику, а в технологии — электронный контроль, биоконтроль, психобиологическую и наназлектронную технологии, то Республика Беларусь находится на этапе, связанном главным образом с автоматикой, т.е. отставание от мировых лидеров в НТП — около 50 лет.

Благодаря НТП повышается эффективность использования сил Природы и ее ресурсного потенциала. Однако в этом направлении таится опасность, та черта, за которую нельзя перешагнуть. Иначе можем получить новую чернобыльскую трагедию. Разумно управлять развитием общества можно лишь зная пороговые критические уровни экологической безопасности. Это возможно осуществить при условии совместных согласованных действий.

На этом пути требуется смена мировоззренческих теоретических, методологических и методических установок, которые сегодня являются своеобразным реакционным тормозом при разработке и принятии прогрессивных законов и конкретных практических действий как на местах и в масштабах своих стран, так и в межгосударственных отношениях. Это положение принципиально важно усвоить прежде всего всем политикам, руководителям и специалистам.

Единение Природы, Человека и Общества возможно лишь на экологизированной, разумной планетарной основе, т.е. на основе формирования общечеловеческих ценностей планетарной сферы разума (ноосферы).

В ноосферной модели развития доминантой являются духовно-нравственные и информационные планетарные ценности. Они по отношению к материальным, экономическим становятся приоритетными. Реализация ноосферной модели устойчивого развития предполагает духовное возрождение и приоритетное интеллектуальное накопление, что должно находить отражение в законотворческой деятельности. Для того чтобы этот тезис стал более "осязаемым", важно преодолеть капиталистическую и материалистическую (марксистско-ленинскую) мировоззренческие системы.

Недостаток этих систем заключается в абсолютизации отношений вещной зависимости людей и фетишизации материального, предметно-вещного вида производства и накопления, при котором люди не выступают целью и самоцелью богатства общества, не являются на деле свободными личностями, субъектами и творцами общественных отношений, а сведены к безликим понятиям "факторы", "народ", "массы", которые служат материальному производству, приспосабливая к нему себя и природу. Господствует не личность, а культ должности и капитала (денег), сила и стремление овладеть собственностью и капиталом (деньгами) путем борьбы за власть, должность.

С позиции этого мировоззрения Природа, научно-технический Прогресс, Талант, Разум, производственные отношения и т.д. являются неэкономическими (беззатратно-трудовыми) категориями. Более того, вся трудовая социальная деятельность по сути сведена к непроизводительному труду, к иждивенческой сфере по отношению к материальному производству.

Это материалистическое мировоззрение до настоящего времени является руководящей установкой политико-экономического мышления и деятельности многих (в том числе и белорусских) политиков, государственных деятелей, парламентариев, профессорско-преподавательских кадров, особенно людей так называемого "здравого смысла" — прагматиков.

В этой связи очень важно для политика, законодателя и специалиста в методологическом плане определиться, какую деятельность можно называть трудом? Ведь кроме труда как целесообразной деятельности имеют место и другие формы деятельности (полезная, менее полезная и бесполезная, нецелесообразная).

С развитием Общества и Человека все больше развиваются их потребности — действует закон возвышения потребности. Иначе говоря, труд, как и любая форма движения материи, не вечен, а имеет свойство интегрироваться и переходить как в новые формы, так и приобретать новое содержание. Поэтому труд в условиях нынешнего общественного производства — это не тот труд (не та форма движения материи), который был во времена, скажем, капиталистического производства, описываемого К.Марксом. Сегодня к труду следует относить многие виды деятельности, которые в те времена не являлись трудом: здравоохранительная, культурно-просветительная, экологическая, спортивная, образовательная и т.д. При этом очень важно различать, какой труд следует относить к производительному, а какой считать непроизводительным.

Следует отметить, что живучесть этого подхода имеет серьезные последствия. Ориентация на материальный приоритет, тем более на милитаризацию общества, является основой и главной причиной ухудшения, а не развития экономики, особенно стран с относительно бедными природными ресурсами, суровыми климатическими условиями и высоким уровнем непроизводительных расходов на оборону и другие силовые структуры государства.

В контексте изложенного не менее важно осознать необходимость коренного изменения налоговой системы. Имеет право на внедрение налоговая система, которая предполагает не более 33% отчислений от вновь созданной (добавленной) стоимости с корректировкой на индекс динамики совокупной фондоотдачи (капиталоотдачи). В аналогичных размерах функционирует по существу система вельфера в США. При этом местные территориальные органы власти и местного самоуправления оставляют в своем распоряжении две трети всего бюджетного дохода, полученного на вверенной территории.

Петр НИКИТЕНКО,
член-корреспондент АНБ,
профессор, доктор
экономических наук

В Париже фрукты раздают бесплатно...

В августе в Париже французские аграрии бесплатно раздавали горожанам фрукты. Но из-за людского столпотворения, а местами и давки, им так и не удалось до конца избавиться от 50 тонн витаминной продукции, запланированных к столь необычному для нашего менталитета способу реализации.

Собственно, и для французов это отнюдь не миссия благотворительности. В последнее время во всей Франции они выбрасывают многие десятки тонн персиков, помидоров, других овощей и фруктов на железные дороги, перед мэриями. Высокая производительность аграрного сектора привела к снижению закупочных цен на сельхозпродукцию в самый разгар сезона. Например, килограмм персиков магазины принимают по 5 франков, в то время как затраты на тот же килограмм обходятся производителю в 7.

Волна бурных акций протеста вынудила некоторых закупщиков принять приемлемые цены, хотя до настоящей "договоренности" еще далеко.

Что ж, богатая страна и проблемы свои решает по-барски.

Как отличить французскую продукцию высокого качества

С открытием границ французы все больше опасаются за "кровность" своей продукции. И не без оснований: любителей покуситься на известные марки немало. Однако если французы сумеют отличить вкусовые качества (хотя бы уже в тарелке), то иностранный потребитель может так и остаться в неведении...

Label Rouge (Красная лэйба) введена в стране с 1983 года и гарантирует высшее качество товаров. Она признана министерством сельского хозяйства и распространяется как на общенациональную продукцию, так и на региональную: Normandie, Midi-Pyrenees, Nord-Pas-de-Calais, Lorraine, Ardennes, Franche-Comte (Savoie). При приобретении этой региональной продукции можете быть уверены, что она учитывает местные особенности, традиции и является типичной для определенной части Франции. Таким образом, товары с надписями Label Rouge или CERTIFIE строго контролируются, что исключает их недостаточное качество.

AB (AGRICULTURE BIOLOGIQUE) на зеленом фоне — биологически чистая продукция. Гарантирует низкое содержание химикатов, а также использование особых методов в производстве, направленных на защиту окружающей среды и животных. Она гораздо дороже, но дает возможность ее потребителю думать не только о себе, но и об охране природы. Производители также выполняют технические требования, установленные министерством сельского хозяйства.

A.O.C. (Appellation d'origine controlee) или подтверждение правильности названия. Эту надпись можно встретить также на разных видах товаров — сырах, винах и продуктах местной специализации: грецкие орехи из Гренобля, куры из Бресса, шасха (сорт винограда) из Муасака и т.д., что гарантирует не только качество, но и традиции выращивания, приготовления и т.д. Существует 400 подтверждений на продукцию из винограда, 33 — на местные сыры (мюнстер, камамбер из Нормандии и т.д.).

NF — сертификат соответствия на продовольственных товарах, гарантирующий определенные нормы изготовления и упаковки. Например, марка NF — Agroalimentaire на ветчине гарантирует, что она изготовлена из задней части свиной туши и не содержит воды из-за использования полифосфатов в упаковке.

Ольга
МАЦКЕВИЧ-КАРОН,
собкор "НЭГ" во Франции

ИЗ ДАЛЬНИХ СТРАНСТВИЙ ВОЗВРАТЯСЬ

Знакомый французский журналист, побывав зимой на Комаровском рынке, долго не мог прийти в себя. При виде полуразделанных кровавых туш на тележках рядом с прилавками у него округлились глаза и отнялась речь. Правда, тут же вернулась от нового потрясения. Когда во дворе рынка свиную тушу уронили с тележки в раскисший снег и тут же водрузив обратно, повезли в торговый зал, он воскликнул: "Как жаль, что у меня нет фотоаппарата!" Признаться, если бы не его оторопевший вид, я бы вообще не обратила внимания на этот случай. Подумаешь, и не такое видали! Но он еще долго не мог успокоиться, уверяя меня, что такое мясо во Франции не дали бы даже кошкам и собакам.

В том, что это не преувеличение, я убедилась лично, побывав этой весной на севере Франции.

Визит на французскую ферму

Три работника и 800 коров

В связи с эпидемией бешенства крупного рогатого скота в Англии потребление говядины стало падать и во Франции. Чтобы успокоить общественность, один из крупных фермеров в районе Па-де-Кале организовал для журналистов и местных властей пресс-конференцию. Так я попала на французскую ферму.

Нужно отметить, что агропромышленность во Франции называют "зеленой нефтью". Это одна из основных отраслей экономики, в которой занято всего 3% населения, а годовой оборот составляет больше 140 млрд.долларов в год. Индустриализация сельскохозяйственного труда, внедрение научно-технических новшеств, тщательная селекция привели не только к изобилию продуктов питания, но и к тому, что цены на них доступны всем слоям французского общества.

Марселю, владельцу фермы, 66 лет. Среднего роста, коренастый, совершенно раскованный и уверенный в себе, он рядом со своими гостями показался не столько похожим на француза, сколько на мужика из русских сказок, который и черта сумеет вокруг пальца обвести.

Отец Марселя имел немного земли, но ничего не делал, чтобы развивать производство. "Я всего добился сам",— гордо сообщил гостям Марсель. Ничуть не сомневаясь в способностях и деловых качествах данного конкретного человека, хочу, однако, отметить, что помог ему в этом, как и другим фермерам, принятый в 60-е годы во Франции закон о животноводстве, который совершил настоящую революцию в этой области. Хозяйства начали укрупняться и специализироваться — кто на разведении молочных пород коров, кто — мясных. Появились и предприятия, которые стали работать в области генетики мяса, производства кормов, убоя скота, переработки.

Сейчас в собственности Марселя 100 га земли, фабрика по разделке мяса и 800 коров, которых обслуживают всего три человека и две машины. Одна — для разбрасывания корма, вторая — для уборки отсеков.

У Марселя семь детей. Пять работают вместе с ним, есть и наемные рабочие. Никаких деревень возле фермы я не заметила. Впрочем, деревень в нашем понимании во Франции вообще нет. Есть большие дома или коттеджи, сгруппированные в небольшие поселки вокруг городов. Каждый француз имеет машину, на которой и ездит на работу, иногда за 80—100 км от дома.

Зачем корове талия?

Визит на ферму начался с ресторана, где гости сами смогли убедиться в качестве мяса, которое производит Марсель. Оно действительно оказалось отменным. Французы едят все части туши: запеченные свиные ножки, головы телят, даже костный мозг, который здесь романтически именуют "амурет". А мясо, как говорится, таяло во рту. И это заслуга не столько кулинаров, сколько всей системы выращивания животных.

Во Франции за качеством мяса следят с маниакальным пристрастием. Каждому новорожденному теленку сразу продевают в ухо бирку с номером и заводят на него персональную карточку, в которой отмечается все: прирост, болезни, лечение и т.д. С биркой и карточкой животное следует до самой бойни. А в магазинах на прилавках можно увидеть сертификаты того или иного сорта мяса, в которых гарантируются три критерия качества: идентификация породы, условия, в которых выращивалось животное (на пастбищах или на искусственных кормах), и дата поступления, так как для того, чтобы мясо было вкусное и мягкое, оно должно выдерживаться в холоде минимум неделю.

Марсель закупает телят во Франции и Бельгии в возрасте от четырех до восьми месяцев, когда они весят не менее 300 кг. При их откорме и содержании строго соблюдает существующие рекомендации по условиям размещения, профилактическим прививкам и лечению, сезонному рациону и сезонно-возрастным привесам. Зимой, к примеру, коровам следует набирать не более 500—600 г в день, а летом можно и до килограмма.

Ангар, где содержатся животные, изумил не только меня, но и французов. Почти все коровы и быки здесь были белой масти и такие огромные, что больше походили на слонов. Одна из коров решила было прилечь, но работник сразу же заставил ее подняться, объяснив свои действия так: если такая корова неправильно ляжет, то своей массой придавит собственное сердце и умрет. Вес скота на этой ферме в зависимости от возраста колебался от 1,5 до 3 тонн.

Ангар максимально механизирован. Между стойлами — вертушки с соломой, вдоль их тянутся желоба. Корм в виде черных гранул развозит и засыпает в кормушки машина, напоминающая трактор с боковой трубой. В состав гранул входят соя, свекла, витамины, пищевые добавки. Коровы едят их с удовольствием.

Я спросила у Марселя, дают ли скоту гормоны или антибиотики. Он заверил, что гормоны у них вообще запрещены, а антибиотики употребляют только тогда, когда животное заболевает. Что же касается огромного веса коров, то это плоды тщательной селекции. В свое время Франция не поскупилась на сложные и дорогостоящие государственные программы по улучшению скота. Теперь она мировой лидер в генетике мясных пород. В прошлом году треть лучших быков-производителей в мире была французского происхождения. Только за границу их продали 50 тыс., а кроме того — 1 млн.доз спермы, 500 эмбрионов, всего на сумму 70 млн.долларов. Сейчас французские ученые работают над выявлением гена "мясистости".

На убой с комфортом

После фермы мы посетили небольшую фабрику по разделке мяса. Внешне она выглядела очень компактной, но внутри здесь оказалось столько помещений, что впору заблудиться. Больше всего поразила стерильная чистота, отсутствие и намека на неприятные запахи или следы крови. В холодильных камерах, видимо, в зависимости от их назначения и требований технологии везде разная температура. Все автоматизировано: лифты, подъемники, разделочные машины. Есть даже машина для отделения жил.

Мясо для продажи тоже красиво упаковывается машинами, на целлофане обязательно ставится дата изготовления. Оно должно быть мягким и иметь естественный цвет, поэтому очень важно создать в момент убоя скота определенный комфорт, если уместно так выразиться. Недопустимо, чтобы мышцы животного были напряжены, а само оно испугано, тогда мясо будет жестким и невкусным.

Отходов на фабрике нет вообще. Все, что не идет в пищу людям, перерабатывается на корм кошкам и собакам и тоже проходит жесткий контроль.

Для рабочих здесь созданы шикарные условия: душевые, раздевалки, столовая. И если там еще и кормят как в ресторане...

Словом, сейчас заслышав спор о том, кто спасет нашу страну: фермеры или колхозы, мне хочется задать встречный вопрос: а какая разница, один или двадцать человек машут топорами в воздухе? Высокопродуктивное фермерство, как и процветающие колхозы и совхозы, рождаются не в спорах.

Инна ЗУБ

Повысится минимальная зарплата. В США

Президент Клинтон подписал закон о повышении минимальной заработной платы в США.

Повышение пройдет в два этапа. Вначале почасовая зарплата будет повышена на 50 центов и достигнет к 1 октября 4 долл. 75 центов. К 1 сентября 1997 года она возрастет еще на 40 центов и станет равной 5 долл. 15 центам. При нормальной 40-часовой рабочей неделе это обеспечит годовую зарплату почти в десять с половиной тысяч долларов.

Это повышение затронет 10 млн. человек, то есть менее 10% всей рабочей силы страны. В основном это неквалифицированные рабочие, продавцы магазинов, официанты в бесчисленных мелких ресторанах, лифтеры. Платить должны будут мелкие предприниматели — категория еще более многочисленная, нежели малоквалифицированные рабочие.

Чтобы подсластить пилюлю мелкому бизнесу, будет осуществлено налоговое послабление примерно на эту же сумму, которую возместят, восстановив 10-процентную накидку на авиационные билеты. Это мера была предпринята несколько лет тому назад для помощи терпевшим бедствие авиакомпаниям.

ОБОЗРЕНИЕ

Автомобиль идет в Восточную Европу, Китай, Индию

В Москве с 21 по 26 августа 1996 года проходила международная выставка "Моторшоу-96". О том, какие тенденции засвидетельствованы в мировом автомобилестроении, рассказывает Алексей ВЕЛИКОСЕЛЕЦ.

Автомобильная отрасль многие десятилетия была и остается зеркалом национальных экономик, олицетворением экономического потенциала стран. К тому же автомобиль — лучшая "рекламная штучка" в пропаганде своего образа жизни. Эти и другие факторы объясняют ту ситуацию, которая складывается в мире с производством автомобилей. А ситуация, в общих чертах, такова: на рынке автотехники появляются новые действующие лица, т.е. число крупных производителей современных автомобилей растет, а вот с объемами продаж возникают проблемы.

В последние десять лет мы регулярно знакомимся с совершенно новыми марками автомобилей. Главные открытия в области автомобилестроения исходят из Азии. Еще не так давно такие фирмы, как Daewoo, Kia, Proton, Hyndai были совсем малоизвестны. Теперь же без них невозможно представить автомобильный рынок. С каждым годом эти "драконы" крепнут, захватывая все больше и больше места на рынке. Процесс уплотнения рынка корейскими производителями не закончился. В ближайшем будущем должны появиться еще несколько новых марок. Уже известно, что в начале третьего тысячелетия мы увидим автомобиль корпорации Samsung, которая намерена войти к 2010 году в десятку ведущих автомобильных компаний мира. Для этого Samsung собирается потратить 2,5 млрд.долларов.

Итак, корейцы по-серьезному взялись за автомобилестроение и, не пугаясь всемирно признанных производителей, ведут наступление на рынки сбыта. В итоге корейская автомобильная промышленность занимает сейчас пятое место в мире после США, Японии, Германии и Франции. Ей уже удалось обойти таких автогигантов, как Италия и Англия.

По расчетам экспертов, мировое производство легковых автомобилей к 2000 году составит порядка 27 млн.единиц. Из этого количества 7 млн. будут составлять корейские легковушки.

Корейские фирмы хоть и набирают обороты с большой скоростью, но большой конкуренции американцам, японцам, немцам пока не составляют. Старожилы автобизнеса не бездействуют. У них наметилась тенденция к расширению гаммы выпускаемых автомобилей. Теперь практически любая фирма хочет захватить определенные проценты рынка в каждом классе автомобилей. Например, Mersedes-Benz еще лет 15 назад кроме роскошных лимузинов и спортивных купе ничего не выпускал, теперь же в его ассортименте и мини-вэн и джип, а в ближайшее время собирается запустить в производство даже мини-автомобиль для города. Таким путем фирмы стремятся увеличить объемы производства. Но эксперты предполагают, что расширение гаммы автомобилей приведет покупателя к переориентации на их более мелкие модели, которые стоят дешевле. Соответственно, доходы компаний упадут. К тому же в условиях конкуренции все больше денег придется тратить на рекламу, улучшать качество, снижать цены. Это все на руку покупателю, но создает определенные сложности производителю.

Если новые производители появляются в Азии, то новые рынки сбыта — в первую очередь в странах Восточной Европы и бывшего СССР. По прогнозам экспертов, Восточную Европу ожидает автомобильный бум. Толчком к подъему спроса станет улучшение экономического положения в этом регионе. Цены на автомобили должны будут упасть, ибо западные производители начнут выпуск своих автомобилей "на местах".

На территории Польши уже собираются автомобили нескольких западных фирм. В Беларуси со следующего года начнется сборка автомобилей Ford европейского образца. Есть сведения, что в нашей республике в ближайшее время может начаться выпуск автомобилей Skoda Felicia. Специалисты, правда, боятся, что, несмотря на растущий спрос, может произойти перенасыщение рынка из-за резкого увеличения производства. Эксперты считают, что уже сегодня установленных производственных мощностей в странах Восточной Европы хватает с избытком на удовлетворение внутреннего и внешнего спроса.

В то же время традиционные авторынки, такие как Западная Европа, Северная Америка и Япония, переживают кризис. С каждым годом наращивать объемы продаж в западных странах все труднее. По мнению специалистов, так будет продолжаться и дальше.

Из всего вышеизложенного можно сделать вывод: автомобильное производство в ближайшее время начнет менять место жительства и будет перемещаться ближе к новым многообещающим рынкам, какими, например, кроме Восточной Европы, являются Китай и Индия.

Количество регистраций новых автомобилей в Западной Европе

	Янв.—июнь 1996г.			
	Объем в шт.	Изменение (%)	Доля (%) Янв.—июнь 96г.	Доля (%) Янв.—июнь 95г.
Общее число регистраций	6.866.100	+4,8	100,0	100,0
Группа "Фольксваген"	1.183.529	8,4	17,2	16,7
— "Фольксваген"	781.750	11,9	11,4	10,7
— "Ауди"	209.337	3,5	3,0	3,1
— "Сеат"	153.310	-2,2	2,2	2,4
— "Шкода"	39.132	14,8	0,6	0,5
— "Дженерал Моторс"	886.706	1,6	12,9	13,3
— "Опель/Воксхолл"	851.624	2,1	12,4	12,7
— "Сааб"	29.904	-6,4	0,4	0,5
Группа "Фиат"	817.046	9,3	11,9	11,4
— "Альфа-Ромео"	71.941	5,9	1,0	1,0
Группа "Форд"	816.580	4,2	11,9	12,0
— "Пежо"	479.116	2,4	7,0	7,1
— "Ситроен"	328.544	2,4	4,8	4,9
"Рено"	667.760	-3,9	9,7	10,6
Группа "БМВ"	403.890	5,1	5,9	5,9
"Мерседес-Бенц"	244.377	15,3	3,6	3,2
"Ниссан"	191.244	0,6	2,8	2,9
"Тойота"	171.607	4,3	2,5	2,5
"Хонда"	103.644	7,1	1,5	1,5
"Мазда"	96.841	1,7	1,4	1,5
"Мицубиси"	85.308	28,2	1,2	1,0
"Вольво"	98.488	-19,6	1,4	1,9
РЕГИСТРАЦИИ В СТРАНАХ:				
Германия	1.909.000	6,4	27,8	27,4
Франция	1.028.200	1,8	15,0	15,4
Англия	1.000.600	5,1	14,5	14,5
Италия	993.100	-0,7	14,5	15,3
Испания	463.000	0,0	6,7	7,1

Источник: Европейская ассоциация автомобилестроителей

Прогноз объема производства и продаж автомобилей в Восточной Европе *(тыс.шт.)*

	объем продаж				объем производства			
	1994	1995	1996	2001	1994	1995	1996	2001
Болгария	14	11	10	45	0	1	1	0
Хорватия	10	16	20	50	0	0	0	0
Чехия	91	112	129	188	152	193	240	305
Венгрия	90	68	52	131	32	51	55	110
Польша	251	264	299	399	339	370	380	526
Румыния	58	92	96	119	86	88	105	165
Словакия	15	25	35	48	6	20	28	35
Словения	46	60	64	77	74	87	85	93
Беларусь	3	3	3	22	0	0	0	43
Россия	653	683	720	1035	798	838	860	1225
Украина	65	30	25	105	94	60	51	135
Узбекистан	5	5	11	56	0	0	10	73

ТУРИСТУ НА ЗАМЕТКУ

Мошенничество по-французски

Лето — лучшая пора для мошенников и ловкачей, желающих быстро разбогатеть. Французы заметили это уже давно, поэтому каждый год в пору отпусков полиция работает очень интенсивно. Причем чаще всего она сталкивается с элементарным надувательством туристов: сурими (рыбные палочки с крабовой отдушкой) продают вместо крабов; цыплята из Бресса (область во Франции) на самом деле — бройлерные. Мерлан идет на рынке как дорада; восточные ковры, выдаваемые за "аутентичные", гонят на конвейере в пригороде Каира; и даже пиво для простачков разбавляют лимонадом. Существуют также липовые каталоги жилья, по которым на лето можно снять "виллу у моря", находящуюся, разумеется, в городе, откуда видны только кровли муниципальных крыш.

Одни и те же истории с ловушками для туристов повторяются из года в год. На этот раз Жак Ширак решил "утихомирить" море жульничества, предложив министру финансов и внешней торговли организовать большой семинар, на котором речь пойдет о противостоянии обману потребителей. Он планируется на 17 октября, а пока проводится операция "Отпуск-96" в 38 самых популярных туристических департаментах Франции: служба по борьбе с мошенничеством, полиция и жандармерия проверяют качество продовольственных и промышленных товаров, уровень развлекательных мероприятий (соответствует ли он ценам и афишам), а также курсов по обучению различным видам спорта, искусства и т.д.

Так, обнаружилось, что фрукты на обочинах дорог в департаменте Дром продаются вовсе не местными фермерами, а незаконными перекупщиками. Ресторан на озере Бурж, известный среди отдыхающих рыбкой из этого озера, получает ее... из Албании. В магазине сандвичей парижского района недавно было обнаружено более 30 килограммов колбас и сыра "в состоянии гнилостного брожения", а в одной харчевне — 428 килограммов мороженой продукции без всяких сертификатов качества.

Только в июле этого года службы по борьбе с мошенничеством раскрыли более полутора тысяч правонарушений, что составляет около 15% всех проверенных заведений. К слову, профессиональные работники сервиса ("круглогодичные") редко идут на обман своего клиента, так что контролерам достаточно обнаружить дилетантов, открывающих свое "дело" на летний сезон. Туристы тоже немедленно сообщают о жуликах — летом они могут связаться с местной службой безопасности даже на автострадах по специальным линиям.

Ольга МАЦКЕВИЧ-КАРОН, собкор "НЭГ" во Франции

Новые поступления в книжный киоск НЭГ

(Продолжение. Перечень бухгалтерской литературы опубликован в "НЭГ" №35)

Бизнес и право

1. Юридический справочник работника по кадрам. 1996. 663 с. Цена 202.000 руб.
2. Материальная ответственность работника за ущерб, причиненный нанимателю. 1994. 82 с. Цена 19.000 руб.
3. Правовые основы бизнеса, или Как открыть и вести свое дело: Практ.пособие. 1995. 342 с. Цена 57.000 руб.
4. Судебно-правовая реформа в Республике Беларусь: (Суд присяжных заседателей и другие нововведения в законодательстве о судоустройстве). 1995. 224 с. Цена 29.000 руб.
5. Залог имущества юридических лиц и граждан в Республике Беларусь: (обзор законодательства, комментарий, нормативные акты). 1995. 120 с. Цена 30.000 руб.
6. Дятлов О.М., Котов С.Г. Признаки подделки документов. 1995. 91 с. Цена 45.000 руб.
7. Шеинов В.П. Как управлять другими. Как управлять собой: (Искусство менеджера). 1996. 384 с. Цена 49.000 руб.
8. Деловой энциклопедический словарь: (валютно-финансовые, кредитно-расчетные и банковские отношения; бухгалтерский учет; рынок ценных бумаг; торговое право) / Сост.В.Г.Гавриленко. Ч.I. А—Д. 1995. Цена 70.000 руб. Ч.II. Е—М. 1995. Цена 70.000 руб. Ч.III. Н—П. 1995. Цена 70.000 руб.
9. Бизнес в России: Универсальный юридический справочник предпринимателя: Норм.акты, комментарии, образцы документов. 1996. 776 с. Цена 178.000 руб.
10. Международное частное право: Учеб./ Под ред.В.Г.Тихини. 1995. 345 с. Цена 65.000 руб.

Нормативные и законодательные акты

1. Комплект нормативных документов по налогообложению и бухгалтерскому учету / Бел.ассоциация бухгалтеров; Аудиторская палата РБ. Вып.1—вып.14. 1996. Цена каждого выпуска 50.000 руб.
2. Комментарий законодательства о труде Республики Беларусь:
   * Ч.1. Законодательство о труде: сфера действия и источники. Кодекс законов о труде РБ по сост. на 1.01.96г. Цена 50.000 руб.
   * Ч.2. Коллективный договор, соглашение. Конфликт и его урегулирование. Нормативно-правовые акты. 1996. Цена 50.000 руб.
   * Ч.3. Трудовой договор: порядок и условия заключения; срок трудового договора. Отдел кадров предприятия. Нормативно-правовые акты. 1996. Цена 50.000 руб.
   * Ч.4. Трудовой договор: Перевод на другую работу. Введение в должность. Нормативно-правовые акты. 1996. Цена 50.000 руб.
   * Ч.5. Трудовой договор: основания прекращения (ст.29 КЗоТ РБ). Текучесть кадров. Нормативно-правовые акты. 1996. 100 с. Цена 50.000 руб.
3. Комментарий к Закону Республики Беларусь "О защите прав потребителей". 1995. 140 с. Цена 45.000 руб.
4. Кривой В.И., Чичина А.П. Контракты с отдельными категориями работников: Сб.норм.актов и комментарий. 1994. 111 с. Цена 31.000 руб.
5. Кривой В.И. Ответственность за нарушение законодательства о труде и трудового договора: дисциплинарная, материальная, административная, уголовная: Сб.норм.актов и краткий комментарий. 1994. 207 с. Цена 29.000 руб.
6. Дикович И.И., Кривой В.И. Коллективные трудовые отношения: Сб.норм.актов и краткий комментарий. 1994. 96 с. Цена 24.000 руб.

Справочники (телефоны, адреса)

1. Гомель и Гомельская область: (более 7500 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и алфавиту), 1995/1996гг. Цена 50.000 руб.
2. Гродно и Гродненская область: (более 7500 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и алфавиту), 1995/1996гг. Цена 50.000 руб.
3. Минск и Минская область: (около 10000 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и по алфавиту), 1995/1996гг. Цена 75.000 руб.
4. Yellow pages of Russia 1995-96.: Индустриально-коммерческий справочник по России: В 2 ч. Цена 290.000 руб.
5. Независимые производители товаров и услуг: Украина, 1995/96гг. 894 с. Цена 1.190.000 руб.
   Справочник включает информацию о 20000 предприятий Украины.
6. WA-2. Регистр. Производители товаров и услуг, 1994/95гг.: В 2 ч. Цена 900.000 руб.
   Регистр включает сведения о производителях товаров и услуг России, Беларуси, Казахстана, Кыргызстана, Латвии, Литвы, Молдовы, Таджикистана, Туркменистана, Узбекистана, Украины, Эстонии.
7. Фирмы предлагают: Польша'95. 590 с. Цена 790.000 руб.
   Справочник дает общие сведения о Польше, а также располагает алфавитным и предметным указателем фирм, географическим указателем.
8. Независимые производители товаров и услуг 95'96: (Беларусь, Молдова, Казахстан и республики Средней Азии). Цена 790.000 руб.
   Информация о 10000 предприятий различных форм собственности.
9. Независимые производители товаров и услуг: Россия'96. 1996. 1542 с. Цена 1.490.000 руб.
   Информация о 40000 предприятий различных форм собственности.
10. Оптовая торговля Беларуси-96. 520 с. Цена 345.000 руб.
11. Euro Pages'1996. 1235 с. Цена 1.560.000 руб.
12. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности / Гос.таможенный комитет РФ. 1995. 536 с. Цена 384.000 руб.
13. Алфавитно-предметный указатель: (к Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности и Пояснениям ТН ВЭД). 1994. 541 с. Цена 384.000 руб.
14. Пояснения к товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности. Т.I—VI. 1995. Цена каждого тома 348.000 руб.

Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы на расчетный счет 3012202180017 в гордирекции Белбизнесбанка, код 764. Получатель — ЗАО "Белбизнеспресс".

Получение книг с 10.00 до 13.00 и с 14.00 до 17.00 в редакции "НЭГ" по предъявлении платежного поручения с банковской отметкой и доверенности. Получение литературы через день после списания денег с вашего р/с, но не позднее месячного срока со дня оплаты.

Адрес: Минск, пр-т Машерова, 23, подъезд 2, 6-й этаж, комната N 634, тел. для справок (0172) 23-60-54.

При необходимости редакция может переслать вам книги почтой. Для этого в платежном поручении надо указать свой точный почтовый адрес, перечень литературы и увеличить оплату за каждое издание на 10000 рублей.

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"
Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"
Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 223-63-62(рэклама), 223-08-44(бух.), 223-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nepr. minsk. by
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764
Галоўны рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)
Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 03. 09. 1996 г.
Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 37388 экз. Заказ № 4945
Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12